elEconomista.es

MARTES, 2 DE JULIO DE 2024 | EL DIARIO DE LOS QUE TOMAN DECISIONES | AÑO XVIII. Nº 5.641 | EDICIÓN NACIONAL | Precio: 1,90€

JORNADA EL PODER DE LA GESTIÓN ACTIVA

En España no somos capaces de generar riqueza con nuestro ahorro PÁGS. 22 y 23

Javier Hidalgo

El exCEO de Globalia declarará en la Audiencia por el 'caso Koldo' PÁG. 10

Hisdesat lanza seis satélites en plena negociación con Indra

El Ministerio de Defensa ultima la firma del contrato por unos 3.100 millones

Hisdesat prepara la construcción y lanzamiento de seis nuevos satélites con el Ministerio de Defensa que supondrán una inversión superior a los 3.100 millones en plena efervescencia accionarial tras el interés de Indra por reforzarse en el capital de la compañía.

Según indicó ayer su presidente, Santiago Bolívar, en un encuentro organizado por Club de Diálogos para la Democracia, la compañía trabaja en estos momentos en tres programas para los próximos años y está a disposición del Ministerio para lo que pudiera ser necesario. Hisdesat lanzará entre 2024 y 2025 los satélites Spainsat Next Gen 1 y 2 –valorados en 1.400 millones– y prepara ya el convenido del programa Paz 2 –valorado en 1.700 millones– con Defensa. Asimismo, trabaja en el desarrollo de otros dos satélites ópticos. PÁG. 6

Hacienda facilita la corrección de errores en la Renta vía 'online'

A través de declaraciones complementarias

Hacienda habilita por primera vez un servicio *online* para que los contribuyentes corrijan errores en la Renta. La Agencia pone a su disposición una declaración complementaria con los ajustes que cree correctos. PÁG. 31

LA PRIMERA VUELTA GALA ALEJA EL RIESGO BAJISTA EN BOLSA

Los principales índices europeos deben mantenerse por encima de los mínimos de la semana pasada para que la tendencia alcista continúe vigente PÁG. 18

Las principales bolsas ayer

FTSE MIB	1,7%
CAC	1,1%
IBEX	1%
EURO STOXX	0,7%
Dax	0,3%

Las más alcistas del Eurostoxx ayer

Unicredit	4,6%
BNP Paribas	3,6%
Intesa Sanpaolo	3,2%
Nokia	3,1%
Banco Santander	2,7%

El crédito al consumo crece al mayor ritmo desde 2020

PÁG. 13

Abertis puja por las autopistas del Douro Litoral en Portugal

Valoradas en más de 300 millones de euros

Abertis presentará una oferta para comprar Autoestradas do Douro Litoral (AEDL), la concesionaria que explota varios tramos de autopista de peaje de la A41, A43 y A32, en Portugal. PÁG. 7

Díaz negociará la jornada de 37,5 horas solo con los sindicatos

CEOE rechaza el ultimátum de Trabajo y no presenta su propuesta

Joaquín Pérez Rey, el número dos de Yolanda Díaz, confirmó ayer que Trabajo terminará de pulir el texto de la reducción de la jornada laboral únicamente con los sindicatos UGT y CCOO. El secretario de Estado de Empleo explicó que prevén acordar la reforma únicamente con las centrales ante la negativa de los representantes de los empresarios a aceptar el ultimátum del Gobierno y presentar su propuesta en tan solo una semana. Aún así, abre la puerta a que estos últimos asistan a las próximas reuniones. "No pierdo la esperanza", explicó, tras acusar a CEOE de "burlar" el diálogo social. Tanto los sindicatos como los empresarios están citados a la que probablemente será el debate definitivo la semana que viene. PÁG. 26

MAG compite con Aena para comprar a Ferrovial sus aeropuertos británicos

Son los de Glasgow, Aberdeen y Southampton

Manchester Airports Group (MAG), propietario de los aeropuertos de Manchester, Londres Stansted y East Midlands, plantea pugnar frente a Aena para comprar los aeropuertos de Aberdeen, Glasgow y Southampton. Sus propietarios, Ferrovial y el fondo australiano Macquarie, han abierto un proceso, asesorado por Crédit Agrícole, para una venta que se valora en cerca de 1.500 millones de euros. PÁG. 8

Las ventas de coches crecen un 5,9% hasta junio

Los electrificados se estancan y apenas aumentan un 0,6% PÁG. 12

BP nombra a Olvido Moraleda nueva presidenta para España

Hasta ahora era vicepresidenta para el sur de Europa de Movilidad y Conveniencia PÁG. 14

Boeing compra Spirit Aero por 7.700 millones

Canjeará acciones y asumirá la deuda del fabricante de los aviones 737 MAX PÁG. 17

lanzarotecaliente.com

Opinión

Protagonistas

Yolanda Díaz
VICEPRESIDENTA DEL GOBIERNO

Al margen de los empresarios
Díaz ha preparado el terreno y logra que los empresarios no presenten su propuesta sobre la reforma de la jornada laboral. Amenaza con ello el necesario diálogo social con una medida que tendrá un alto coste para las empresas.

Olvido Moraleda
PRESIDENTA DE BP ESPAÑA

Al frente de BP en España
Moraleda ha sido designada nueva presidenta de BP en España. La hasta ahora vicepresidenta para el Sur de Europa de Movilidad de la firma tendrá la responsabilidad de liderar el proceso de transición energética de la empresa.

Unai Sordo
SECRETARIO GENERAL DE CCOO

Cómplices de Díaz
Pese a que sus condiciones no se alejaban demasiado de las de la patronal respecto a la reforma de la jornada laboral, los sindicatos se convierten en cómplices de Díaz y apoyan seguir negociando solamente con el Gobierno.

Carlos Núñez
CEO DE PRISA

Maniobra de control
El Gobierno está orquestando un núcleo duro de accionistas afines a sus intereses en Prisa. Con ello, el Ejecutivo avanza en su objetivo de asegurarse el control empresarial y editorial de la empresa propietaria de El País y la SER.

Jean-Luc Mélenchon
DIPUTADO LA FRANCIA INSUMISA

Impide el frente anti Le Pen
El rechazo que despierta la izquierda radical de La Francia Insumisa (LFI), y particularmente su líder, Mélenchon, está siendo uno de los principales obstáculos para crear un bloque de fuerzas políticas de izquierdas en Francia.

Quiosco

LES ECHOS (FRANCIA)

El consumo en el punto de mira francés

El aumento de los precios al consumo cayó hasta el 2,1% interanual en junio. Durante un mes, los precios apenas cambiaron. La inflación ha vuelto a aumentar un 2,3% haciendo hincapié en los productos alimenticios que han subido un 0,8% y en el sector energético con un 4,8%. Tal es el aumento, que la factura francesa del gas aumentará un 12% durante los próximos meses a la vez que se prevé un consumo disparado en París ante la llegada de los Juegos Olímpicos y la angustia de la división de bloques ante la segunda vuelta de las elecciones legislativas. Además el gobierno busca soluciones al alto déficit público.

THE GUARDIAN (REINO UNIDO)

El elevado precio de la vivienda británica

El precio de las casas sigue siendo muy elevado para gran parte de la población. Las altas tasas de interés hipotecarias y las crecientes facturas afectan la asequibilidad a pesar de que los salarios aumentan por encima de la inflación. En relación a esto, la subida de los costes hipotecarios ha aumentado un 0,2% en el mes de junio. Además durante el mes de mayo las viviendas elevaron su precio un 1,3%. Ante esta situación de la vivienda y la alta inflación, el gobierno de Richi Sunak no ha tomado decisiones al respecto y ha orientado su reciente política a su candidatura para las elecciones del próximo jueves y la baja de tipos de interés.

El Tsunami

La 'improbable' llegada de 'La Resistencia' a RTVE

En los próximos días finalizará la actual temporada de *La Resistencia* y con ello la relación entre su presentador **David Broncano** y Movistar Plus+, plataforma a la que está unido desde 2017. Será a partir de septiembre cuando el humorista regresará a las pantallas. En concreto lo hará a través de La1 de RTVE tras el polémico y millonario fichaje protagonizado por el ente público y auspiciado por Moncloa, que quería a Broncano como contrapeso a **Pablo Motos** y *El Hormiguero*, un programa que el gobierno busca desactivar por ser crítico con su gestión. Pero en este plan queda un cabo suelto que deberá resolverse durante el verano. Se trata de saber qué ocurrirá con la marca *La Resistencia*. Movistar Plus+ es propietario de este nombre y RTVE quiere hacerse con esos derechos para impulsar el nuevo espacio. Pero se comenta que dicho propósito será difícil de lograr. Por lo que se dice, en Telefónica no están dispuestos a renunciar a *La Resistencia*. Es más fuentes internas desvelan que el plan pasa por mantener dicho espacio en la parrilla de Movistar, pero cambiando a su presentador. Si se confirma, esto supondrá un duro golpe para los intereses de RTVE y del propio Broncano, que contaban con poder utilizar una marca de éxito y reconocida para atraer a la audiencia. **Concepción Cascajosa**, presidenta interina de RTVE ya apuntó recientemente a que es probable que sea imposible utilizar *La Resistencia*. A ello contribuye que ella misma ya "vende" el nuevo espacio de Broncano como el programa estrella del *prime time* para la próxima temporada. Pero se cuida muy mucho de utilizar la marca que mientras no se llegue a un acuerdo sigue siendo propiedad de Telefónica.

David Broncano, presentador de 'La Resistencia'. EP

Movistar planea seguir emitiendo 'La Resistencia' en la plataforma con un nuevo presentador

Prosigue la fuga del cónclave clave de Sumar

La formación liderada por **Yolanda Díaz** planea celebrar próximamente un cónclave con el que se busca cerrar las heridas que los continuos batacazos electorales han dejado en la formación. Pero en dicha reunión no se sentarán todas las formaciones que, de momento, están en Sumar. Tanto es así que Compromís, Mès per Mallorca y Chunta Aragonesista ya han confirmado que no asistirán a estas reuniones. La fuga de estas formaciones regionales evidencia que Díaz lo tiene difícil para reconducir la situación de Sumar y tratar así de salvar un proyecto político que hace aguas tras las elecciones europeas del 9-J. A ello contribuye también que otros partidos que sí estarán presentes en el cónclave parecen buscar una ruptura definitiva de Sumar. Es el caso de IU que en las últimas semanas trabaja para reformular una alianza con Podemos al margen del partido de Díaz.

El pulso de los lectores

El BCE quiere quitarnos la libertad y el derecho a comprar o vender sin tener la obligatoriedad de dejar rastro. Es simplemente una medida más para controlar a la población y llevar al máximo el afán recaudatorio de los Estados. Estoy convencido de que ese es el objetivo: eliminar las transacciones con dinero es inconstitucional.
@ ENRIQUE PELÁEZ

Nadie en su sano juicio se creería que desde el BCE quieran acercarlo a las transacciones en efectivo para proteger la confidencialidad. Veremos como se toman las futuras decisiones tras los resultados electorales del 9J
@ SERGIO GUARDIOLA

No podemos permitir que se desarrollen mejores robots en vez de humanos. La inteligencia humana debe estar por delante de la artificial. Hay que legislar de la mejor forma el desarrollo de la IA.
@ MIGUEL HERRERA

ING España y Portugal ha provocado que muchos usuarios dejen de ser clientes por un requisito para llegar a los mínimos de estabilidad deseados por el banco y por tanto que no genera ahorros ni para la entidad ni para el propio usuario.
@ DAVID A.

El deporte debe ser transparente y fomentar la competitividad de manera limpia entre los deportistas en todos sus aspectos. Valores como el esfuerzo, la disciplina, la persistencia, la pasión, etc. Son el mayor incentivo que conlleva la consecusión de resultados.
@ NURIA PÉREZ

Opinión

En clave empresarial

Perjuicio para las clases con menos recursos

El precio del alquiler sigue muy lejos de tocar techo. Así lo demuestran los datos de junio, con un nuevo incremento interanual de las rentas del 13,2%, hasta los 13,4 euros por metro cuadrado de media, lo que supone la cifra más elevada de toda la serie histórica. De nuevo, la escasez de oferta ante una demanda que no deja de crecer explica el impulso del coste de los arrendamientos. Estos datos constatan el fracaso de todas las medidas y políticas intervencionistas que se han tomado en materia de alquiler y que culminaron hace un año con la controvertida ley de vivienda, que impuso un tope a las rentas. Con ello lo único que se ha logrado es que los propietarios retiren activos del mercado. Esto ha reducido la oferta e impulsado los precios, lo que perjudica a los que tienen menos recursos, que son precisamente los que el Gobierno dice defender con sus medidas.

Crecimiento récord del crédito al consumo

El crédito al consumo creció un 7,18% interanual en mayo, el mayor repunte desde la llegada del Covid. Un incremento que eleva hasta más de 101.000 millones el saldo de este tipo de préstamos y que muestra que los hogares están dispuestos a elevar su endeudamiento para afrontar una temporada estival con precios récord en las vacaciones. Pero el impulso del crédito al consumo a partir de la pandemia también indica que los presupuestos familiares siguen muy afectados por la crisis de la inflación, que ha mermado la capacidad de gasto de cara al verano. Estas estrecheces en los hogares suponen una mala noticia para el consumo. Una variable fundamental para que la economía española mantenga el impulso que actualmente muestra.

El coche eléctrico sigue sin arrancar

Las ventas de turismos y todoterrenos en los seis primeros meses del año crecieron un 5,9%, hasta alcanzar las 535.243 unidades gracias al tirón de los modelos híbridos no enchufables. Pese a ello, estas cifras aún son un 22,7% inferiores a las registradas en 2019. Más preocupante aún es el estancamiento que sufren los vehículos electrificados, cuyas ventas siguen sin arrancar por el retraso en la infraestructura de recarga y sus altos precios. Una situación muy negativa a la hora de atraer las inversiones de las multinacionales automovilísticas que, con lógica, exigen mercados con alta demanda.

Díaz amenaza el diálogo social

La reunión de este lunes entre los agentes sociales y el Gobierno no propició avances respecto a la reforma de la jornada laboral. De hecho, sólo sirvió para escenificar un mayor distanciamiento entre los empresarios y el propio Ejecutivo. A ello ha contribuido Yolanda Díaz con una propuesta maximalista e inasumible para CEOE y Cepyme, que cerraba la puerta a compensar la reducción de la jornada con un tope mayor de horas extra. Además, Díaz optó por una posición aún más hostil al plantear un ultimátum a las patronales para que hicieran su propuesta en el encuentro de este lunes, bajo la amenaza de dejarles fuera del acuerdo con los sindicatos. Con ello, Trabajo busca achacar a los empresarios una falta de voluntad en llegar a consensos cuando es el propio Ministerio el que ignora la búsqueda de fórmulas para que la jornada de 37,5 horas respete la negociación colectiva y las peculiaridades sectoriales. No es la primera vez que Díaz legisla al margen de los empresarios y del diálogo social. Ya lo hizo con las repetidas subidas del Salario Mínimo (SMI) y con la prevalencia de los convenios autonómicos y provinciales sobre los sectoriales. Por si fuera poco, Díaz ha dado representatividad a una patronal afín a sus intereses, como Conpymes, para restar peso a CEOE y Cepyme en las negociaciones. En este contexto, es comprensible que los empresarios rechacen el chantaje y se nieguen a presentar una proposición sobre la jornada laboral. La patronal podrá estar presente en próximas reuniones, pero todo apunta a que Díaz pretende negociar sólo con los sindicatos y al margen de los empresarios, lo que supone una amenaza para el diálogo social. Ello pese a que en su formulación actual el recorte de la jornada tendrá un alto coste para las empresas.

La vicepresidenta del Gobierno maniobra para dejar a los empresarios al margen de la reforma de la jornada laboral

Más optimismo del mercado con Francia

Los principales índices europeos cerraron la sesión del lunes en positivo, con el CAC francés liderando la jornada con un repunte cercano al 1,5%. Este buen desempeño refleja la satisfacción de los inversores tras la primera vuelta de las legislativas francesas. Como se preveía, la extrema derecha ganó con claridad, aunque tendrá complicado alzarse con la mayoría absoluta. Los comicios también diluyen la opción de que el frente de izquierdas pueda aplicar sus políticas más radicales. Todo ello ha sido tomado como un mal menor por los mercados y cierra la posibilidad de que las bolsas europeas caigan a soportes, pese al escenario de estancamiento y escasa gobernabilidad. Con todo, la volatilidad está asegurada hasta la segunda vuelta del 7 de julio.

Hisdesat gana atractivo para Indra

La compañía Hisdesat lanzará dos nuevos satélites en los próximos meses que supondrán una inversión de 1.400 millones. Además, firmará con el Ministerio de Defensa nuevos programas que supondrán la puesta en circulación de otros cuatro satélites, que estarán en funcionamiento a partir de 2029 y que serán construidos en un 60% por la industria espacial española. Con ello, España mejorará su capacidad de comunicaciones y Defensa tal y como demanda el difícil contexto geopolítico actual. Pero, además, los nuevos desarrollos elevan el atractivo de Hisdesat para Indra, que decidirá el jueves si la compra. Sin duda, las fortalezas de Hisdesat ayudarían a la tecnológica española en su objetivo de convertirse en un nuevo gigante espacial.

El gráfico

La electricidad se mantiene por encima de 50 euros

Eur/MWh

País	Diario	III trim. 2024	2024
España	53,22	78,41	67,75
Francia	25,40	57,87	73,83
Reino Unido	88,90	87,35	96,87
Italia	93,41	105,32	109,83
Alemania	70,55	77,84	90,34

Fuente: elaboración propia. elEconomista.es

HACIA UNA SEGUNDA MITAD DE AÑO DE PRECIOS CAROS. El precio medio de la electricidad para los clientes vinculados al mercado mayorista fue de 53,22 euros por megavatio hora durante la jornada del lunes. Esta cifra es muy superior a la que hubo durante los primeros meses del año y anticipa una segunda mitad de ejercicio en la que los costes seguirán al alza, dejando una media anual de 67,75 euros.

La imagen

TORMENTAS EXTREMAS EN LA COMUNIDAD VALENCIANA. El norte de Valencia y toda la provincia de Castellón sufrieron intensas lluvias de agua y granizo. La jornada de tormentas extremas provocó inundaciones, cortes de carreteras y túneles y cierre de parques justo en el arranque de la temporada veraniega. EFE

PRESIDENTE EDITOR: Gregorio Peña.
VICEPRESIDENTE: Clemente González Soler.
DIRECTOR COMERCIAL: Gabriel González Gómez.
DIRECTOR DE OPERACIONES Y FINANZAS: David Atienza.
DIRECTOR GERENTE DE INTERNET: Rubén Santamaría.
DIRECTOR DE COMUNICACIÓN: Juan Carlos Serrano.
SUBDIRECTORA DE PUBLICIDAD INSTITUCIONAL: Nieves Amavizca.
DIRECTORA DE ADMINISTRACIÓN: Marisa Fernández.

elEconomista
DIRECTOR: Amador G. Ayora.
DIRECTORES ADJUNTOS: Joaquín Gómez, Javier Huerta y Laia Julbe. **SUBDIRECTOR:** Rubén Esteller.
JEFE DE REDACCIÓN: EMPRESAS Y FINANZAS: Javier Mesones. **BOLSA E INVERSIÓN:** Isabel Blanco.
ECONOMÍA: Ignacio Flores. **INVESTIGACIÓN:** Javier Romera. **CONTENIDOS Y COORDINACIÓN:** Francisco Sánchez y Ana Míguez.
COORDINADORES: OPINIÓN: Rafael Pascual. **NORMAS Y TRIBUTOS:** Eva Díaz. **DISEÑO:** Pedro Vicente.
FOTOGRAFÍA: Pepo García. **INFOGRAFÍA:** Clemente Ortega. **INFORMACIÓN AUTONÓMICA:** Carmen Delgado.
DELEGACIONES: BRUSELAS: Lidia Montes. **PAÍS VASCO:** Maite Martínez. **VALENCIA:** Ángel Álvarez. **CASTILLA Y LEÓN:** Rafael Daniel.
elEconomista.es
DIRECTOR DE DISEÑO, PRODUCTO Y NUEVOS DESARROLLOS: Javier E. Saralegui.

PRESIDENTE FUNDADOR
Alfonso de Salas
Fundado en 2006

EDITORIAL ECOPRENSA SA
Dep. Legal: M-7853-2006
PARA CONTACTAR
C/ Condesa de Venadito, 1.
28027. Madrid.
Telf: 91 3246700
www.eleconomista.es/opinion

Opinión

ESPAÑA ANTE LA OPORTUNIDAD DE CONSTRUIR LA INDUSTRIA DEL FUTURO

Paloma Sevilla

Directora general de la Asociación de Empresas de Energía Eléctrica (aeléc)

El futuro de España pasa por la reindustrialización. Una economía con mayor peso industrial mejorará la resiliencia del país y lo hará menos vulnerable ante crisis financieras, sanitarias o geopolíticas. Esta afirmación cobra mayor sentido, si cabe, en contextos de incertidumbre e inestabilidad como el que vivimos durante la pandemia del coronavirus o como los que vivimos ahora debido a diversos conflictos internacionales. Apostar por la industrialización fortalece la capacidad de respuesta en ámbitos estratégicos de primera magnitud. Para empezar, en algo tan importante como el trabajo, ya que el sector industrial es capaz de crear un mayor porcentaje de empleo estable y de calidad al no estar tan expuesto a la temporalidad o al requerimiento de formación especializada transferible a otros subsectores. Otro de los puntos clave es la dependencia: los bienes industriales presentan menor elasticidad de demanda y, por lo tanto, una mayor estabilidad durante contracciones de la economía frente a otros sectores, que están supeditados a un alto componente discrecional. Por último, la industria se caracteriza también por un mayor componente inversor en I+D+i que el sector servicios.

> Nuestra economía enfocada en los servicios no permite agilizar el proceso

Sin embargo, y a pesar de estas evidencias, nuestro país aún tiene un peso industrial porcentualmente bajo, con una economía mayormente enfocada al sector servicios. En concreto, nos encontramos entre los países europeos cuya industria tiene menor peso en el Producto Interior Bruto (PIB) -un 16% frente al 20% de la media europea-, lo que supone 196.869 millones de euros de valor añadido bruto1. En términos de empleo, en el sector industrial y de construcción trabajan alrededor de 3,8 millones de personas en España, el 17,8% del total de ocupados, cifras que se podrían elevar exponencialmente con un proceso óptimo de reindustrialización. Sobre todo, si tenemos en cuenta que España cuenta con importantes ventajas para impulsar su industria y hacerla más resiliente. Es el caso de la electrificación, palanca clave tanto para la reindustrialización como para la reducción de emisiones que nos permita cumplir con la agenda 2050. En esta línea se pronunciaba la Confederación Española de Organizaciones Empresariales (CEOE), que pedía una priorización en la conexión de la industria a la red eléctrica para impulsar el peso de la actividad industrial en España y el crecimiento económico del país.

Como decíamos anteriormente, el binomio industria y energía es clave para que España sea una potencia donde prime la autonomía energética y las energías renovables. En la actualidad, la industria española consume alrededor del 26% de la energía final total del país, siendo el segundo sector con mayor consumo tras el del transporte. Encontramos una gran oportunidad de mejora para sustituir procesos industriales basados en los combustibles fósiles en beneficio de otros basados en la energía eléctrica proveniente de fuentes renovables, ya que la electricidad supone poco más del 30% del uso final de la industria española frente a más del 55% proveniente de combustibles fósiles contaminantes, una cifra superior a la media europea en más de diez puntos.

> La luz solar, el viento y nuestra geografía son los factores clave de la transformación

Precisamente, España cuenta con un gran valor diferencial respecto a otros países europeos en cuanto a energías limpias y verdes: la alta disponibilidad de recursos como el sol, el viento o el territorio disponible hace que nuestro país pueda producir electricidad entre un 20 y un 30% más barata que la media europea. La oportunidad, por tanto, radica en aprovechar esta ventaja para aumentar la competitividad, atraer nueva industria de sectores con alto desarrollo en Europa (como la metalurgia o la alimentaria) o de otros nuevos subsectores electrointensivos derivados de la transición.

La buena noticia es que ya existen tecnologías que permiten la electrificación directa de usos energéticos a escala industrial. Las bombas de calor de comprensión, las calderas de electrodos, los hornos de infrarrojos, de radiofrecuencia o de microondas son solo algunas de esas tecnologías maduras implantables en la actualidad en todas las industrias y que, de hacerse, nos permitirían llegar a una electrificación del 70%; es decir, doblar el peso de la electricidad en todo el consumo energético industrial. Debemos contar, además, con que paralelamente se está avanzando en la viabilidad de otras tecnologías destinadas a procesos industriales específicos que permitirán incrementar esa cifra hasta llegar a la neutralidad.

Europa ya ha comenzado a dar pasos para favorecer el desarrollo industrial al tiempo que reduce la dependencia energética y potencia el camino hacia la descarbonización. Para ello, apuesta también por acercar las cadenas de suministros y poner de relevancia la producción local. España no puede quedarse atrás en este proceso y, aunque cuenta con un tejido industrial sólido, hay también un amplio margen de mejora por delante. Actuar rápido y de forma coordinada resulta primordial en este momento para aumentar la competitividad de la industria dentro de una Unión Europea descarbonizada y atraer otras gracias a una energía más competitiva y con costes más bajos. Factores que mejorarán nuestra independencia como país ante cualquier fluctuación geopolítica a nivel internacional.

La descarbonización de la industria es una oportunidad para hacerla más competitiva y lograr una economía más resiliente. La electrificación de los procesos es el camino y la industria un ámbito clave para construir el futuro verde que necesita el planeta.

PACTO JUDICIAL, EL DÍA DESPUÉS

José María Triper

Periodista económico

El acuerdo entre el PSOE y el PP para la renovación del Consejo General del Poder Judicial traerá consecuencias. Resquebraja y siembra dudas y desconfianza en la coalición de gobierno y entre los socios de la mayoría parlamentaria de la investidura. Traerá consecuencias que veremos en su momento, más pronto que tarde.

El vaticinio no es mío. Lo anunciaba Nicolás Redondo Terreros en el marco de los desayunos de la Federación de Asociaciones de Radio y Televisión de España para añadir que tanto la coalición de gobierno con Sumar como los apoyos parlamentarios de los nacionalistas y los independentistas son "un imposible" y calificar los acuerdos firmados con Puigdemont, ERC y EH Bildu son "una aberración que vuelve a convertir a España en una anomalía política en Europa".

El expresidente de la Generalitat, Carles Puigdemont ya se ha apresurado a asegurar que el PP "gana" con el acuerdo de renovación del CGPJ, mientras que desde Esquerra Republicana, su portavoz en el Congreso, Gabriel Rufián reprochaba a Pedro Sánchez el pacto con un partido al que había calificado como "máquina del fango" para concluir que "el PSOE ha elegido un nuevo socio".

Palabras o más bien "exabruptos" que responden más a una ficción interesada y una advertencia que a una realidad. Las declaraciones del arbitrario ministro Bolaños y de otros voceros del *sanchismo* discrepando sobre el carácter vinculante de la propuesta de reforma del sistema de elección de los miembros del Consejo tergiversando el contenido del acuerdo, cuando todavía estaba fresca la tinta de la rúbrica y confirman que Sánchez no es de fiar. Es decir, su palabra vale *cero zapatero* y que sigue apostando por los independentistas, los herederos de los terroristas, los populistas y los enemigos de España antes que por tender la mano a la oposición mayoritaria para alcanzar los grandes pactos de Estado que exigen la precaria situación económica de España, el mantenimiento del estado de bienestar, la inseguridad jurídica, el descrédito de las instituciones y la convulsa y polarizada inestabilidad política de nuestro país.

> La renovación del CGPJ junto al PP siembra dudas a los socios de Sánchez e independentistas

Grandes acuerdos entre el centroderecha y el centroizquierda, al estilo de los otros países europeos y que para Nicolás Redondo, España necesita más que nuestros socios en la UE "porque nuestra historia no es canónica" y porque ellos disponen de una tradición democrática de la que nosotros carecemos.

La amnistía a la carta para los golpistas catalanes y las negociaciones con ERC y Junts para la independencia fiscal de Cataluña y el posible referéndum de autodeterminación, rompiendo la solidaridad entre las comunidades y los ciudadanos españoles y la propia identidad nacional son un ejemplo más de la imposibilidad de acuerdos, mientras Sánchez y el *sanchismo* sigan el frente del gobierno y del PSOE.

Eso unido a la posible repetición de las autonómicas de Cataluña ha puesto en marcha la maquinaria del Partido Popular que como confirma su presidente, Alberto Núñez Feijóo, se prepara ya para la posibilidad de unas elecciones anticipadas antes de que finalice este año. Unos comicios que, de producirse, para Nicolás Redondo no van a traer días mejores para el partido socialista. "Gobernamos a costa de perder. Llevamos perdiendo mucho tiempo y algún día se romperá la goma" augura el que fuera secretario general del Partido Socialista de Euskadi y hoy expulsado del PSOE por ejercer su libertad de pensamiento y mantener la coherencia con los principios que siempre ha defendido, con la socialdemocracia, la Constitución y el sistema de libertades nacido de la Transición.

Valores sustanciales de la democracia y de las sociedades libres para cuya defensa y subsistencia hoy es imprescindible recuperar el espíritu de la Transición. En palabras de Nicolás Redondo "poner por encima de los intereses de la tribu los intereses generarles". A quien corresponda.

Poder elegir es tu poder.

Hoy una empresa necesita trabajar de media con tres bancos distintos. Y en nuestro país una de cada dos habéis elegido hacerlo con Banco Sabadell, que aporta más del 30% de la financiación que necesitáis para operar y seguir creciendo. Quizás nos habéis elegido porque somos el banco más recomendado por las empresas. O porque gestionamos el 20% de los TPV del comercio en España. O porque concedemos el 35% del crédito a la exportación. O porque hemos financiado con 1.300 millones de euros a más de 5.000 startups. O puede que simplemente hayáis decidido trabajar con nosotros por nuestra capacidad de entenderos y acompañaros en vuestros proyectos. Sea como sea, lo más importante es que sois vosotras y sólo vosotras las que tenéis el derecho y el poder de decidir con qué bancos trabajar.

Es tu empresa. Es tu vida. Nos encanta ser tu banco. Tú eliges.

Sabadell

Empresas & Finanzas

Hisdesat prepara 6 satélites por 3.100 millones en plena negociación con Indra

Ultima con el Ministerio de Defensa la firma del programa Paz II para dos satélites de observación

Lanzará los Spain Sat NG1 y NG2 entre 2024 y 2025 y negocia otros dos de óptica avanzada

Rubén Esteller / Antonio Lorenzo
MADRID.

Hisdesat prepara la construcción y lanzamiento de seis nuevos satélites con el Ministerio de Defensa que supondrán una inversión superior a los 3.100 millones en plena efervescencia accionarial tras el interés de Indra por reforzarse en el capital de la compañía.

Según indicó ayer su presidente, Santiago Bolívar, en un encuentro organizado por Club de Diálogos para la Democracia, la compañía trabaja en estos momentos en tres programas para los próximos años y está a disposición del Ministerio para lo que pudiera ser necesario.

Hisdesat, avanzó Bolívar, tiene ya listo para firmar con el Ministerio de Defensa el programa Paz II, que consistirá en dos satélites de observación de la tierra con prestaciones especiales. Cada uno de ellos está diseñado para multiplicar por 16 las capacidades en banda X y Ka militar con respecto a los dispositivos actuales (SpainSat y XTAR-EU).

Estos satélites, que supondrán una inversión de 1.700 millones, entrarán en servicio en 2029 y serán construidos en un 60% por la industria aeroespacial española, lo que representa un relevante impulso para las empresas nacionales.

"Serán los más avanzados de Europa, solo comparables a diez de Estados Unidos" indicó Bolívar. Las antenas de este satélite serán completamente españolas y suponen un salto tecnológico.

Este programa comenzó en el año 2018 con el lanzamiento de la primera generación del satélite Paz, especializado en la observación de la Tierra y cuyo 40% de la fabricación fue entonces *Made in Spain*.

Satélites ópticos

Hisdesat tiene también ya preparados los estudios de otros dos satélites ópticos de altas prestaciones en los que confía en avanzar en los próximos meses, aunque no se desvelaron más detalles del programa, ni la inversión que pueden suponer.

Asimismo, a finales de este año, Hisdesat tiene previsto lanzar con la compañía del multimillonario Elon Musk, Space X, el satélite Spain Sat Next Generation 1 y en el tercer trimestre del año próximo se repetirá la operación con el segundo satélite de esta categoría, en la que se están invirtiendo 1.400 millones.

El satélite Spain Sat NexGen 1 y 2 EE

Moncloa revisa ya la Estrategia de Seguridad Aeroespacial

La directora de Seguridad Nacional, Loreto Gutiérrez, explicó ayer que su departamento –dependiente directamente del Gabinete de la Presidencia del Gobierno– trabaja ya en la revisión de la Estrategia de Seguridad Aeroespacial Nacional.

El anterior documento fue publicado el 12 de abril de 2019 y tras sus cinco años de vigencia, ahora debería renovarse para adaptarse a las nuevas circunstancias geopolíticas que han sido muy cambiantes.

"La fuerte transformación de este sector justifica plantearse esta actualización", indicó la directora de Seguridad Nacional, Loreto Gutiérrez.

Asimismo, la máxima responsable de Seguridad Nacional indicó también que a finales de año, su departamento podría retomar la revisión de la Estrategia de seguridad energética, caducada desde el año 2015. La responsable del DSN centró su intervención en repasar los esfuerzos del Gobierno para hacer frente a las campañas de desinformación y los ciberataques.

Un consorcio de cuatro co-contratistas (las filiales francesa y española de las empresas europeas Airbus D&S y Thales Alenia Space), siendo Airbus DS España la contratista principal e integradora de la carga útil de banda X y TAS España, así como la contratista principal e integradora de las cargas útiles de bandas Ka militar y UHF, actuando Airbus DS Toulouse como el líder del consorcio.

El valor de la Bandas KA y X

La referida banda Ka militar utiliza frecuencias comprendidas entre 18 y 27 gigahercios, mientras que las Bandas X emplean las bandas de 7 a 8 GHz, de uso exclusivo para las Fuerzas Armadas.

A su vez, estos recursos radioeléctricos resultan fundamentales para las comunicaciones militares en España. Estas tecnologías satelitales evitan interferencias (*anti-jamming*) y suplantaciones (*anti-spoofing*), además de contar con una seguridad adicional contra fenómenos nucleares que pudieran producirse a gran altura.

Hisdesat se creó en 2001 como ejemplo de colaboración público-privada en la industria satelital de defensa y para reducir el coste de inversión en estos programas. En 2005 y 2006, la compañía semipública lanzó el X-Star y el Spain Sat, a los que sustituirán estos dos próximos lanzamientos.

El peso del capital público en Hisdesat alcanza al 30%, a través de la sociedad pública Isdefe, perteneciente al Ministerio de Defensa. De forma indirecta, también cuenta con participación estatal a través de Indra –participada por la Sepi– y que, al mismo tiempo, atesora el 43% de Hispasat. A los anteriores se suman Airbus Defence & Space (15%), la propia Indra (7%) y el grupo de ingeniería Sener (5%).

Los avances en estos programas se producen en un momento de máxima tensión en el capital de la compañía, ya que Indra ha dado muestras de interés para elevar su participación en la compañía.

> El programa Paz II contará con un 60% de fabricación de la industria española

En la pasada junta general de accionistas de la tecnológica española, Indra anunció que pretende potenciar su negocio satelital, a través de la nueva Indra Espacio, con la adquisición de operadores en la Unión Europea.

Su presidente, José Vicente de los Mozos, reconoció durante la semana pasada, en la rueda de prensa posterior a la Junta general de Accionistas, el interés del futuro campeón español de la defensa por analizar la potencial adquisición de Hispasat e Hisdesat.

Ahora bien, estas no son las únicas compañías de satélites que tiene en el punto de mira, ya que Indra explora comprar otras firmas especializadas en el sector aeroespacial con el foco puesto en el Viejo Continente.

Abertis puja por las autopistas lusas del Douro Litoral por más de 300 millones

El grupo de ACS y Mundys busca ampliar y renovar su cartera de activos

J. Mesones / C. Reche MADRID.

Abertis ha puesto su punto de mira en uno de los escasos procesos de venta de autopistas que hay en la actualidad en Europa. El grupo propiedad de ACS y la italiana Mundys presentará una oferta para hacerse con Autoestradas do Douro Litoral (AEDL), la concesionaria que explota varios tramos de autopista de peaje de la A41, A43 y A32 en la periferia de Oporto, al norte de Portugal. La sociedad, propiedad de Strategic Value Partners (SVP) y otros fondos de deuda, han relanzado este año la desinversión después de que en 2021 suspendiera el proceso al que llegó a la fase final Globalvia. La compañía que dirige Javier Pérez Fortea también analiza pujar ahora -las ofertas se prevén para este viernes-. La transacción tiene un valor de mercado superior a los 300 millones de euros.

Abertis busca con esta operación retornar a Portugal, donde estuvo presente hasta 2012 a través de su participación minoritaria en Brisa, el mayor operador de autopistas del país. Después de intentar sin éxito alcanzar una posición de control, el grupo español se desprendió de su 15,02% en el marco de la oferta pública de adquisición (opa) que lanzaron, por el 100% de la compañía, la familia Mello y Arcus, que ya eran los primeros accionistas. En 2020, la firma que dirige José Aljaro participó en el proceso para adquirir a Arcus el 80% de Brisa, pero finalmente el fondo de pensiones neerlandés APG, el suizo Swiss Life y el coreano NPS sellaron la compra.

Con AELD, Abertis avanzaría en su estrategia de ampliar y renovar su cartera de concesiones, toda vez que en los próximos años afronta el vencimiento de importantes activos en mercados históricamente clave como España y Francia. En esta línea, la compañía se hizo el año pasado con el 56% de la autopista de peaje SH-288, en Texas, y con el 100% de la Autovía del Camino, en Navarra. En la actualidad tiene abiertos distintos procesos, como la desinversión que está llevando a cabo Sacyr de varias carreteras en Chile.

José Aljaro, consejero delegado de Abertis. EUROPA PRESS

> Globalvia también figura entre los candidatos a comprar la concesionaria AEDL

Abertis se disputará AELD previsiblemente con Globalvia, que volverá así a la carga tras no poder concretar la compra hace tres años. La concesionaria, propiedad de los fondos de pensiones PGGM (Países Bajos), OPTrust (Canadá) y USS (Reino Unido) ya está presente en Portugal a través de dos autopistas que gestiona en el país: la vía de peaje mixto Transmontana A4, entre Vila Real y Bragança; y la autovía de peaje en sombra A-23 Beira Interior, entre Abrantes y Guarda.

El proceso de venta de AELD, pilotado en esta ocasión por Natixis y Goldman Sachs, ha atraído también a otras firmas, entre las que figura el fondo de inversión australiano Igneo, según avanza *Inframation*. Entre los nombres que han explorado el activo aparecen la concesionaria lusa Ascendi, el fondo neerlandés DIF o el francés Vauban, que hace tres años ya alcanzó las fases finales en la puja frente a Globalvia.

AEDL explota los peajes de varios tramos de autopista (A41, A43 y A32) con una longitud de 73 kilómetros. Brisa se adjudicó la concesión en 2008 por un periodo de 27 años y con una inversión asociada de 1.000 millones. La operadora portuguesa se endeudó entonces con 833 millones para desarrollar el proyecto. Con la última crisis financiera, SVP y otros fondos adquirieron la deuda con descuentos agresivos. A comienzos de 2019, la ejecutaron para hacerse así con la propiedad de la concesionaria, alegando que Brisa había incumplido sus obligaciones.

Acciona y ACS se adelantan en la puja para soterrar la A-5

Se imponen a firmas como Ferrovial, Sacyr, OHLA o FCC

Víctor de Elena MADRID.

El consorcio formado por Acciona Construcción y Dragados, filial del grupo ACS, lideran el concurso público lanzado por el Ayuntamiento de Madrid para encargarse del soterramiento de la autovía A-5 en su acceso al centro de la capital.

La unión temporal de ambas empresas para ejecutar el futuro 'paseo verde del suroeste' que abarcará los primeros kilómetros del actual paseo de Extremadura ha presentado la oferta económica mejor valorada por el consistorio de José Luis Martínez Almeida, a falta de que se ejecute la apertura de los aspectos técnicos, que podría cambiar el resultado final.

249
MILLONES DE EUROS
Es el monto que suman las ofertas económicas que ha realizado la UTE por los dos lotes

Para el primero de los lotes, el consorcio ha ofrecido realizar la obra a cambio de 125,4 millones de euros, el segundo importe más alto entre los ocho consorcios postulados, algo que sin embargo no ha evitado que los técnicos le ofrezcan la mejor puntuación, con 19,23 puntos de 20 posibles.

Para el segundo lote, la oferta del consorcio de los Entrecanales y Florentino Pérez asciende a algo más de 124 millones de euros, la tercera oferta más cara de todas. De nuevo, logró la mejor puntuación, con 19,45 puntos.

Marina Ibiza y Port Adriano ganan la Marina de Valencia

Los socios baleares invertirán 85 millones en el espacio de náutica

Ángel C. Álvarez VALENCIA.

El Puerto de Valencia ha querido cerrar antes de las vacaciones dos de las grandes actuaciones que marcarán su futuro durante las próximas décadas. Por un lado, ha elegido a los socios de dos grandes grupos náuticos de Baleares para asumir la gestión de la actividad y los espacios de embarcaciones deportivas que albergaron la Copa América de vela en Valencia y que incluye parte de la fachada marítima de la ciudad.

El consejo de la Autoridad Portuaria ha elegido la propuesta de unión temporal formada por Serveis Marítims Port Eivissa y Ocibar. La primera es la actual gestora de Marina Ibiza y está formada por Iniciativas Portuarias de Mallorca (IPM Group) y el ibicenco Grupo de Empresas Alonso Marí (IMG Group). También cuentan con varios puertos náuticos y vararaderos en las islas de Mallorca, Ibiza y Menorca, e incluso cuentan con la instalación Varadero Valencia en la ciudad del Turia. Por su parte, Ocibar cuenta en su cartera con Port Adriano en Mallorca, Botafoc y Marina Santa Eulalia en Ibiza y Port Tarraco en Cataluña.

Para hacerse con la concesión por 35 años ampliables el consorcio tiene previsto invertir 84,8 millones de euros en actuaciones como la reordenación para albergar 671amarres y una marina seca para otros 228 barcos deportivos.

Adjudicación a Acciona

En la misma sección, el consejo ha aprobado formalizar la adjudicación de las obras del dragado, muelle y relleno consolidado de la futura macroterminal de contenedores que explotará MSC. Como estaba previsto, Acciona junto al grupo valenciano Bertolín y la belga Jan de Nul realizarán estos trabajos por un importe de 591,9 millones de euros. Se prevé que las obras se inician tras el verano y a ellas se sumarán posteriormente las de la propia MSC, que prevé destinar más de 1.000 millones a desarrollar una terminal muy automatizada.

Empresas & Finanzas

MAG competirá con Aena por los aeropuertos de Ferrovial en Reino Unido

Los aeródromos de Aberdeen, Glasgow y Southampton se valoran en 1.500 millones

J. M. MADRID.

Manchester Airports Group (MAG), propietario de los aeropuertos de Manchester, Londres Stansted y East Midlands, está dispuesto a plantear la batalla a Aena para tratar de adquirir la sociedad concesionaria que explota los aeropuertos de Aberdeen, Glasgow y Southampton. Sus propietarios, Ferrovial y el fondo australiano Macquarie, han abierto un proceso, asesorado por Crédit Agricole, para desprenderse de sus participaciones -se reparten el capital al 50%- en una transacción que podría superar los 1.500 millones de euros. En la pugna se espera que también participen fondos internacionales y otros operadores de infraestructuras aeroportuarias.

MAG, cuyo interés ha sido adelantado por *The Sunday Times*, buscaría con esta adquisición consolidar su posición como el mayor operador de aeropuertos en Reino Unido. El grupo está participado por el Ayuntamiento de Manchester y el fondo australiano IFM, con el 35,5% cada uno, y nueve autoridades locales de Gran Manchester.

Aena, por su parte, pretende añadir un segundo activo en el país, donde ya gestiona el de Luton, en Londres. El operador aeroportuario español ha intentado este mismo año hacerse con el aeropuerto de Edimburgo, en Escocia, pero sucumbió en la puja final ante el gigante francés Vinci, que ha adquirido el 50,1% de la infraestructura al fondo estadounidense Global Infrastructure Partners (GIP) por casi 1.500 millones de euros. El grupo galo ya era el dueño del aeropuerto londinense de Gatwick.

Aeropuerto de Glasgow. ISTOCK

Ferrovial avanza así en su repliegue en negocio aeroportuario en Reino Unido, donde recientemente ha alcanzado un nuevo acuerdo para la venta del aeropuerto de Heathrow, en Londres. En concreto, el fondo francés Ardian y el soberano saudí PIF han reformulado su oferta original y comprarán finalmente al grupo que preside Rafael del Pino y otros socios el 37% de FGP Topco Ltd., compañía matriz de Heathrow Airport Holdings por 3.259 millones de libras (3.866 millones de euros). El nuevo acuerdo implica que Ferrovial permanezca en el capital con el 5,25% -tiene el 25%-.

Estas ventas están dirigidas a multiplicar las inversiones en Estados Unidos, mercado prioritario para Ferrovial, que este año ha comenzado a cotizar en la bolsa de Nueva York.

Ferrovial entró en el capital de los aeropuertos de Aberdeen, Glasgow y Southampton en 2006 en el marco de la adquisición de British Airport Authority (BAA). En 2014, en consorcio con Macquarie European Infrastructure Fund 4 (MEIF4), completó la compra del 50% de participación en AGS, empresa que integra los tres aeropuertos.

En 2023, estas tres infraestructuras acogieron a 10,4 millones de pasajeros (7,4 millones Glasgow, 2,3 Abeerden y 0,8 Southampton), un 13,5% más que en 2022. En marzo pasado, AGS acordó refinanciar la deuda existente por un importe de 757 millones de libras esterlinas (886 millones de euros).

> El grupo de la familia Del Pino continúa con las desinversiones en el mercado británico

Portobello toma el control total de Serveo y compra el 25% que conservaba Ferrovial

C. Reche MADRID.

Portobello ha adquirido a Ferrovial su participación del 24,78% en Serveo y se ha convertido en el propietario único de la empresa. La transacción se produce dos años después de que la gestora adquiriese en una primera operación el 75,22% del capital de Serveo y tras haberse embarcado en una carrera de adquisiciones de compañías rivales y complementarias. La operación se enmarca por el lado vendedor con los planes de desinversión anunciados hace años.

La toma del 100% del capital de Serveo llega tras haber expandido significativamente de manera orgánica la compañía de servicios y, en paralelo, haber trazado una estrategia de crecimiento inorgánico tras adquirir Sacyr Facilities y Grupo Jáuregui. La compañía también ha mostrado interés por Ingesan, la división de servicios de OHLA, y por la filial de servicios industriales de la compañía vasca Dominion.

La compra a Sacyr aportó una facturación adicional superior a 400 millones de euros, alta complementariedad de servicios y un alcance geográfico que ofrece un gran valor a los clientes de Serveo, mientras que la adquisición de Jáuregui se basó en la compra de un negocio familiar enfocado en cliente industrial. Todo ello ha llevado a Serveo a ser "la compañía de referencia para la consolidación del sector en España", explicó Portobello.

En el mismo comunicado se añade que "la compra por parte de Portobello Capital del 25% del capital restante es de nuevo una muestra de confianza en el potencial futuro de Serveo, su equipo gestor y un plan de negocio claramente definido, con intención de seguir creciendo de manera orgánica e inorgánica". Prueba de ello es que una de las metas es alcanzar una facturación cercana a los 1.600 millones.

El acuerdo es el segundo entre el fondo de capital privado y la compañía española en los dos últimos años. El primero pasó por vender el 75,22% de Serveo (entonces Ferrovial Servicios) por 170 millones de euros, sin incluir unos posibles *earn-outs* de 50 millones de euros que se aplicaban tras el cierre de la transacción en función del cumplimiento de determinados requisitos.

Del lado vendedor, la compra supone un paso más para salir totalmente del sector servicios. Su desinversión marca el fin de una etapa en la que los accionistas han colaborado conjuntamente y está en línea con los planes originalmente marcados por la compañía española anunciados hace años y plasmados en el plan estratégico *Horizon 24*.

Ouigo desafía a Puente con más descuentos a sus billetes de tren

elEconomista.es MADRID.

Ouigo ha lanzado una campaña promocional con la que asegura que "desafía al programa Verano Joven del Ministerio de Transportes y Movilidad Sostenible" de Óscar Puente, al ampliar en un 10% el descuento del 50% que el Gobierno activó a través de este programa. La empresa dependiente de la francesa SNCF mantiene desde hace meses una relación difícil con el ministro, después de que éste la culpase de llevar a cabo una competencia desleal frente a Renfe.

Lejos de hacerle caso y subir precios, Ouigo ha decidido aprobar más promociones, de forma que ahora los jóvenes que se beneficien del descuento del 50% aprobado por el Gobierno para viajar en los trenes de alta velocidad (pagado por el Estado), también tendrán un descuento adicional del 10% en Ouigo (que afrontará la empresa). Además, Ouigo ha anunciado que por cada billete de Verano Joven comprado para viajar, los usuarios recibirán a la finalización del programa un cupón con un 50% de descuento para la adquisición de otro billete.

Renfe deja de indemnizar por retrasos de quince minutos

elEconomista.es MADRID.

Renfe modifica su compromiso de puntualidad y deja de indemnizar con el 50% del precio del billete del AVE los retrasos de 15 minutos, así como de devolver el 100% del importe del billete cuando el retraso es de una hora. De esta manera, el compromiso de puntualidad de Renfe en todos sus trenes comerciales será el exigido por la normativa, que es del 50% en retrasos de 60 minutos y del 100% en las demoras de más de 90 minutos, el mismo que aplican Iryo y Ouigo.

Sin embargo, Renfe sí permite indemnizaciones mayores si los usuarios aceptan recibir la compensación a través de sus puntos del programa de fidelización. En concreto, doblará las devoluciones a través de este sistema. También ofrece una tercera posibilidad para las indemnizaciones que permite que sean un 50% superiores si los pasajeros aceptan percibirlas a través de un vale para otros viajes.

REPSOL
Para ser conductor de primera,
aprovecha,
aprovecha
Combustibles
100% renovables
Producidos 100%
con residuos orgánicos
Una nueva alternativa con
la calidad de siempre
Válidos para
todos los vehículos
Ya disponibles en 300 estaciones de servicio en
la península ibérica y a final de año en 600

Empresas & Finanzas

El exCEO de Globalia declarará en la Audiencia Nacional por el 'caso Koldo'

La Sala de lo Penal acepta un recurso tras la negativa inicial del juez Moreno

Javier Romera MADRID.

La Sección Segunda de la Sala de lo Penal ha acordado que el exconsejero delegado del Grupo Globalia, Javier Hidalgo, debe comparecer ante el juez Ismael Moreno como testigo en el llamado Caso Koldo. La Sala estima parcialmente el recurso presentado por la acusación popular Asociación Lieberum contra el auto del juez instructor que denegó la práctica de esta diligencia. La Asociación Lieberum había solicitado tanto la práctica de esta testifical como la de la CEO de la empresa Wuakalua, propiedad también de Globalia, aunque la Sala ha aceptado únicamente la declaración como testigo de Hidalgo.

Frente al instructor que no consideró procedente la citación de Hidalgo, la Sala entiende que se trata de una diligencia útil y pertinente para el conocimiento exacto de los términos en los que se han venido prestando los servicios de transporte de material sanitario, "derivados, no nos olvidemos, de un contrato de adjudicación pública (contratos públicos relacionados con la pandemia Covid-19) en las fechas expresadas en los hechos recogidos en la querella, así como el esclarecimiento del pago por tales servicios, incluidas las comisiones, y a quien se pagaron las mismas". El auto señala que el exCEO de Globalia, como alegan los recurrentes, "obtuvo por los servicios de transporte aéreo prestados los pagos pertinentes de la mercantil investigada Soluciones de Gestión y al parecer pagó también una cantidad de dinero en concepto de comisión al investigado Víctor González de Aldama Delgado a través de la mercantil MTM 180 Capital S.L."

Firma de contratos con Soluciones

Soluciones de Gestión fue la empresa que habría utilizado presuntamente el empresario Juan Carlos Cueto para pagar comisiones a Koldo García, el asesor del exministro de Transportes José Luis Ábalos, a cambio de adjudicaciones para el suministro de material sanitario por 54 millones de euros. Cueto habría facilitado la firma de contratos entre Soluciones de Gestión y Globalia, por lo que ahora deberá declarar Javier Hidalgo.

Javier Hidalgo, exCEO. EE

Relación con la trama

El tribunal añade que Aldama está relacionado con Soluciones de Gestión, la firma adjudicataria del concurso público, que controlaba conjuntamente con el Grupo Cueto. Por todo ello, la Sala considera que resultará útil oír a Hidalgo para el esclarecimiento total de los hechos denunciados en esta causa. Respecto a la CEO de Wakalua el tribunal rechaza que declare ante el juez instructor al menos en este momento procesal puesto que, sin perjuicio de sus posibles gestiones para traer mascarillas a España, éstas "son ajenas a los contratos vinculados al servicio prestado por Globalia, del que tiene que dar explicaciones el CEO de tal mercantil".

A pesar de que el juez Moreno había rechazado la comparecencia de Hidlago, la UCO, la Unidad Central Operativa de la Guardia Civil, detectó un pago del grupo Globalia a de 157.300 euros., que ha sido clave Según la UCO, Aldama "podría haber facilitado la firma de dos contratos entre Soluciones de Gestión y dos sociedades del grupo Globalia (Air Europa y Global Broker Services), lo que habría supuesto al mismo unos ingresos de 3,65 millones".

Moncloa controla ya el 47% de Prisa con Amber y empresarios afines

Tienen una amplia mayoría frente a Vivendi, Santander y Carlos Slim

Javier Romera MADRID.

El Gobierno se ha asegurado el control editorial de Prisa, el grupo propietario, entre otros medios, del diario *El País* y la *Cadena SER*. Entre Amber Capital, el fondo que dirige Joseph Oughourlian, el presidente de la editora, con un 29,5% de acciones, y un grupo de empresarios afines que están desembarcando en el accionariado, tiene garantizado el apoyo de, al menos, un 47% del gurpo. Moncloa evita así cualquier movimiento por parte de Vivendi, Santander o Carlos Slim, que suman un 22,8%, pero que se han quedado sin margen de maniobra.

En el nuevo núcleo duro que está impulsando el Gobierno destaca sobre todo Adolfo Utor, dueño de Balearia, que ha aumentado su participación del 3% un 5,4% del capital. Lo ha hecho poco antes de que Diego Prieto, fundador y presidente del Grupo SSG, compañía dedicada al transporte sanitario, haya desembarcado también en el accionariado del grupo editorial con un 3,1%, pero con la intención de hacerse a corto plazo, al menos, con un 5% de las acciones.

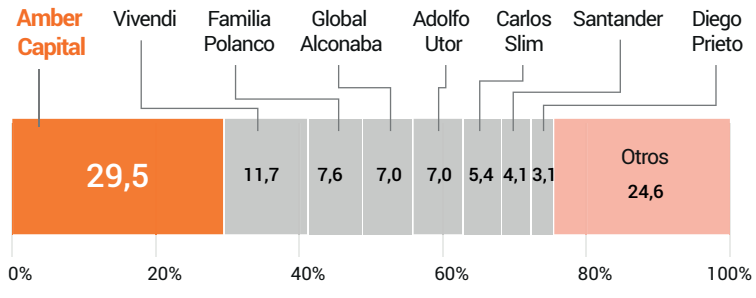
Precedente

Son movimientos se unen a la entrada también en 2022 de Global Alconaba, que tiene otro 7% del Prisa. Alconaba es la sociedad de Andrés Varela, fundador de Globomedia junto con José Miguel Contreras, actual director de Contenidos de Prisa de Media, estrechamente ligado al Gobierno socialista. Hasta su fallecimiento el pasado mes de enero estaba también en esta sociedad Miguel Barroso, exsecretario de Estado de Comunicación con el Gobierno de José Luis Rodriguez Zapatero. En Prisa, aunque con una participación muy minoritaria por ahora, entraron también el año pasado los hermanos Javier y Ángel Escribano, dueños de la empresa de defensa Escribano Mechanichal & Engineering, que se han hecho con un 8% de Indra, la tecnológica controlada por la Sepi.

Miguel Oughourlian, presidente de Prisa. EUROPA PRESS

El accionariado de Prisa

Datos en porcentaje



Fuente: CNMV.

elEconomista.es

Utor, ligado al PSPV

El Gobierno tiene un especial interés, según las fuentes consultadas por este periódico, en que Utor pueda seguir incrementando su participación. Se trata de una persona íntimamente ligada a los socialistas valencianos, que llegó a ser concejal del PSPV (Partido Socialista del País Valenciano) en la localidad alicantina de Denia, a cuya alcaldía llegó a presentarse sin éxito, ocupando incluso la secretaría del partido en la comarca de la Marina Alta.

Su vinculación con el socialismo se ha acentuado en los últimos años a pesar de apartarse de la vida política y en 2018 fichó como director de Expansión de Balearia a José Manuel Orengo, asesor directo del entonces presidente de la Generalitat valenciana, Ximo Puig, logrando poco después que el Ejecutivo autonómico le permitiera hacerse con la gestión del puerto de Denia. En 2021, llegó a participar incluso como ponente en el 14º Congreso del PSPV-PSOE, celebrado en Benidorm.

Prisa cuadruplicó casi el beneficio neto en el primer trimestre del ejercicio, desde cinco a 19 millones de euros. Los ingresos de la compañía, excluyendo los efectos extraordinarios, aumentaron un 1%, hasta 234 millones y el ebitda (resultado bruto operativo) se situó en 52 millones, un 11% más. La compañía asegura que está focalizada en la reducción de deuda y la generación de caja. En esta línea, ha avanzado en su línea estratégica de reforzar la estructura de balance.

Técnicas Reunidas se alía con Ignis para proyectos de amoniaco verde

Diseñará cinco plantas con una inversión de hasta 5.000 millones

eE MADRID.

Técnicas Reunidas e Ignis han firmado un acuerdo para llevar a cabo cinco proyectos de servicios de ingeniería para el diseño de amoniaco verde en varias localizaciones de España, que supondría una inversión de hasta 5.000 millones de euros en total.

En concreto, Técnicas Reunidas proporcionará servicios que van desde la fase de viabilidad, el diseño de detalle, la evaluación y selección de las tecnologías, así como alternativas para la ejecución de los proyectos, cuyo emplazamiento está ya identificado. Este acuerdo se enmarca dentro de la estrategia de Ignis en el ámbito de nuevos vectores energéticos.

Los proyectos incluidos en este acuerdo se suman a los ya adjudicados por el grupo de ingeniería español en el ámbito del amoniaco verde, que se considera clave para la descarbonización de la industria del fertilizante y del transporte marítimo, o para el transporte de hidrógeno verde.

> La planta de fertilizantes tiene una producción de 650.000 toneladas de amoniaco

Estos proyectos incluyen una planta de fertilizantes verdes localizada en la costa oeste de Estados Unidos con una capacidad de producción de 650.000 toneladas anuales de amoniaco, otra planta de amoniaco verde en Noruega con una capacidad de producción de 300 MW, así como otra planta de producción de hidrógeno verde de 500 MW en Andorra (Teruel).

IEGE Gestión excelente 2024

Ser excelente · Ser visible · Ser CIEGE
Ser empresa certificada
por INFORMA y elEconomista.es
Líderes en información y actualidad empresarial

Aprovecha ahora el test GRATIS de evaluación https://excelencia-empresarial.eleconomista.es/
Más información en 900 103 020 | clientes@einforma.com

Empresas & Finanzas

Las matriculaciones aumentan un 5,9% en el año y los electrificados se estancan

El ‘rent a car’ impulsa las matriculaciones un 38% en el primer semestre del año

A. Tejero MADRID.

Las ventas de turismos entre enero y junio han crecido un 5,9% en comparación con el ejercicio anterior, hasta alcanzar las 535.243 unidades comercializadas, según datos de las patronales de fabricantes (Anfac), concesionarios (Faconauto) y distribuidores oficiales e independientes (Ganvam). Se trata de las mejores magnitudes registradas en un primer semestre desde 2019. Pese a ello, estas cifras aún son un 22,7% inferiores a las registradas en 2019, ejercicio previo a la pandemia.

En junio, las entregas de turismos y todoterrenos han totalizado 103.357 unidades, lo que supone un incremento del 2,2% en comparación con el mismo mes del año anterior. Por canales de venta, tan solo el de empresa registra descensos en las entregas durante los seis primeros meses del año. Dicho canal ha entregado un total de 180.262 unidades, lo que supone un 10,3% menos en tasa interanual. En el mes de junio, el canal de empresa recortó sus compras un 2,3%, hasta las 36.946 unidades.

El canal de particulares, el más rentable para los fabricantes, matriculó 216.492 turismos entre enero y junio, lo que equivale a un incremento del 6,1% en comparación con los seis primeros meses de 2023. Ahora bien, durante el mes de junio, las compras de este canal se redujeron un 1,7% en tasa interanual, hasta alcanzar las 37.907 entregas.

El canal que experimenta un mayor incremento es el del *rent a car*. Los alquiladores han comprado en el primer semestre un total de 138.489 turismos, un 37,9% más en tasa interanual. Asimismo, durante el mes de junio, este canal matriculó 28.504 turismos, un 15,4% más en comparación con el mismo mes del ejercicio anterior.

Se estancan los electrificados

En el caso de las ventas de turismos electrificados (eléctricos e híbridos enchufables) estas muestran una preocupante tendencia de estancamiento. Las entregas de modelos híbridos enchufables han caído un 2,9% en los seis primeros meses del año, con un total de 30.742 entregas. En junio, las ventas de estos modelos fueron las que más cayeron, con un descenso del 19,2% en comparación con el mismo mes del año anterior y un total de 5.204 matrículas.

Las ventas de eléctricos, por su parte, han crecido un 5,2% en los seis primeros meses del año, con un total de 25.148 unidades comercializadas. En el mes de junio, el crecimiento tan solo fue del 1,2% en tasa interanual, con 5.537 entregas.

En el total del año, las ventas de turismos electrificados suman 55.813 unidades que representa únicamente un crecimiento del 0,6%. Esta situación mantiene la cuota de mercado sobre el total estancada en el 10,4% en lo que llevamos de año. Una cifra que refleja la alerta, ya que para cumplir con el objetivo anual de reducción de emisiones, en el primer semestre se deberían haber registrado 140.000 turismos electrificados y la realidad se sitúa muy lejos, con apenas 55.813 unidades.

El 'rent a car' impulsa las ventas de turismos en el año

Datos en unidades

	Junio	Junio 24/23 (%)	Acum. Año	Acum Año 24/23 (%)
Matriculaciones por canales				
Particulares	37.907	-1,7	216.492	6,1
Empresa	36.946	-2,3	180.262	-10,3
Alquilador	28.504	15,4	138.489	37,9
TOTAL	**103.357**	**2,2**	**535.243**	**5,9**
Matriculaciones por marcas				
Toyota	8.710	20,8	48.798	18,1
Seat	8.074	27,8	36.002	3,6
Volkswagen	7.198	3	34.717	-0,4

Fuente: Anfac, Faconauto y Ganvam.

elEconomista.es

> Toyota va camino de conseguir su tercer año consecutivo de liderazgo en ventas en España

Toyota, líder indiscutible

En cuanto a las marcas, Toyota no tiene rival. La nipona va camino de lograr su tercer año consecutivo como líder del mercado español. Un liderazgo que se basa en los modelos híbridos no enchufables. Así, el gigante nipón ha comercializado hasta junio 48.798 turismos, un 18% más que el año anterior. En junio, Toyota vendió 8.710 vehículos, un 20,7% más.

Antolin vende activos por 100 millones y refinancia su deuda bancaria hasta 2029

Transfiere el negocio de revestimientos de maleteros y el 45% de Ototrim

A. Tejero MADRID.

La multinacional burgalesa Antolin ha continuado con su plan de desinversiones. En este caso, Antolin se ha desprendido del 45% de su *joint venture* turca Ototrim a su socio Diniz Holding. El importe de la operación asciende hasta los 45 millones de euros, al tiempo que Antolin mantendrá el 5% de las acciones de la sociedad conjunta. De otra parte, Antolin ha llegado a un acuerdo con Grupo Cosmos, proveedor español de automoción para venderle su negocio de revestimientos de maleteros por 31 millones de euros. La actividad vendida, que según explicó la multinacional burgalesa “no era estratégica”, incluye las operaciones de fabricación y montaje del negocio de revestimiento de maleteros en Alabama (EEUU) y Silao (México), así como las fábricas de Kecskemet (Hungría) y Rastatt (Alemania) y una oficina técnica en Austria, principalmente enfocada a esta actividad. Los activos vendidos emplean a más de 400 personas.

Finalmente, la compañía ha realizado varias operaciones de *sale & leaseback* (venta del inmueble para mantenerse en alquiler) en dos centros de España y Marruecos por un valor conjunto de 17,1 millones de euros. También ha vendido un inmueble en Francia por 0,5 millones. Cabe recordar que el grupo burgalés anunció el pasado mes de abril otra operación de *sale & leaseback* por 6,2 millones de euros.

Refinanciación de la deuda

En lo que al pasivo se refiere, Antolin ha llegado a un acuerdo con sus bancos acreedores para extender el plazo de vencimiento de su contrato de financiación (*Senior Facilities Agreement*) hasta junio de 2029. Dicho acuerdo extiende más de 500 millones de euros de un préstamo sindicado y una línea de crédito *revolving*.

Cristina Blanco, de Antolin. EP

Los términos acordados recogen un interés del euríbor más un diferencial que variará entre 250 y 400 puntos básicos en función del apalancamiento financiero de la compañía. Cristina Blanco, consejera delegada de Antolin, explicó que “las transacciones anunciadas son parte integral de nuestro plan de transformación y de nuestra estrategia para hacer de Antolin una empresa más eficiente y mejor capitalizada, ya que estas operaciones facilitarán nuestro objetivo estratégico de seguir desapalancando a la compañía. Seguimos centrados en ejecutar nuestro plan de transformación, alcanzar nuestro objetivo de desinversión de 150 millones de euros durante 2024 y 2025 y, por tanto, cumplir nuestros compromisos con el mercado”.

Faconauto bate en 2023 por segundo año seguido su récord de ingresos

A. Tejero MADRID.

La Federación de Asociaciones de Concesionarios de la Automoción (Faconauto) logró el año pasado los ingresos más altos de su historia por segundo año consecutivo. La patronal de los concesionarios alcanzó en 2023 unos ingresos totales de 2,44 millones de euros, que también implican un incremento del 14,3% en tasa interanual, según las cifras de la Memoria Anual de la asociación. El beneficio neto de la asociación se situó en los 65.660 euros, lo que supone un descenso del 44,8% en tasa interanual. Asimismo, el resultado de explotación también se recortó un 37,5%, hasta los 78.643 euros. Además, en 2023 se redujo el número de concesionarios oficiales en España. Así las cosas, al cierre del año pasado había 2.006 concesionarios, 12 menos frente al año anterior. Asimismo, la aportación de los concesionarios al PIB se incrementó en 0,4 puntos porcentuales hasta el 3,1%.

El crédito al consumo marca récords y crece al mayor ritmo desde 2020

Sube un 7,2% en la comparativa interanual y supera los 101.000 millones de saldo

Lucía Gómez MADRID.

El crédito al consumo marca récords y crece al mayor ritmo desde la llegada del Covid. Así lo muestran las cifras del Banco de España (BdE) correspondientes al mes de mayo hechas públicas ayer que dejan ver un incremento superior al 7,18% en la comparativa interanual.

De esta forma, el saldo vivo supera los 101.000 millones de euros después de la Semana Santa y en plena preparación de la época estival. Esta importante subida en la comparativa año contra año no se veía desde marzo de 2020, justo cuando estalló la crisis sanitaria del Covid-19 y el confinamiento frenó el consumo de productos y servicios que no eran de primera necesidad. Entonces el saldo vivo, que iba creciendo mes a mes y ya superaba los 95.000 millones, frenó en seco, cayendo en los meses de marzo, abril y mayo de ese mismo año. No fue hasta finales de 2022 cuando la escalada comenzó a notarse de nuevo.

En los últimos meses, y desde que la inflación comenzase a subir hace casi dos años, las familias han reducido su renta disponible mes a mes y han optado por acudir a este tipo de financiación para mantener el consumo. Y es que, la financiación al consumo es la que menos ha trasladado la subida de tipos de interés. Según los últimos datos del Banco de España, el interés de estos créditos ha escalado desde el 6,10 al 7,92% TEDR –similar a la TAE sin incluir comisiones– entre diciembre de 2021 y abril pasado, últimos datos disponibles. En paralelo, el TEDR de las nuevas hipotecas avanza del 1,39 al 3,51% y del 1,8 al 5,56% en la financiación a las empresas.

Si bien estas cifras siguen por encima de las que se cosechaban antes del inicio de la subida de tipos, las expectativas de bajada que se tienen en los mercados para este ejercicio han hecho que los porcentajes que marcan el coste de este tipo de financiación se vayan reduciendo de forma paulatina.

Se da por descontado que las cifras de saldo vivo de este tipo de financiación seguirán creciendo en los próximos meses, pues la llegada de la época estival hace que el gasto se dispare, más si cabe en un verano en el que los precios de las vacaciones volverán a marcar récords.

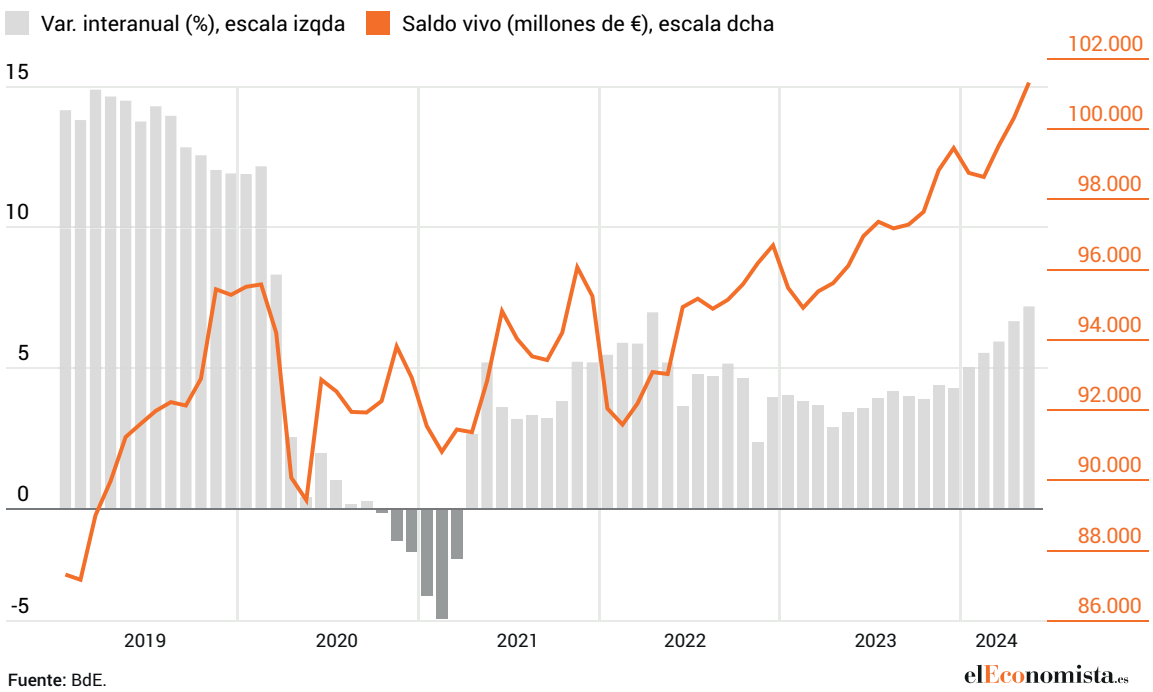
El crédito a familias cae

Más allá del crédito al consumo, la financiación total a las familias cayó un 1,3% en mayo de 2024 respecto al mismo mes de 2023, hasta los 689.088 millones de euros. Si se tiene en cuenta la comparativa mensual, los créditos a las familias subieron ligeramente, con un incremento en los saldos de 957 millones de euros en mayo.

Y es que las hipotecas, la otra gran partida de financiación para los hogares, empiezan a recuperarse tras el bajón de los últimos meses. La caída de las amortizaciones que durante meses fueron claves, sumada a la reactivación de la nueva contratación han dado como resultado el segundo incremento consecutivo en el saldo vivo. En lo que respecta a la comparativa interanual, esta todavía es negativa, si bien el porcentaje se va reduciendo paulatinamente.

En el lado de la financiación a empresas, esta descendió un 0,9%, hasta 918.500 millones de euros en la comparativa de año contra año. Por su parte, la deuda de las empresas se situó en mayo un 0,7% por debajo del dato de abril.

Auge del crédito al consumo



Fuente: BdE.

elEconomista.es

El euríbor cae hasta el 3,65% en junio

El Banco de España confirmó ayer que el euríbor, índice al que están referenciadas la mayoría de hipotecas a tipo variable en España, cerró junio con una tasa mensual del 3,650%, ligeramente por debajo del nivel que tenía en mayo, cuando estaba en el 3,680%. El cambio con respecto a hace un año es de 0,357 puntos porcentuales, lo que supone el tercer mes consecutivo en los que esta tasa experimenta descensos internuales.

CaixaBank financiará la primera 'Smart City' de VPO

A. B. MADRID.

CaixaBank se ha incorporado al proyecto de Lagoom Living para construir en Málaga la primera Smart City española de VPO, que estará ubicada en cuatro parcelas al oeste del Campus de Teatinos, y que aglutinará un total de 530 viviendas de protección oficial en régimen de alquiler, con unos precios que rondarán los 600 euros de media.

CaixaBank será la entidad financiera que asumirá en exclusiva la financiación del proyecto, por un total de 40 millones de euros.

Lagoom Living comenzará las obras este mes de julio y tiene el compromiso de que las primeras viviendas se entreguen en diciembre 2026.

Meridia compra 200.000 m2 de suelo logístico en Valencia

A. B. MADRID.

Meridia ha cerrado la compra de un mega proyecto logístico en Aldaia (Valencia), una zona industrial en crecimiento estratégicamente situada a lo largo del principal corredor logístico de Valencia. El proyecto cuenta con una superficie de 207.000 metros cuadrados de terreno destinado a la construcción de aproximadamente 140.000 metros cuadrados de instalaciones logísticas de última generación divididas en varias plataformas. Esta transacción supone la tercera inversión de Meridia V, consolidando el Fondo como una plataforma inmobiliaria diversificada enfocada en segmentos clave de España.

Los seguros de autos se encarecen un 9% hasta junio

Las pólizas son 34 euros más caras que hace un año en el canal corredor

Aitor Caballero Cortés MADRID.

A pesar de que la inflación lleve aproximadamente un año en los márgenes del 3%, los seguros de automóviles en el canal corredor no rebajan su crecimiento todavía. De hecho, la variación interanual de esta cobertura en el segundo trimestre respecto al mismo periodo del año anterior es del 9%, costando 415 euros de media, 34 euros más caro que en junio de 2023, cuando el promedio era de 381 euros, de acuerdo con el último *Asegurómetro* elaborado por Prisma.

Además, entre abril y junio volvió a ser más caro las primas de nueva producción (es decir, marcharse a otra compañía o bien crear una nueva póliza) que renovar la póliza con la aseguradora con la que se tenía un contrato. Apenas hay cuatro euros de diferencia (417 y 413 euros), pero la subida de dos dígitos en las nuevas pólizas ha hecho que buscar alternativas en otras aseguradoras se vuelva más caro que la permanencia, volviendo a la tendencia común del último año.

Por lo general, en la distinción por potencia entre vehículos, las proporciones de ascenso de precios son similares en los urbanos y utilitarios (0-90CV) y en los compactos (91-115CV). En las berlinas, 4x4, SUV y deportivos (+115CV), el incremento es algo mayor, llegando a dobles dígitos en primas de nueva producción y también prácticamente en la prima media.

Comparado con inicio de año, la prima media ha subido cinco euros entre enero y junio. Las primas de nueva producción son 11 euros más caras que en el primer trimestre, y la prima media de cartera ha crecido tres euros.

Y en cuanto al tipo de motor del vehículo, el diésel es la fórmula más cara tanto en cartera de clientes y en nueva producción y, por ende, en la prima media. En esta última, las pólizas alcanzan los 519 euros, un 5,2% más que hace un año y vuelven a superar a los eléctricos, que fueron los más caros de asegurar en el primer trimestre (503 euros), subiendo las pólizas en siete euros.

Empresas & Finanzas

RELEVO

BP nombra a Olvido Moraleda nueva presidenta para España

La nueva responsable era hasta ahora la vicepresidenta para el Sur de Europa de Movilidad y Conveniencia

Rubén Esteller MADRID.

Olvido Moraleda ha sido designada nueva presidenta de bp Energía España en sustitución de Andrés Guevara, que pasará a otra responsabilidad dentro del grupo. En su nueva etapa dentro de la compañía, la directiva contribuirá a reforzar la estrategia dentro del proceso de transición energética, donde tendrá que liderar el ambicioso proyecto de hidrógeno de la compañía junto a la refinería de Castellón.

Licenciada en Economía por la Universidad Autónoma de Madrid, y MBA en Economía Financiera por la Escuela de Estudios Financieros, en 2013 realizó un Programa de Gestión en Excelencia Operativa en el Massachusetts Institute of Technology (MIT) en Boston.

Con más de 29 años de experiencia en el sector, Moraleda se incorporó a bp en 1997 y ha desempeñado funciones de dirección desde 2002, contribuyendo a la transformación de distintos negocios en España, Portugal, Francia, Turquía, Reino Unido y Estados Unidos.

Como parte de sus responsabilidades, ha estado a cargo de la implementación de ofertas diferenciadas, incluyendo combustibles premium, programas de fidelización y conveniencia para consumidores y flotas; así como hacer crecer el negocio de distribuidores o la ejecución de proyectos de bajas emisiones de carbono.

En 2021 fue nombrada vicepresidenta de Movilidad y Conveniencia para el sur de Europa, posición que desempeña hasta ahora y desde la que ha liderado el negocio en España, Portugal y Turquía. Esto unido a su experiencia en proyectos de combustibles renovables, suministro y trading le permitirá impulsar la descarbonización.

Olvido Moraleda, nueva presidenta de BP España. EE

> Andrés Guevara ocupará una nueva posición dentro del gigante petrolero británico

"Asumo con entusiasmo esta nueva etapa profesional en un momento tan retador como el actual, en el que España se ha convertido en uno de los mercados prioritarios de bp a nivel global y la compañía se encuentra inmersa en pleno proceso de transición, comenzando por la transformación de nuestra refinería de Castellón en un *hub* de energía integrada. Haciendo balance de todo lo logrado hasta ahora, es momento de continuar apostando por la descarbonización de nuestras operaciones y seguir contribuyendo a la descarbonización de la industria y la movilidad en nuestro país", ha señalado Moraleda.

Naturgy logra el primer puesto en capacidad renovable en Canarias

La gasista alcanza el 15% de cuota en energía 'verde' en el archipiélago

Pepe García GRAN CANARIA.

Canarias va camino de tener 1.000 megavatios (MW) instalado en renovables. Naturgy inauguró ayer cinco plantas fotovoltaicas en el municipio de Agüimes (Gran Canaria) de 19,5 MW, hasta sumar un total de 136 MW. Con este hito, la compañía se convierte en el principal actor por capacidad de energía 'verde' en las islas.

Según los últimos datos de mayo de Red Eléctrica, la comunidad alcanzó una disponibilidad renovable algo superior a los 900 MW, por lo que la empresa que dirige Francisco Reynés ya ostenta el 15% del despliegue de energía 'verde' en la región.

Las otras dos firmas con más impacto renovable son Ecoener, que calculaba una implantación de 113 MW (algo superior al 12%) en diciembre de 2023; y Grupo Disa, que estimó un 12% de penetración de energías limpias en la comunidad (103 MW a cierre del año pasado). Según destaca la Naturgy, su capacidad equivale al consumo de 116.000 hogares.

Tras invertir 20 millones en las plantas Gran Canaria I y II y Telde I, IV y V; Naturgy opera ya un total de 21 instalaciones en el archipiélago.

El sistema eléctrico canario se ha visto contra las cuerdas en los últimos años y ha sufrido diversos apagones, el último en julio del pasado año con un corte en la isla de La Gomera durante varios días.

El Ministerio de Transición Ecológica emitió la semana pasada un concurso de concurrencia competitiva para regiones extrapeninsulares, bajo el que se licitan 1.361 MW de los que casi 1.000 MW se localizarán en Canarias.

Desde el gobierno autonómico aseguraron estar satisfechos con la convocatoria para renovar una infraestructura de generación "obsoleta" y "con una declaración de emergencia a sus espaldas", afirmó el vicepresidente y consejero de Economía, Industria, Comercio y Autónomos del Gobierno de Canarias, Manuel Domínguez.

Greening vende 55 MW por 48 millones a Amperiosol

Pepe García GRAN CANARIA

Greening cerró ayer la venta de ocho parques solares por 47,93 millones de euros a Amperiosol Renewables. Según destacó la compañía, las granjas suman una capacidad de 54,78 MW y se localizan en el sur de España.

La firma que lidera Ignacio Salcedo afirmó que la venta ha sido la primera realizada en el marco de la estrategia de rotación de activos de la compañía, incluida en su plan de negocio hasta 2026.

Con esta venta, Greening supera en un 10% el objetivo venta de activos previsto en el plan para 2024, fijado en 50 MW. Asimismo, la hoja de ruta de la firma incluye el objetivo a 2026 de rotar 450MW acumulados de parques en operación o en fase final de construcción.

David Mesonero entra en el consejo de Iberdrola México

El directivo lideró la operación de venta de los ciclos combinados

Rubén Esteller MADRID.

El director de Desarrollo Global de Iberdrola, David Mesonero, se ha incorporado al consejo de administración de Iberdrola México.

Mesonero lideró desde su responsabilidad en la eléctrica la operación de venta del 80% de la capacidad de generación de la compañía en el país a Mexican Infraestructure Partners.

La incorporación de Mesonero al máximo órgano de gobierno de la sociedad mexicana se produce después del relevo de su consejero delegado, Enrique Alba, que ha vuelto a España y que ha sido sustituido por Kathia Somoano.

David Mesonero ha sido director general Financiero del Grupo Prisa. Antes de desempeñar este cargo ha sido director adjunto de la División de Desarrollo Corporativo de Iberdrola. Asimismo, fue CFO de Siemens Gamesa Renewable Energy (SGRE) desde el 1 de diciembre de 2018 y miembro de su Comité de Gestión.

David Mesonero. SOFIA ROYO

También ha sido miembro del Consejo de Administración de Iberdrola Renovables Energía, S.A.U, Iberdrola Renovables Internacional, S.A.U., ScottishPower Renewable Energy Limited, Neoenergia Renováveis, S.A, Iberdrola Australia, Ltd, Windar, Adwen (antigua JV enfocada en Offshore entre Gamesa y Areva), y de los consejos regionales de Gamesa en India, México y Brasil. Antes de su nombramiento como CFO, fue el director general de Desarrollo Corporativo y Estrategia, liderando el proceso de fusión entre Gamesa y Siemens Wind Power.

El dueño de la UNIR asume el control y la gestión de la Universidad Villanueva

Tendrá dos representantes en el patronato junto a Fomento y Moncloa 2000

Esther Zamora MADRID.

Miguel Arrufat, propietario y consejero delegado del grupo Proeduca, propietario de Unir, la Universidad Internacional de La Rioja, asume el control y la gestión a título individual de la Universidad Villanueva. Según las fuentes consultadas por este periódico, Arrufat contará con dos de los seis representantes que tiene la Fundación Villanueva, propietaria de la universidad del mismo nombre.

La Universidad Villanueva, que estaba hasta ahora bajo el control del Grupo Fomento, quedará ahora en manos de la Fundación, al frente de la cual habrá un nuevo patronato, cuyos miembros serán propuestos por tres fundaciones: Fundación Fomento, Fundación Moncloa 2000 y Fundación Parentes. Esta última, controlada por Arrufat, "liderará la gestión de la universidad y aportará la inversión necesaria para llevar a cabo el Plan Estratégico".

El objetivo de Arrufat es multiplicar por cuatro el número de alumnos de la Villanueva, pasando de 2.000 a un total de 8.000. El centro que cuenta hasta ahora con un único campus en el barrio madrileño de Mirasierra, contará con otro nuevo en la localidad de Pozuelo de Alarcón, donde se impartirá el grado de Enfermería. El objetivo que persigue el dueño de la Unir con todo ello es competir cara a cara con los grandes centros privados de Madrid, como la Universidad Nebrija, la Francisco de Vitoria, el CEU, la Universidad Europea o el ESIC. Las fuentes consultadas por este periódico explican, no obstante, que "no se trata de una operación de compra por parte de la UNIR", ya que el que entra a título individual es Arrufat, aunque la idea es crear sinergias y se prestarán además servicios de consultoría y apoyo a la gestión por parte de la Universidad Internacional de La Rioja.

Miguel Arrufat, dueño de la Unir. E. S

Los objetivos que la Universidad Villanueva se ha propuesto al llevar a cabo el proyecto son una modernización académica a través de la actualización de la oferta con metodologías docentes innovadoras y participativas; impulsar la investigación alineando los proyectos con las tendencias globales y demandas actuales; una colaboración empresarial para lograr estrechar vínculos con el sector empresarial y mejorar la empleabilidad de los estudiantes; y, por último, el mantenimiento de la identidad para preservar el estilo educativo que caracteriza a la Universidad Villanueva con una formación integral, respeto a la libertad y a las conciencias, y apertura a todos con una inspiración cristiana constante.

Providence cede el 50% de los colegios Globeducate al fondo francés Wendel

La gestora estadounidense fija una valoración de 2.000 millones de euros

C. Reche MADRID.

Nuevo movimiento en el sector educativo entre los fondos de *private equity*. La francesa Wendel ha llegado a un acuerdo con el estadounidense Providence Equity Partners para invertir en la compañía española Globeducate, uno de los principales grupos de educación primaria y secundaria del mundo con más de 400 millones euros de ingresos. La operación valora el grupo en 2.000 millones y se espera que finalice en el segundo semestre de 2024.

Como parte de esta operación, Wendel, una de las principales empresas de inversión cotizadas de Europa, invertiría aproximadamente 625 millones de euros en capital junto con Providence. La empresa francesa poseerá alrededor del 50% del capital de la empresa y valora la empresa adquirida en aproximadamente 2.000 millones de euros.

La transacción supone la primera operación corporativa desde que Providence aterrizó en Globeducate en 2017, cuando la compañía era conocida como Nace Schools y era propiedad del fondo español Magnum Equity Partners (antes perteneció a Baring, Banco Popular y accionistas minoritarios). Aquella primera transacción se firmó por 350 millones de euros.

Bajo la propiedad del fondo estadounidense, Globeducate logró un crecimiento anual medio de dos dígitos mediante "una combinación de crecimiento orgánico y una estrategia externa selectiva estrategia, con 21 adquisiciones internacionales completadas durante el período, y cuenta con un importante conjunto de adquisiciones potenciales", explicó Wendel en un comunicado.

Colegio de Globeducate. EE

Globeducate es una compañía con ingresos por 440 millones de euros, de los cuales cerca del 80% se generan en Europa. La previsión es lograr un resultado bruto de explotación ajustado de unos 120 millones de euros en los doce meses que restan hasta finales de agosto de 2025.

La educación y los fondos

La operación supone una nueva apuesta de los fondos por el sector educativo en España, después de que otro peso pesado de la industria, EQT, haya adquirido la Universidad Europea por más de 2.000 millones al fondo Permira. Globeducate es un grupo de educación que imparte formación desde preescolar hasta secundaria a través de una red de 65 colegios bilingües e internacionales. Cuenta también con programas online en 11 países, principalmente en Europa. El grupo emplea a más de 6.000 personas, entre ellas 4.000 profesores.

A Contracorriente Films afianza su posición al adquirir Selecta Visión

La distribuidora prevé facturar 40 millones de euros en 2024

Esther Zamora MADRID.

A Contracorriente Films afianza su posición en el mercado con la adquisición de Selecta Visión, pionera en la distribución de contenido audiovisual anime, con el objetivo de consolidarse como referente nacional y ampliar su catálogo. La operación se ha llevado a cabo gracias a Suma Capital, accionista de referencia de A Contracorriente Films, y que ha jugado un papel clave en el acuerdo de las distribuidoras.

Ambas distribuidoras trabajarán con autonomía manteniendo su personalidad y destinando sus obras a su público objetivo. A Contracorriente Films cerró el ejercicio de 2023 con 27 millones de euros y con esta operación, con la que pretende adentrarse en el sector de videojuegos a través de Play Selecta, prevé superar en 2024 los 40 millones de euros (Selecta Visión generó más de 13 millones en 2023). Así lo confirma Adolfo Blanco, presidente del Consejo de A Contracorriente Films: "Esta adquisición nos permite no sólo ampliar nuestro extenso catálogo de películas y series, sino también adentrarnos en el apasionante mundo del anime y los videojuegos, sectores con un enorme potencial de crecimiento, especialmente entre el público más joven."

40 MILLONES DE EUROS

A Contracorriente Films facturó 27 millones de euros en el año 2023 y prevé superar los 40 millones en el ejercicio de 2024

El acuerdo ha modificado el Consejo de Administración de A Contracorriente Films, que mantiene a Adolfo Blanco como presidente, pero incluye a Jorge Gabarró, CEO y máximo responsable de Selecta Visión. Para Gabarró "unirnos a A Contracorriente Films es un paso natural en nuestro crecimiento. Compartimos una misma visión de ofrecer contenidos únicos y de calidad, y estamos emocionados por las oportunidades que esta alianza nos brindará". Con el acuerdo se abre una etapa de colaboración para optimizar la eficiencia y explorar sinergias que ayuden a fortalecer la posición de ambos en el mercado.

Empresas & Finanzas

ESPAÑA INICIA LA SUBIDA DEL PRECIO DEL CARBONO AL TRANSPORTE

El Gobierno ha aprobado recientemente el proyecto de ley de emisiones de gases de efecto invernadero

Inés Oria MADRID.

La Unión Europea continúa avanzando en la implantación de su estrategia *Fit for 55* diseñada para conseguir que las emisiones del territorio comunitario sean en 2030 un 55% más bajas que en 1990. Los países miembros van poco a poco incorporando a su legislación nacional las normativas aprobadas por las instituciones europea para materializar el Pacto Verde, uno de los proyectos más importantes de la Comisión Europea que acaba de cerrar ciclo.

Siguiendo esta línea, el Gobierno español acaba de aprobar el proyecto de ley por el que se modifica el Sistema de Comercio de Derechos de Emisión de Gases de Efecto Invernadero (GEI) que se aplica en la Unión Europea desde hace casi 20 años y a través del cual se han conseguido reducir un 41% las emisiones en los sectores cubiertos (electricidad, generación de calor, sectores industriales de gran consumo energético y aviación).

La ministra para la Transición Ecológica, Teresa Ribera, asegura que los cambios pretenden "adecuar la senda de reducción de emisiones y asignación de derechos" a los sectores industriales y también a las infraestructuras de generación de electricidad -más de 900 instalaciones- para conseguir que sus emisiones sean en 2030 "un 62% más bajas que en 2005".

Entre las modificaciones que incluye el texto destacan la introducción del nuevo Mecanismo de Ajuste en Frontera por Carbono y la incorporación del transporte marítimo a partir de este año al comercio de derechos de emisión. Las nuevas disposiciones también recogen importantes novedades para impulsar la reducción de las emisiones en el sector de la aviación, el transporte por carretera y la edificación y prevén eliminar paulatinamente los derechos de emisión gratuitos para las empresas desde 2026 hasta 2034. En cambio, incorporan la asignación gratuita de derechos de emisión a las tecnologías limpias -como la producción de hidrógeno verde- para favorecer la transformación del sistema energético e incentivar su presencia.

La normativa europea obliga a los barcos a fomentar el uso de combustibles sostenibles. ISTOCK

Agua y Medio Ambiente
elEconomista
ESPAÑA INICIA EL TRÁMITE PARA SUBIR EL PRECIO DEL CARBONO AL TRANSPORTE
"O GESTIONAMOS NOSOTROS EL TERRITORIO O LO GESTIONA EL FUEGO"

REVISTA EL ECONOMISTA AGUA Y MEDIO AMBIENTE DEL MES DE JULIO. Este nuevo número incorpora además de este reportaje, otra pieza sobre el retraso del proyecto de Tierra de Barros; otra sobre la gestión de las plagas en los ríos españoles; la posición del grafeno como piedra angular de la transición ecológica por los descubrimientos realizados por un investigador español; y una entrevista a Arantza Pérez, directora Forestal de Aspapel, entre otros contenidos.

Ajuste en frontera para 2034

Uno de los primeros pasos para la adaptación de la norma europea en nuestro país ha sido el establecimiento del nuevo Mecanismo de Ajuste en Frontera por Carbono (CBAM). España está actualmente inmersa en el periodo transitorio para implementar esta herramienta que gravará las importaciones de productos con altas emisiones y elevado riesgo de fuga para fomentar una producción industrial más limpia en países no pertenecientes a la UE.

El hierro, el acero, el cemento, el aluminio, los fertilizantes, la electricidad o el hidrógeno son los bienes afectados por esta normativa, que también contempla las emisiones indirectas bajo ciertas condiciones. "Aquellos sectores industriales cuyos productos procedentes de terceros países quieran colocarse en el mercado europeo, podrán hacerlo, pero deberán mostrar que la manera en la que son producidos no aplica una especie de *damping* ambiental con menos control respecto a las emisiones de gases de efecto invernadero de lo que ocurre en Europa", ha explicado la ministra Ribera. El nuevo mecanismo se introducirá gradualmente desde 2026 hasta 2034, siguiendo el ritmo de eliminación de los derechos de emisión gratuitos.

Los barcos debutan

Aunque la aviación y el transporte marítimo representan solo el 8% de las emisiones totales de gases de efecto invernadero de la UE, son las fuentes de emisiones que más rápido crecen. Por eso, los eurodiputados han puesto especial énfasis en la legislación medioambiental que afecta a estos dos sectores.

En el caso del sector marítimo, se han establecido requisitos vinculantes para conseguir que las compañías navieras reduzcan sus emisiones de CO_2 en, al menos, un 40% para 2030. La medida que propone Europa para conseguirlo pasa por extender el comercio de derechos de emisión a las emisiones procedentes de esta actividad. A partir del presente año, las empresas navieras estarán obligadas a comprar derechos de emisión por un porcentaje creciente de sus emisiones mediante un sistema de adaptación gradual a través del cual las asignaciones de cada año se liquidarán el ejercicio siguiente, es decir, en 2025 las compañías pagarán el 40% de las emisiones verificadas en 2024, en 2026 el 70% de las emisiones de 2025 y en 2027 deberán abonar la totalidad de las emisiones de 2026.

Sin embargo, hasta 2030 la Directiva establece exenciones para aquellas embarcaciones de pasaje y carga rodada que viajen a regiones ultraperiféricas, como las Islas Canarias, o que tengan como origen o destino islas con una población inferior a los 200.000 habitantes. Esto significa que todos los archipiélagos baleares, excepto Mallorca, están incluidas en esta excepción temporal, aunque las conexiones con Mallorca desde Ibiza y Menorca sí se podrán beneficiar de esta medida.

> Las asignaciones gratuitas para las industrias se eliminarán a partir de 2026

La transposición de la norma también obliga a los barcos a fomentar el uso de los combustibles renovables y bajos en carbono. De hecho, la propuesta marítima Fuel EU elaborada por la Comisión Europea en 2021 contempla que las emisiones de gases de efecto invernadero procedentes de la energía utilizada por los buques deben reducirse un 2% en 2025, un 14,5% en 2035 y un 80% en 2050 con respecto a los niveles de 2020.

Por su parte, el Ministerio de Transportes está diseñando una estrategia específica de descarbonización para el ámbito marítimo que incluirá un programa de ayudas para el sector. La hoja de ruta busca establece corredores verdes que incluyan infraestructuras de abastecimiento de nuevos combustibles y la conexión eléctrica en puerto, además del uso de combustibles alternativos.

Para leer más
www.eleconomista.es/kiosco/

Agua y Medio Ambiente
elEconomista

CRISIS DE REPUTACIÓN

Boeing adquiere a su proveedor Spirit Aero por 7.700 millones

Canjeará acciones y asumirá la deuda del responsable de los polémicos aviones 737 MAX, afectados por varias incidencias

Víctor de Elena MADRID.

Boeing ha acordado la recompra de su principal proveedor aéreo Spirit AeroSystems, responsable de la fabricación de los polémicos aviones B737-MAX que han sufrido diversas incidencias, en una operación valorada en unos 8.300 millones de dólares (7.715 millones de euros). La compra se formalizará mediante un canje de acciones por valor de 4.700 millones de dólares (4.369 millones de euros), y el resto supondrá la asunción de la deuda neta reportada por la compañía a adquirir.

Spirit, que se independizó de Boeing en 2005, vuelve ahora a su antigua matriz después de que la crisis sobre la seguridad de los aviones Boeing 737 MAX haya puesto en duda la fiabilidad del gigante norteamericano. El reventón de una puerta de un avión de Alaska Airlines en pleno vuelo, acontecido el pasado enero, ha dado lugar a una crisis de reputación sin igual para la compañía.

Para tratar de resolverlo, Boeing acordó el cese del máximo responsable del programa de diseño de estos aviones y provocó el relevo de su CEO y buena parte de su directiva. El mercado también castigó al fabricante estadounidense e hizo que las ventas de sus aviones comerciales cayeran un 31% en el primer cuatrimestre. Pero cuando el incendio parecía sofocado, otro fallo en un avión del mismo modelo a finales de mayo dejó 13 pasajeros heridos en un vuelo de Korean Air.

La decisión de recuperar Spirit bajo la estructura de Boeing responde a las dificultades de esta compañía de prosperar de forma independiente a pesar de sus esfuerzos por diversificar su actividad, según explican expertos independientes a *Reuters*. La falta de calidad industrial observada en el análisis de las incidencias aéreas tendría su origen en un intento de reducir los costes, según los expertos. Estos hechos han invitado a Boeing a ejecutar la compra de su principal proveedor como solución para resolver su crisis, después de prometer un reenfoque de sus políticas para garantizar la seguridad de sus aviones.

Dado el gran peso de Spirit en el sector aeronáutico, su comprador ha acordado ceder varias plantas a su principal competidor, Airbus, con quien ha sellado un acuerdo de traspaso de producción en EEUU, Irlanda del Norte, Francia y Marruecos. Además, venderá activos en Belfast (Irlanda del Norte), Prestwick (Escocia) y Subang (Malasia).

Render del 737 MAX diseñado por el fabricante norteamericano. BOEING

Prima del 30% para los títulos de Spirit

Los accionistas de Spirit recibirán el equivalente a 37,25 dólares por acción de Boeing. Si el precio promedio ponderado por volumen es inferior a 149,00 dólares recibirán 0,25 acciones; mientras que si supera los 206,94 dólares, recibirá 0,18 títulos de Boeing. El acuerdo supone una prima del 30% sobre el precio a fecha 1 de marzo, cuando se revelaron las conversaciones.

Los pesos pesados del capital riesgo negocian entrar en la Euroliga

EQT, BC Partners y General Atlantic muestran su interés por una participación

C. R. MADRID.

EQT, BC Partners y General Atlantic, tres de los grandes fondos de *private equity* más grandes de Europa y EEUU, se acercan a la Euroliga. Los grandes fondos de capital privado han mostrado su interés en entrar en la gestión de la organización y los derechos de la competición deportiva más importante de baloncesto en el Viejo Continente, según adelantó ayer *Reuters*.

La agencia de noticias adelanta que Euroleague Commercial Assets (ECA), la entidad propietaria de la Euroliga y la EuroCup y de la que participan equipos españoles como Barcelona y Real Madrid, ha estado sondeando el interés de los inversores por comprar una participación en la empresa. Si bien no se apunta a si este paquete de títulos es mayoritario o minoritario, la valoración total de ECA podría alcanzar 1.000 millones de euros en una posible transacción.

Las negociaciones están en una etapa inicial y la ECA podría decidir no seguir adelante con ningún acuerdo, dijeron las mismas fuentes a Reuters. Lo cierto es que la ECA, cuya composición están formada por un total de 13 clubes (Real Madrid, Baskonia, Barça, Efes, Panathinaikos, Olympiacos, Fenerbahce, CSKA Moscú, Villeurbanne, Maccabi, Milan, Bayern Múnich y Zalgiris), lleva tiempo explorando opciones.

"La Junta Directiva de la ECA también revisó el estado actual del negocio, además de discutir las oportunidades futuras, y recibió información actualizada sobre las diferentes conversaciones sobre las posibilidades de colaboración en nuevos mercados para continuar aprovechando el éxito logrado durante los últimos 24 años y llevar la Euroliga a nuevas alturas" , aseguró la organización el pasado mes de abril con motivo de una junta en la que se prorrogó en sus cargos a Dejan Bodiroga y Paulius Motiejunas, como presidente y director general, respectivamente, por cuatro años más cada uno.

Un mes más tarde, Motiejunas hablaba abiertamente con el *Diario AS* sobre la necesidad de conseguir capital. "Creo que esta gran liga es capaz de hacer mucho, todo el mundo habla del potencial, y ahora hay que extraérselo. Tenemos un plan de futuro y estamos tratando de conseguir inversores, los necesitamos", dijo el ejecutivo.

1.000
MILLONES DE EUROS
Valoración que podría alcanzar Euroleague Commercial Assets (ECA) junto a un nuevo socio

Los grandes fondos

EQT, BC Partners y General Atlantic son tres grandes fondos de capital privado que ya han explorado en algún momento el mundo de los derechos deportivos. El tercero de ellos mostró su interés por Dorna, dueña de Moto GP, en el primer intento de venta por parte de Bridgepoint. BC Partners y EQT, en cambio, han puesto sus ojos en los últimos años en la Bundesliga, la competición doméstica de Alemania, y han tratado de hacerse con los derechos de parte de la competición.

Grifols prevé ingresar 1.000 millones con su última terapia

Yimmugo aterrizará en Estados Unidos a comienzos de 2025

Javier Ruiz-Tagle MADRID.

Grifols avanza incrementos de sus ingresos en un momento delicado para la compañía tras el varapalo que supuso la rebaja de *rating* que le otorgó Moody's la semana pasada. La compañía anunció ayer que una terapia de su filial Biotest, que se aprobó hace dos semanas en Estados Unidos pero que no comenzará su comercialización hasta principios de 2025, subirá la facturación de la compañía en 1.000 millones de euros en los próximos siete años.

Yimmugo (esta es la denominación comercial del medicamento) es el primer fármaco de Biotest producido en la planta *Next Level* en Dreieich (Alemania) que se comercializará en EEUU. Esta planta ha sido certificada recientemente por la FDA y ya cuenta con la aprobación para la producción y comercialización en Europa, donde Yimmugo se vende desde finales de 2022.

El medicamento será distribuido en América por Kedrion gracias a un acuerdo de siete años con Biotest que se enmarca en la amplia estrategia de distribución del Grupo Grifols para garantizar un extenso alcance y la disponibilidad de sus terapias Ig. El Grupo Grifols y Kedrion mantienen una larga relación de colaboración.

"Tras el lanzamiento de Yimmugo, palanca clave en la estrategia de crecimiento del Grupo Grifols en EEUU, le seguirán otras proteínas en este mercado, como el fibrinógeno y trimodulin, ambas en fase avanzada de desarrollo. El concentrado de fibrinógeno sería el primero aprobado para una indicación de deficiencia adquirida de fibrinógeno en EEUU, mientras que trimodulin es una composición de anticuerpos polivalente para la neumonía adquirida en la comunidad o la neumonía adquirida en la comunidad grave", dicen desde la compañía.

El anuncio de la firma de hemoderivados ha tenido una reacción moderada en la bolsa. Al cierre de la edición de ayer la acción subió un 3,44%.

Bolsa & Inversión

El mercado se resiste a perder soportes

La primera vuelta de las elecciones francesas aleja el riesgo bajista

Los principales parqués del continente reaccionan al alza a los resultados de los comicios

Deben mantener los mínimos de la semana anterior para sostenter la tendencia alcista

Violeta N. Quiñonero MADRID.

El adelanto electoral en Francia puso de manifiesto que la política monetaria no iba a ser el único elemento que pudiese desestabilizar los mercados y añadir volatilidad. Este domingo se celebraba la primera vuelta de los comicios franceses en el que la extrema derecha de Le Pen lograba una victoria, pero sin una mayoría absoluta. Las principales bolsas de Europa llegaban a este evento tras un mes de junio de caídas que dejó el saldo mensual como uno de los peores del año (por ejemplo, fue el peor mes del 2024 para el Ibex 35). Sin embargo, el resultado de los comicios abrió este lunes, a nivel técnico, un hueco alcista en las principales plazas del Viejo Continente que, de ser mantenido al cierre semanal, alejaría los riesgos bajistas de asistir a caídas hacia soportes.

Aunque los mercados abrieron en Europa con fervor, el carácter comprador de los inversores se diluyó a medida que transcurría la sesión del lunes. El Cac parisino llegó a avanzar cerca de un 3% en los mejores momentos de la jornada, para finalmente anotarse una subida del 1%. No obstante, con este avance, el índice logra volver a colocar sus cuentas anuales en positivo. Otros selectivos como el FTSE MIB o el Ibex 35 alargaban su alza por encima del 1% este lunes y rompen con la racha de cuatro sesiones consecutivas de pérdidas que sufrieron durante la semana pasada.

Precisamente, los mínimos semanales que establecieron los índices el pasado viernes están actuando como la línea divisoria entre un contexto en el que las subidas continúen o uno bajista. Para Joan Cabrero, asesor y estratega de Ecotrader, la verdadera confirmación de un escenario de nuevo alcista sería que los selectivos de Europa cerrasen esta semana por encima de los mínimos de la anterior. "Abrir la semana con un hueco al alza es de novatos, conseguir mantenerlo a cierre semanal es de profesionales", arguye el experto.

En números concretos, el EuroStoxx 50 deberá sostenerse sobre los 4.890 puntos para mostrar signos de fortaleza. De hecho, Cabrero subraya que, por el momento, todo rebote es poco fiable y que este hueco al alza que han abierto las bolsas puede ser una simple "trampa".

De ceder este soporte intermedio, el índice continental seguirá en peligro de asistir a nuevas pérdidas que les conduzca a los 4.600/4.675 puntos, que son "la directriz alcista que surge de unir los mínimos de 2022 y de 2023", explica Cabrero. La caída hacia estos soportes, hasta los que, sobre niveles actuales, hay una distancia de casi un 7%, abriría una nueva ventana para comprar acciones europeas con una orientación de medio plazo "ya que además de coincidir con esa directriz alcista una caída a ese rango supondría un descenso del 10% desde el máximo que estableció en los 5.120 puntos", subraya el experto. Cabrero alerta que, aunque la probabilidad es baja, en el peor de los escenarios el selectivo europeo podría ceder hasta los 4.410 puntos, que le llevarían a borrar todo lo ganado en 2024. Así, para terminar de confiar en el rebote, Cabrero añade que lo ideal sería que el EuroStoxx superase los 4.975 puntos.

> De perder el soporte intermedio, el EuroStoxx podría ceder hasta los 4.600 puntos

En el caso del Ibex 35, que también ha abierto ese hueco al alza con las subidas de este lunes, el índice nacional debe lograr cerrar la semana por encima de los 10.913 puntos, que suponen los mínimos de la anterior. Al igual que en el caso del EuroStoxx, para Cabrero, el selectivo español "ha estado mareando la perdiz en el corto plazo" y es por ello que le cuesta fiarse de este posible rebote y explica que, para confiar más en él, las subidas deberían conseguir extenderse por encima de los 11.200 puntos.

De cerrar el Ibex 35 por debajo de los mínimos de la semana pasada, el escenario volvería a ser más bien bajista y el índice español podría asistir a correcciones hacia los 10.500 puntos que, sobre niveles actuales, se encuentran a un 5% de distancia. No obstante, este entorno sería para Cabrero el ideal para volver a comprar bolsa española.

Lo que sí que está claro es que, además de los cambios que se puedan producir en la política monetaria y los conflictos geopolíticos abiertos, las tensiones políticas van a jugar en este 2024 un papel clave en el comportamiento de los mercados. Este próximo domingo tendrá lugar la segunda vuelta de las elecciones francesas y a la presión que pueda añadir este evento habrá que añadir, además, la de los comicios en Reino Unido (4 de julio) y la gran cita electoral en Estados Unidos (5 de noviembre).

Primeras reacciones

Por el momento, ni tan siquiera los propios expertos concuerdan en cómo interpretar estos primeros resultados en Francia. "Los mercados están bastante contentos de que no haya una mayoría absoluta aparente", opinan desde UBS Wealth Management, en unas declaraciones recogidas por *Bloomberg*.

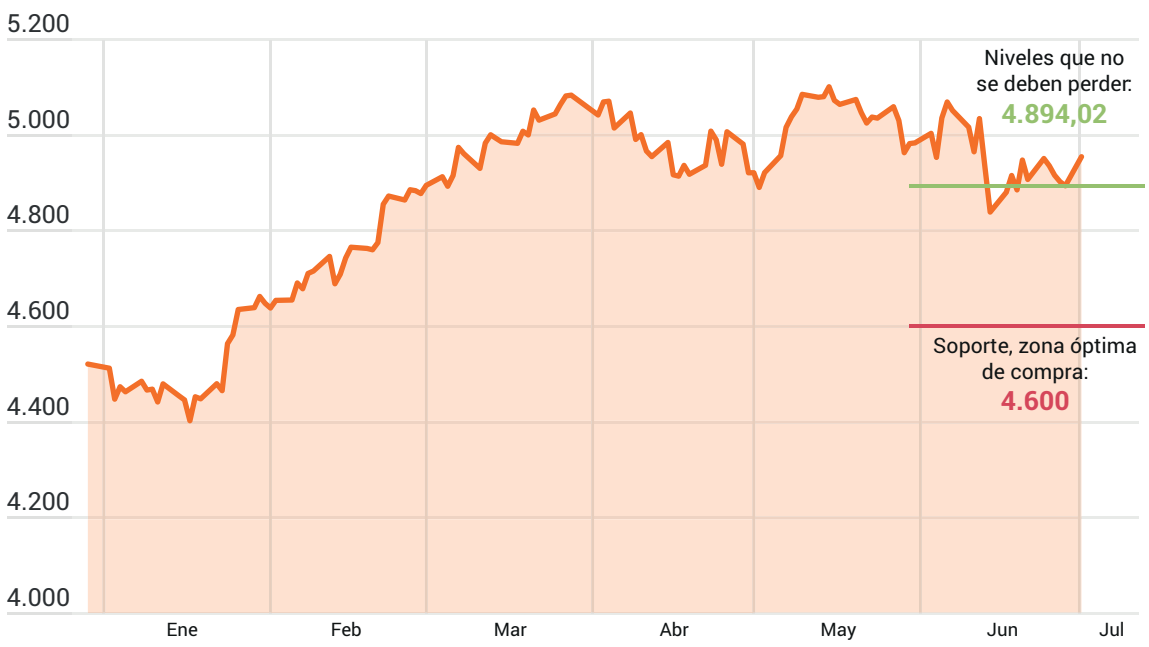
Desde Citi, titulan su análisis poselectoral como "sin novedades, malas noticias" y argumentan que el resultado conseguido, además de demostrar el rápido avance de la extrema derecha y el desgaste de Macron, "no cambia significativamente la distribución de la probabilidad entre dos escenarios que todavía vemos casi igual de probables: el de una mayoría absoluta para la extrema derecha y el de un parlamento estancado, que dejaría a Francia operando bajo un gobierno casi sin capital político y con un margen de maniobra muy limitado. En cualquier caso, es probable que Francia siga siendo políticamente inestable después de las elecciones, con una visibilidad política muy limitada y una pérdida sustancial de influencia en Europa, en un momento crítico para el continente".

> Desde BofA no creen que la incertidumbre en Francia sea buena para los mercados

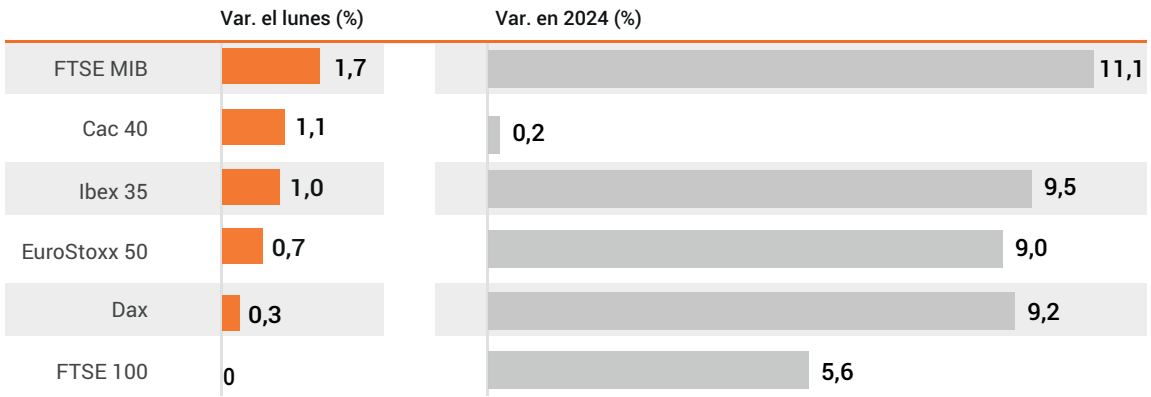
Desde Bank of America (BofA) opinan que esta nueva incertidumbre no es una buena noticia para los mercados. "Tal vez bloquees una mayoría de extrema derecha. Pero en el mejor de los casos, el resultado es un parlamento sin mayoría. Eso significa, en la práctica, muy poca toma de decisiones, ninguna capacidad para hacer frente a un déficit presupuestario muy amplio y, además, que la historia de la integración europea quede efectivamente en suspenso", argumentan desde BofA.

Solo el índice italiano conserva ganancias de doble dígito en el año

Evolución del EuroStoxx 50 en el ejercicio, en puntos



Comportamiento de los principales índices europeos postelecciones y en el año



Fuente: Bloomberg.

elEconomista.es

TRAS LA PRIMERA VUELTA FRANCESA

La banca vuelve a liderar las subidas en Europa este año

El sector se anotaba un rebote de más del 1,5% en la sesión del lunes y ya alcanza unas ganancias del 17% en 2024

C. Simón MADRID.

La *resaca* de la primera vuelta de las elecciones legislativas francesas está dejando muchas reacciones en un mercado que claramente se temía lo peor, viendo los movimientos del lunes. El euro, los bonos y la bolsa rebotaron con fuerza después de que la mayoría absoluta del partido de Le Pen se aleje.

Dentro de las posiciones en bolsa que abrieron los inversores el lunes destacaron los valores del sector bancario, que fue el más alcista de la sesión con un avance de más del 1,5%. En el caso del sector exclusivo de la eurozona, el rebote fue de un punto porcentual más. Con este ascenso el sectorial europeo de banca se vuelve a colocar como el más alcista del Viejo Continente en lo que va de año, con un avance de más del 17%.

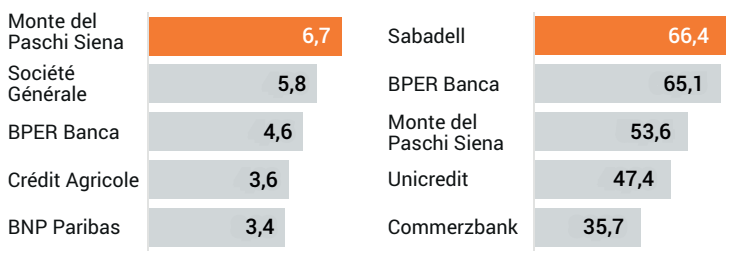
Desde Citi apuntan que "el mercado ahora está descontando un bloqueo en la Asamblea con una rebaja de los *spreads* de la deuda; la banca francesa estaba sufriendo un coste implícito de 330 puntos básicos más desde el final de mayo". "Los bancos franceses han estado bajo presión desde el anuncio de las elecciones, hace un mes pues el mercado estaba anticipando un deterioro del crecimiento y la integración en Europa, un mayor riesgo fiscal y un impacto específico en el sector", continúan desde Citi. "Esperamos que siga habiendo volatilidad en el sector hasta la segunda vuelta y calculamos unos 50 puntos de incremento de coste del capital, lo que implica un 5% menos en valoración en los escenarios más adversos", concluyen.

En la sesión de ayer destacaron las alzas de los bancos franceses. Société Générale, Crédit Agricole y BNP Paribas se encontraron entre los valores más alcistas de un día en el que Monte dei Paschi lideró las subidas, con un rebote de más de un 5%. El BCE tendrá que estar atento también a lo que suceda este fin de semana. Dentro de las medidas que puede adoptar el organismo, está la de llevar a cabo programas especiales de compra de deuda con el objetivo de que los *spreads* no se tensionen, pero solo cuando estos responden a situaciones que no tienen que ver con los fundamentales. "Mientras los países no se enfrenten a Bruselas en los planes de déficit, los bonos no deberían sufrir al ser potenciales objetivos del BCE", señalan en Julius Baer.

Suben un 5% desde los mínimos de junio

Evolución del EuroStoxx Banks, en puntos

Los bancos europeos más alcistas este lunes... y en 2024 (%)



Fuente: Bloomberg. elEconomista.es

> Las entidades francesas estuvieron entre las más alcistas de la jornada

El CDS de la deuda gala baja, pero se mantiene en máximos de 2020

El bono francés a diez años se sitúa en el 3,34% ante el posible bloqueo parlamentario

Sergio M. Fernández MADRID.

La formación de Marine Le Pen, Reagrupación Nacional (RN), fue la ganadora de la primera vuelta de las elecciones francesas. Sin embargo, el éxito de la ultraderecha no está asegurado de cara a la segunda vuelta, según las encuestas, y el riesgo de bloqueo parlamentario mantiene en tensión al mercado de deuda gala con el bono a diez años en el 4,32% y el riesgo de impago francés aún en máximos no vistos desde 2020, con la irrupción del coronavirus y los confinamientos.

El mercado de CDS (Credit Default Swaps) francés, productos financieros que sirven como cobertura en caso de suspensión de pagos, se disparó respecto a sus niveles del resto del 2024 y en comparación con las coberturas del resto de países de la eurozona. El CDS más utilizado, el que cubre la deuda soberana a cinco años, cae por debajo de los 40 puntos básicos, pero sigue en máximos de abril de 2020 y por encima de la incertidumbre que provocó la crisis de Credit Suisse.

Dicho de otra forma, asegurar 1.000 euros en deuda francesa con vencimiento a cinco años costaría hoy 39,5 euros anuales. En términos porcentuales, la probabilidad de impago por parte de Francia a cinco años se mantiene por encima del 3%, siendo este país, y su mercado de deuda, históricamente uno de los más estables de la zona euro. De ahí que ese 3% agite al mercado no por ser un porcentaje alto sino por ser elevado respecto a su propia serie histórica.

Si bien el riesgo de impago está ligeramente por debajo de lo marcado el pasado viernes (hasta ahora el máximo del año) antes de que los franceses acudieran a las urnas, aún descuentan un riesgo de suspensión de pago que duplica y hasta triplica los precios por coberturas habituales en otros plazos. De hecho, si se miran los CDS franceses a un año o a diez años esta probabilidad de impago asciende hasta el 7% (el pasado viernes llegaron a rozar el 10%).

Aunque la deuda francesa se dejó llevar por tímidas compras en el arranque de esta semana, después primaron las ventas como en el resto de bonos europeos, que también reflejaron la aversión al riesgo de los inversores de que el resultado de la segunda vuelta de las elecciones francesas implique un bloqueo parlamentario. Además, la proximidad de la cita en las urnas en el Reino Unido añade un extra de tensión geopolítica al mercado de renta fija de la eurozona.

74
PUNTOS BÁSICOS
La prima de riesgo francesa cae aunque sigue en niveles no vistos desde la crisis de deuda del 2012

Con el bono francés a 10 años en el 3,34%, la prima de riesgo francesa (diferencial con la deuda alemana con el mismo vencimiento) se sitúa en torno a 74 puntos básicos, tras rondar los 80 en días previos marcando máximos de la crisis de 2012 (ahí llego a 190). Y es que, aunque bonos como el alemán mostrasen este lunes incrementos de rentabilidad superiores a los franceses, estos últimos mantienen su ventaja en lo que va de año y arrastran a otras referencias del mercado de deuda soberana europea.

El euro recupera el 1,074 en su cruce contra el dólar

La moneda común llegó a subir un 0,6% tras las elecciones francesas

elEconomista.es MADRID.

El resultado de la primera vuelta de las elecciones legislativas francesas sentó bien a los mercados, y la victoria de la Agrupación Nacional liderada por Marine Le Pen ha sido menos *catastrófico* de lo esperado.

El euro mostró también esta mayor tranquilidad en su cruce con el dólar, ya que llegó a subir un 0,6% en la jornada del lunes y se ubica en la cota de los 1,074 por unidad. Este alza llega después de que la semana pasada alcanzara mínimos de abril en su *batalla* contra la moneda americana. En el año, la moneda común sigue perdiendo un 2,7% pese a las subidas de las últimas jornadas.

¿Qué está pasando para que este resultado electoral no suponga un serio traspiés para los activos europeos? "No es peor de lo esperado: aunque la ultraderechista Agrupación Nacional (RN) ganó la primera vuelta de las elecciones parlamentarias francesas, el resultado de la segunda vuelta del 7 de julio y el estilo de Agrupación Nacional para dar forma a las políticas internas francesas siguen estando muy abiertos", explicaban desde Berenberg. El partido de Le Pen ha dado un giro importante en los últimos años, pasando de ser una formación que pedía abiertamente la salida de Francia del euro a ser una formación que quiere cambiar el euro desde dentro y que aboga por algunas medidas económicas liberales como las bajadas de impuestos.

Así, desde Bankinter indican: "La incertidumbre política seguirá presente en Europa hasta el próximo 7 de julio, cuando se celebrará la segunda ronda de las elecciones francesas. Este factor se unirá al retroceso estimado para el IPC de la zona euro (2,5% estimado desde 2,6%) y eclipsará una *macro* americana que se está ralentizando. Nuestro rango estimado de la semana es 1,070/1,081".

El IPC de la zona euro que se conocerá hoy será una señal más para anticipar qué hará el BCE con los tipos de interés durante lo que queda del año, un factor relevante para el devenir de los mercados en los próximos meses.

Bolsa & Inversión El mercado se resiste a perder soportes

El veto a Mélenchon dificulta la formación del frente rival de Le Pen

Conservadores y liberales se niegan a apoyar a los candidatos de la izquierda radical

Carlos Reus MADRID.

La izquierda francesa trata de solventar el veto a Mélenchon, el gran obstáculo que le impide por ahora presentar un bloque con el que combatir a la extrema derecha, que se alzó con el 33,1% del voto en la primera vuelta. Nuevo Frente Popular (NFP) –con el 28% de los apoyos– busca seducir al resto de formaciones ubicadas al margen izquierdo de Marine Le Pen para construir un dique republicano que evite que Reagrupamiento Nacional (RN) se haga con la mayoría absoluta en la Asamblea Nacional el próximo domingo. La tarea no será sencilla. La alianza debe despertar de la conmoción al macronismo (*Ensemble!*), roto tras caer a la tercera posición y perder el apoyo cosechado durante los últimos años.

El asunto debe resolverse en cuestión de horas. La alianza de formaciones de izquierdas ofreció –poco después de conocerse los resultados– retirarse en aquellas circunscripciones en que hubiesen quedado terceros para amarrar el acuerdo electoral. Macron recogió el guante, y asumió el trato. Sin embargo, para hacer frente a Le Pen, el NFP necesita sumar a su empeño al partido de centro derecha, Horizons. La formación del exprimer ministro, Edouard Philippe rechaza la oferta y descarta que sus candidatos vayan a dar un paso a un lado en favor de la "izquierda radical" que representa Jean-Luc Mélenchon, y que forma una de las patas del Nuevo Frente Popular.

Su partido, La Francia Insumisa (LFI), no tiene hueco en la ecuación que permitiría armar un frente "republicano", al menos con las líneas rojas que los partidos han pintado sobre el tablero. El rechazo a Mélenchon ha provocado –incluso– una brecha interna dentro de las propias filas de Macron. Varios miembros destacados de Ensemble! se niegan a pedir el voto por la LFI en aquellas circunscripciones en las que los números activen los términos de la alianza. El actual ministro de Finanzas, Bruno Le Maire, sitúa a La Francia Insumisa en el mismo plano que a la extrema derecha. "Son un peligro para la nación", dijo ayer, antes de comprometerse –solo– a votar a un candidato "del campo socialdemócrata", en el caso de que no haya uno propio. En la misma línea se posicionaron otros, como la presidenta saliente de la Asamblea Nacional, Yaël Braun-Privet, o Aurore Bergé, ministra de Igualdad.

Más combativo se muestra *Les Républicains* de la derecha tradicional, que días antes de la primera vuelta, vieron como su presidente –Eric Ciotti– abandonaba la formación para unirse a las filas de RN. Los conservadores se resisten a pedir el voto para los de Le Pen en la segunda vuelta, pero se niegan a hacer guiños al bloque que pretende armar la izquierda gala. "No daremos una consigna", reveló el partido que deja en manos de la conciencia de sus electores el futuro del gobierno francés.

El veto masivo a Mélenchon desviste la estrategia por la izquierda. Su peso interno en el Nuevo Frente Popular es más que evidente, a pesar de que en las últimas elecciones europeas el centro-izquierda recuperó parte de su color perdido. La lista socialdemócrata se hizo con el 14% del voto, arrinconando a la izquierda radical en el 10%. De hecho, esta ha sido una de las estrategias electorales que la coalición ha tratado de exprimir para atraer el mayor número de votos posibles.

Durante la campaña, el nombre de Mélenchon se ha borrador de la mayor parte de los actos, de los debates e incluso en la rueda de prensa que el NFP concedió tras conocer el resultado de las urnas del domingo. No es para menos. La Francia Insumisa –necesaria para la izquierda– ha puesto en más de un apuro a sus socios socialdemócratas. Sus rivales no han dejado de recordar las polémicas protagonizadas por los de Mélenchon, que -entre otras- se negaron a calificar a Hamás como un grupo terrorista tras los ataques sucedidos en octubre del año pasado.

Pocas horas para definir la estrategia

El desenlace del rompecabezas político francés no tardará en desvelarse. Los partidos cuentan con pocas horas para echar cuentas y definir el camino que tomarán de cara a la segunda vuelta del próximo domingo. A lo largo de este martes (2 de julio) deberán confirmar a los candidatos en cada una de las 577 circunscripciones que compondrán la Asamblea Nacional. Será entonces, cuando los franceses confirmen si contarán con la papeleta de un gran frente republicano que el que contener el empuje del Reagrupamiento Nacional liderado por Jordan Bardella -candidato a primer ministro- y coordinado por Marine Le Pen. De lo contrario, Francia se sumará al eje de países europeos de la extrema derecha junto a Italia y Hungría.

El líder de la Francia Insumisa (LFI), Jean-Luc Mélenchon. EFE

> 'Les Républicains' descarta dar una consigna a sus votantes, y no tomará partido

Dudas sobre quién debatirá con el candidato Bardella

C. R. MADRID.

La coalición de izquierdas busca a la desesperada afianzar la alianza con la que combatir a la extrema derecha en Francia, antes de que concluya el plazo para confirmar a los candidatos en las circunscripciones. El líder de *La Francia Insumisa* –integrada en el Nuevo Frente Popular– dio ayer un decisivo paso atrás al rechazar el debate con el que Jordan Bardella, de Reagrupamiento Nacional (RN), trató de desafiar la frágil unidad en torno al dique anti Le Pen que sigue gestándose en París. Jean-Luc Mélenchon descartó participar en el cara a cara, y delegó la presencia de la izquierda en su mano derecha, Manuel Bompard.

No es el único gesto que el NFP hizo ayer en busca del pacto con el que anular las opciones de la ultraderecha francesa. Cientos de candidatos de la coalición renunciaron ayer en las triangulaciones claves para la segunda vuelta, en un gesto hacia los liberales de Emmanuel Macron (*Ensemble!*) y el partido de centro-derecha *(Horizons)*. Miembros de ambas formaciones se negaron ayer a suscribir un acuerdo que les obligue a facilitar la elección de los candidatos de La Francia Insumisa allá donde los números no les permitan apoyar a los suyos, con la intención de restar oportunidades a RN.

El compromiso de Macron fue más tibio. El presidente prometió hacer lo propio; sin embargo, el ritmo de retirada de sus candidatos fue mucho más lento.

En frente, los de Marine Le Pen se presentaron como la apuesta ganadora. En una carta abierta a los franceses, Bardella calificó a la extrema derecha como la "ruptura tranquila" del actual 'statu quo' frente a los "incendiarios" del Nuevo Frente Popular de izquierdas, a los que considera "agentes del caos". Su victoria en la primera vuelta ha recorrido la espina dorsal de la Unión Europea. Incluso Rusia reaccionó a la ventaja de los de Le Pen. "Esperaremos a la segunda vuelta, aunque para nosotros está bastante claro lo que quieren los votantes franceses", dijo el portavoz de la Presidencia rusa, Dimitri Peskov. La líder de la ultraderecha gala ha mostrado -durante los últimos años- posiciones cercanas al Kremlin.

Remitido

SIL 2024

"Los asociados pueden controlar los gastos gracias a la negociación centralizada"

MARC GÜELL MEDINA GERENTE DE COMPRUM

Comprum es una Central de Compras creada por empresas de transporte para empresas de transporte

Comprum busca hacer más competitivas y eficientes a las empresas de transporte que se asocian, negociando centralizadamente las condiciones de compra de cualquier producto o servicio que necesita una empresa de este sector, obteniendo las mejores condiciones comerciales. Conocemos más de la mano de Marc Güell Medina, gerente de Comprum.

¿En qué momento se encuentra el sector del transporte en la actualidad?

El del transporte es un sector muy amplio, que puede ser muy genérico en algunos casos y muy especializado en otros. Digamos que no hay una sola situación para todo el transporte, depende mucho del sector en cuestión.

Aún así, de forma general, podríamos decir que el sector está en una situación estable, es decir, hay bastante trabajo, pero también hay poca visibilidad a futuro y, por tanto, hay una cierta prudencia en inversiones.

Lo que sí parece claro es que la pequeña empresa y el autónomo cada vez lo tiene más complicado.

"Somos una Central de compras que optimiza al máximo el volumen de compra agregado de todas sus empresas asociadas"

Por ello, supongo que el hecho de centralizar las negociaciones del precio de la compra debe ser una ventaja importante, ¿verdad?

Es básico (y cada vez más) tener los gastos controlados. Los asociados pueden controlar los gastos gracias a la negociación centralizada, y eso les permite ser más competitivos cuando negocian con sus clientes. Hay que tener en cuenta que nuestros asociados no compiten solo con empresas nacionales, compiten com empresas de toda Europa, algunas de las cuales son muy potentes.

¿Qué ofrecéis desde Comprum?

Pues ofrecemos un portafolio de acuerdos comerciales con los principales proveedores del mercado, con unas condiciones muy competitivas. Somos una central de compras que optimiza al máximo el volumen de compra agregado de todas sus empresas asociadas. Esta es nuestra función principal.

¿Qué tipo de clientes tenéis?

Comprum tiene únicamente como clientes a sus asociados, y estos tienen un perfil muy bien definido. Se trata de empresas de transporte de carácter familiar, con recorrido, buen nombre en el mercado y solvencia, que cuentan con una flota propia de vehículos. Y siempre independientemente del sector o en el ámbito en el que operen.

Y, entre estos clientes, también buscáis qué posibles sinergias se pueden crear…

Para mí este punto es quizás el más importante. Creo que será el que en un futuro a corto plazo más nos valorarán las empresas de transporte y que a mí personalmente me parece una de las claves del éxito de Comprum.

¿Nos podrías poner algún ejemplo?

Sí. Desde el inicio del proyecto Comprum, en el año 2017, hemos intentado fomentar la creación de sinergias colaborativas entre las empresas del grupo. Muchas veces estas se han producido de manera espontánea, pero han ido in crescendo a medida que se incorporaban más empresas y que los empresarios/as se iban conociendo personalmente gracias a los Congresos Anuales de Comprum que llevamos a cabo desde hace 4 años.

Hemos conseguido vencer las desconfianzas que eran muy habituales entre las empresas de transporte, y hemos conseguido que empresas que son competidoras hayan colaborado activamente y con confianza.

Ejemplos hay muchos: conseguir que un asociado le ceda vehículos a otro para hacer una prueba en unas rutas nuevas con un cliente; difundir el conocimiento de una empresa del grupo para hacer viajes a un determinado destino complicado; para que otros socios puedan atender a un cliente; compartir datos de funcionamiento de tractoras; e, incluso, ceder espacio en instalaciones propias a otro asociado.

"Desde el inicio del proyecto Comprum, en el año 2017, hemos intentado fomentar la creación de sinergias colaborativas entre las empresas del grupo"

Hablemos del futuro de Comprum: ¿por dónde queréis que pase?

Comprum tiene un largo recorrido de crecimiento por delante. Para mi ese crecimiento se estructura en varios aspectos. Por un lado, está el crecimiento interno, derivado del crecimiento orgánico de las propias empresas que están en el grupo o por la ampliación de la oferta de productos y servicios negociados por Comprum. Por otro, el crecimiento externo derivado de la incorporación de más empresas al proyecto. Asimismo, estas incorporaciones de empresas se producirán en tres posibles vías: empresas de transporte con el mismo perfil que las que ya forman parte del grupo (donde más presencia tenemos es en Catalunya, así que nos interesan especialmente empresas ubicadas en otras comunidades autónomas); empresas de transporte de pasajeros, que es una división de la actividad que ya hemos empezado a abordar; y empresas cuya actividad principal no es el transporte pero que necesitan una flota propia para distribuir sus productos. Es decir, empresas en las que el transporte es la actividad subsidiaria de la principal.

Finalmente hay un crecimiento que también vemos que es paralelo. Se trata de la creación de proyectos para ampliar la oferta de servicios. Por ejemplo: en 2020 compramos VISERVI, una distribuidora de recambios de vehículo industrial; en 2021 abrimos BROKKOM, nuestra propia correduría de seguros para gestionar el programa asegurador de los asociados; y en 2023 hemos iniciado la actividad de TLM (Talento Liderazgo y Management), una consultora de RRHH que se dedica a la selección y formación de talento.

The transport sense Comprum

www.comprum.es

En España no somos capaces de generar riqueza con nuestro ahorro

Los gestores confían en que las generaciones más jóvenes impulsarán el éxodo de ahorradores a inversores

Cristina García MADRID.

Hace sólo unos días, Monserrat Martínez Parera, vicepresidenta de la Comisión Nacional del Mercado de Valores (CNMV), recordaba que "el inversor español sigue invirtiendo poco en activos financieros si se compara con otros países del euro. De la renta bruta disponible, alrededor del 70% sigue siendo inversión en inmobiliario, 10 puntos más que otros países europeos de referencia". Pero es que además el grueso del ahorro financiero de los españoles se encuentra en depósitos y cuentas corrientes de escasa rentabilidad. En España no somos capaces de generar riqueza de nuestro propio ahorro, como señalaron los expertos que participaron la jornada titulada *El poder de la gestión activa*, celebrada por *elEconomista.es* con la colaboración de Bestinver. Aunque en los últimos meses sí que se ha visto un éxodo de ahorradores hacia las Letras primero, y hacia los fondos monetarios después, que provoca cierto optimismo entre los expertos, que aluden a la necesidad de convertir a los ahorradores en inversores y, en ese camino, la gestión activa tiene mucho que aportar.

> Los ahorradores han dado un primer paso con la compra de Letras y fondos monetarios

Recientemente "ha habido una concienciación de que hay que ser inversor. Fuera de España, en países como Londres y Francia tienen mayor cultura financiera y una aversión al riesgo mejor entendida porque, evidentemente, el riesgo ahora mismo, cuando hay inflación, es no invertir", señala Tomás Pintó, director de Renta Variable Internacional de Bestinver, que confía en el papel que jugarán las nuevas generaciones, a las que ve con una concepción de invertir mucho mayor.

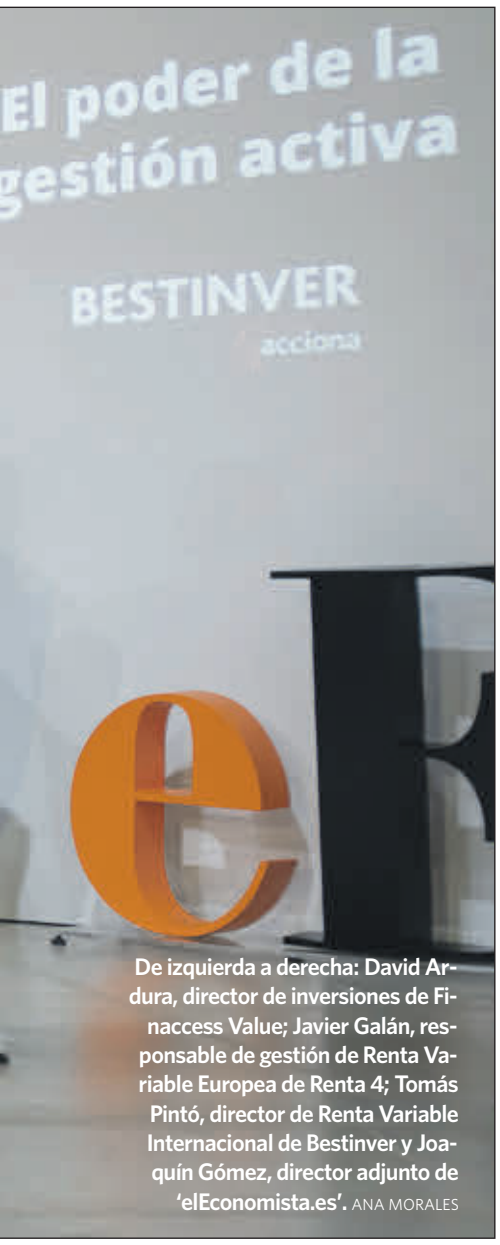
Mientras los españoles guardan un billón de euros en depósitos y cuentas corrientes, "hay un gráfico histórico que explica cuánto valía un dólar en 1800 y cuánto vale hoy, 200 años después, en función del activo en el que has invertido. Si inviertes en renta variable, ese dólar vale hoy 2 millones de dólares. Nadie vamos a durar 200 años, pero ejemplifica muy bien qué es rentable en la inversión, y por qué los anglosajones generan mucha más riqueza de su propio ahorro. En Europa en general, y en España en particular, no generamos riqueza de nuestro propio ahorro, y es un tema de información, y de ganar seguridad. Ahora los ahorradores españoles han dado un primer paso, al invertir en Letras, y es probable que se produzca una migración de ahorradores a inversores, pero será un proceso muy lento", ilustra Javier Galán, director de Inversiones Renta Variable de Renta 4.

> La bolsa es el activo más rentable, con un 7% al año se dobla la inversión en una década

Si se echa la vista atrás, el activo que más rentabilidad ha generado a largo plazo es la bolsa americana y algunos gestores activos, como el archiconocido Warren Buffett, han sido capaces de generar incluso 3 puntos porcentuales anuales más que el S&P500. Esto es importante porque "si se consigue una rentabilidad anual del 7%, el inversor dobla su dinero en una década, y si logra una rentabilidad anual del 10%, éste dobla el capital en siete años", explica Pintó.

Coincidiendo con Pintó, David Ardura, director de inversiones de Finaccess Value, también confía en las generaciones más jóvenes a la hora de que se produzca ese éxodo de ahorradores a inversores: "El dinero está en las generaciones más mayores, y esas generaciones están muy bancarizadas y es difícil que salgan de ahí. Pero confío en las generaciones más jóvenes, confío en que hagan preguntas y, si todo va bien, esas generaciones irán teniendo dinero y poco a poco cambiarán las cosas. ¿Qué a lo mejor el proceso dura 20 años? Bien empleados estarán si conseguimos que nuestros hijos se dan cuenta que hay que invertir, y que hay que vivir de ese ahorro capitalizado".

Una de las llaves maestras para invertir en bolsa es el ahorro periódico. "Si inviertes una cantidad todos los meses en renta variable, como si



De izquierda a derecha: David Ardura, director de inversiones de Finaccess Value; Javier Galán, responsable de gestión de Renta Variable Europea de Renta 4; Tomás Pintó, director de Renta Variable Internacional de Bestinver y Joaquín Gómez, director adjunto de 'elEconomista.es'. ANA MORALES

fuese un recibo de la luz, eliminas el riesgo. Cuando la bolsa sube compras un poco más caro, y cuando baja te aprovechas de los precios más bajos. Así obtienes la rentabilidad de la bolsa a largo plazo, que históricamente está en torno al 7%-8% anualizado", recuerda Javier Galán.

La gestión activa será clave

El momento de mercado actual, en el que se ha producido una gran concentración en bolsa, supone una oportunidad para la gestión activa y para la selección de valores si se tiene en cuenta que muchos inversores han elegido transitar la misma senda, la que conduce a las Siete Magníficas. Estas compañías son las responsables del 50% de la subida de la bolsa americana, pero hay otra derivada más y es que también representan el 20% de la bolsa mundial.

"Nosotros creemos que podemos ser capaces de generar valor, de generar rentabilidad con, sin, o con algunas de las Siete Magníficas. De hecho, hay compañías en Europa o en Estados Unidos que han subido igual o más, pero hay que sentarse y analizarlas y tener convicción para tener una posición relevante que tenga impacto en los fondos. La gestión activa nunca va a pasar de moda", puntualiza Pintó. "Al final se trata de buscar valor en compañías muy idiosincráticas, que creas que son buenas. Tienes que tener una percepción diferente al mercado, o en valoración o en números, y si es en las dos cosas te llevas una rentabilidad enorme", añade.

Para Javier Galán, el tema de la concentración es preocupante y parte de la culpa es de la gestión pasiva. Pero esa concentración no ocurre sólo en la bolsa americana: "En el Ibex 35, las 10 principales compañías pesan casi un 80% y lo peor es que no son empresas en las que exista previsibilidad de crecimiento futuro. En el S&P500, las diez más grandes representan el 40%. En el Stoxx 600 pesan un 22% y en el EuroStoxx 50, que es el más seguido en Europa, representan un 45%. Yo creo que la gestión activa tiene mucho que aportar. Por ejemplo, cuando hablamos del Ibex 35 y de la economía española, el peso del sector bancario en el Ibex es del 32% mientras que en el PIB no llega al 4%, no tiene ningún sentido. La gestión activa puede amoldar su cartera de acciones a este tipo de cosas", señala Galán.

"Todo el dinero se está yendo a un lado", coincide David Ardura, "y compañías que siguen generando caja, que siguen creciendo, y que siguen remunerando a sus accionistas han sido olvidadas, y están cotizando a unos múltiplos que no tienen nada que ver con el conjunto del mercado. Y ahí es donde entramos en juego los gestores activos", dice. "Si os acordáis, en 2022, cuando empezó a salir dinero del mercado, muchas compañías excelentes empezaron a perder un 40% y un 50%. ¿Eran esas compañías un 40% o un 50% peor que un año antes? No, pero era el cauce del dinero", reflexiona. La concentración provocada por la gestión pasiva "es un riesgo porque cuando venga la caída de la bolsa tirará de los índices hacia abajo", advierte.

La reflexión sobre los efectos de la concentración del mercado va más allá del riesgo cuando se produzca una corrección: "Acaba de salir a bolsa Puig Brands. Si no hubiese gestión activa, ¿quién compraría esas acciones si no está en ningún índice? Entonces, ¿qué hacemos? ¿secamos el mercado?", reflexiona Javier Galán. Aunque hay algunas salidas a bolsa en el horizonte, como la de Europastry o Tendam, la realidad es que el número de exclusiones que hemos tenido en el mercado español es muy superior al número de salidas a bolsa en los últimos años.

Pequeñas joyas en España

Precisamente, en clave española, el hecho de que las diez compañías más grandes supongan el 80% del Ibex 35, convierten al español en un mercado difícil para hacer gestión activa en un momento en el que está penalizado por la reconstrucción que se está produciendo del sector bancario. Por multiplicador de beneficios, la bolsa española es la más barata del mundo, a junto a la de la bolsa de China, al cotizar a un multiplicador de beneficios de 10 veces. Para los gestores, la bolsa española esconde oportunidades, sobre todo entre las cotizadas de menor tamaño.

"Si no hubiera gestión activa, ¿quién compraría acciones de Puig? Se secaría el mercado"

Javier Galán
Responsable de Gestión de Renta Variable Europea de Renta 4

"Hay muchas joyas en el mercado español, pero sin cobertura, y sin ella no llega la liquidez"

David Ardura
Director de inversiones de Finaccess Value

"El riesgo ahora mismo, en los periodos en los que hay inflación, es no invertir"

Tomás Pintó
Director de Renta Variable Internacional de Bestinver.

"Hay muchas compañías, algunas fuera del Ibex 35, *small* y *mid caps*, con muchísimo potencial, y así lo estamos reflejando en nuestras carteras", señala Tomás Pintó. "Ser un inversor activo en el caso de la bolsa española requiere incluso ser más activo y estar más pendiente porque la ley europea te impide replicar al Ibex, y esto significa que, si Inditex sube un 10% mañana, como es imposible tener el porcentaje de Inditex en la cartera, es complicado que ese día no lo hagas peor que el Ibex", explica.

En esta misma línea, David Ardura también considera que "hay grandes compañías en el mercado español, más allá del Ibex 35. Pero me parece que está plagado de ineficiencias. Hace 20 años, la cobertura que había del universo *small* y *mid caps* en España era brutal. Aquella cobertura permitía identificar esas joyas en el mercado nacional. Ahora sigue habiendo las mismas joyas, incluso más, pero no llega la cobertura. Y sin ella no llega la liquidez, y sin liquidez la cotización siempre está muerta, y esto es un problema. Esto es algo para reflexionar, también desde el punto de vista regulatorio".

¿Templanza o prudencia?

Cuando se les pregunta a los gestores qué pesa más a la hora de gestionar, si la templanza o la prudencia, Pintó explica que en su caso hablan de disciplina y paciencia. "Prudencia es no tener todos los huevos en la misma cesta, ser prudente en nuestras proyecciones para tener margen de seguridad. Es importante ser prudente con el modelo de negocio elegido, y la disciplina es no dejarnos llevar por el momento. El ruido es uno de los mayores desafíos al que nos enfrentamos en gestión activa, pero la forma de combatirlo es con convicción en las tesis de inversión", señala. Para evitar que esa convicción se convierta en una trampa de valor, "el margen de seguridad es fundamental, y también hacer proyecciones en distintos escenarios", explica Pintó.

En opinión de Ardura, "con la templanza te viene todo lo demás, entre otras cosas ser prudente. Si eres extremadamente prudente al final no consigues nada, te quedas en Letras del Tesoro y ya está. El gran enemigo del gestor son las emociones. Hay tener templanza para aguantar las caídas, y también las subidas, que es casi más difícil". Para Galán, "la clave está en conocer en profundidad la compañía. Cuando vendes en el peor momento es cuando no conoces la compañía. Hay que ser muy disciplinados con nuestros criterios de inversión. Por ejemplo, una empresa sin deuda, con márgenes elevados y que genera caja, es casi imposible que quiebre a no ser que se te desplomen las ventas y no vendas nada, pero es muy difícil".

Para Galán, la forma de evitar trampas de valor la encuentro en los criterios que dictan la filosofía del *quality investing*. ¿Por qué? Porque las trampas de valores se producen cuando no tienes predictibilidad de crecimiento de los beneficios. Sirva como ejemplo el sector de las telecomunicaciones europeo, que es una trampa de valor de libro. El sector siempre ha estado a 10/12 veces beneficio, y sigue ahí, pero en vez de con un ebitda de 30.000 millones, de 10.000".

"Los sectores regulados tienden a ser grandes caladeros de trampas de valor porque te cambian la regulación y te hunden el modelo, el excel lo tienes que hacer otra vez", detalla David Ardura. "Hay que intentar evitar también esos sectores en los que hay variables exógenas que desmontan la tesis".

En qué invierten los gestores

Aunque todos los gestores construyen carteras muy diversificadas, siempre hay alguna compañía en la que tienen una fuerte convicción. Por ejemplo, en el caso de Bestinver podría ser Phillips: "Es una compañía muy oligopolística, con muchas barreras de entrada y que se beneficiará de la pirámide poblacional actual. Entre un 10% y 15% del valor son los escáneres de resonancias magnéticas, no es la que más destaca en este ámbito. Pero sí es la número uno de largo, y generando caja, en su otra pata de negocio que representa entre un 80% y un 85% del valor. Según nuestros números está barata, y vemos mucho valor", explica Pintó. Es una de las tres compañías con más peso en la cartera de Bestinver Internacional junto a Berkshire Hathaway y Heineken, "que a nivel de márgenes tiene mucho potencial", señala.

En el caso de Renta 4, Javier Galán expone que ellos son más de *quality* que de *value*, "pero a veces tienes la suerte de tener una compañía en la que se juntan ambos. Es el caso de Rentokil, una compañía inglesa de control de plagas, con un negocio súper recurrente, internacional, con márgenes muy saludables. Está barata, y su valoración es como si fuera una compañía de valor, cuando opera como líder en un mercado que tiene unas características de calidad brutales y además confiamos en el *management*. El potencial es enorme". En su fondo más grande, Renta 4 Europa Acciones, en el que se incluye a Rentokil, algunas de sus principales posiciones son ASML y SAP.

En el caso de David Ardura, "nuestra primera posición es ASML. Es prácticamente un monopolio, de una cosa tan importante como son las máquinas que imprimen los microchips. Según nuestros cálculos doblas el flujo de caja cada dos años y medio o tres hasta 2030, y pagar 30 veces beneficios por eso creo que está justificado. Además, tiene unas barreras de entrada brutales. Cuando tienes esos márgenes, esa rentabilidad sobre el capital, y no te entra competencia porque no puede entrar o tardaría muchos años en poder hacerlo a ese nivel, su valoración está justificada", concluye.

Las 'utilities' europeas están solo a un 3% de ser compra

Recomendaciones del estratega de Ecotrader

Joan Cabrero

Su marcado sesgo defensivo y la tendencia a repartir entre sus accionistas dividendos recurrentes hace que las *utilities* sean las compañías preferidas por muchos inversores, de ahí que entiendo que sea oportuno indicarles la oportunidad que podría abrirse en breve en el sectorial Stoxx 600 Utilities europeo SX6R, que durante las últimas semanas ha desarrollado una corrección que lo ha alejado un 7,50% del máximo que estableció a mediados de mayo en los 1.400 puntos.

Por tanto, operativamente, estamos muy cerca de que se cumpla la regla del 10%, que es la que acostumbro a insistir que hay que esperar antes de plantearse compras orientadas a medio plazo. Si el Stoxx 600 Utilities europeo SX6R se alejara un 10% de su máximo anterior eso supondría una caída a los 1.260 puntos, que además coincidiría con la tangencia con la directriz alcista que viene guiando de forma milimétrica las subidas desde los mínimos de octubre del año 2022.

El alcance de esa zona de soporte de los 1.260 puntos, que apenas se encuentra a un 3% de distancia de niveles actuales de cotización, lo vería como una oportunidad inmejorable para buscar una ventana de compra entre los principales componentes de este sector, que a continuación les voy a analizar, señalándoles los niveles óptimos de compra.

Iberdrola

Iberdrola es uno de esos valores que en numerosas ocasiones he señalado que hay que tener en cartera sí o sí y cada vez que se abre una ventana de compra entiendo que es una oportunidad para invertir en esta compañía.

Pues bien, a corto plazo el título lleva semanas consolidando posiciones de forma lateral alcista, algo que refleja a la perfección la fortaleza que atesora el título. Si en próximas sesiones la cotización se dirigiera a buscar de nuevo la base de esta consolidación que aparece por los 12 euros, podría ser una oportunidad para comprar con un *stop* agresivo vinculado a que no pierda los 11,7 euros. La idea es buscar que desde los 12 euros, después de haber consolidado durante semanas, el título retome las alzas y marque nuevos altos de todos los tiempos sobre los 12,50 euros.

EDP

EDP (Energias de Portugal) es una de los principales grupos eléctricos de Europa, y el mayor de Portugal. La curva de precios de EDP lleva años dentro de un amplísimo rango de precios que tiene como base y soporte clave los 3,20 euros y como techo y resistencia los 4,80 euros.

Lo más interesante a corto plazo es que semanas atrás la cotización se aproximó mucho a ese soporte de los 3,20 euros, que es el que en ningún caso debería de perder el título si queremos seguir confiando en un contexto alcista en próximos meses.

Partiendo de que ahí vamos a situar el *stop* no me parece mal que pongan un pie en la zona actual de precios si asumen ese stop que está a un 10% de distancia, para buscar objetivos en próximos meses en los 4,80 euros, que están a un 40%. La ecuación rentabilidad riesgo sería de 4:1. Si no asumen ese *stop* pueden esperar tranquilamente a que se aproxime más al mismo, situando órdenes de compra en los 3,42 euros. Ahí sería comprador sin ningún tipo de duda.

Enel

La empresa eléctrica italiana Enel, propietaria del 70% de Endesa, nos abriría una ventana de compra muy interesante si la fase de consolidación que desarrolla a corto plazo, tras alcanzar los 6,90 euros, profundizara hacia la base del canal que viene guiando perfectamente las subidas durante los dos últimos años, que actualmente discurre por los 6 euros.

En este caso soy partidario de comprar solamente si retrocede a ese nivel. Ahí pueden situar sus órdenes de compra.

E.ON

La empresa alemana del sector energético E.ON lleva acumulada una subida demasiado vertical durante los últimos meses, algo que operativamente hace que la recomendación sea más un mantener que un comprar ya que no soy capaz de detectar un *stop* cercano que haga que la ecuación rentabilidad recompensa sea atractiva.

El objetivo a buscar aparece en la zona de los 14,75-15,50 euros, que supondría una recuperación del 61,80/66% de toda la anterior caída que nació en los máximos del año 2008 en los 21 euros, que sería el siguiente objetivo a valorar.

RWE

RWE es el segundo productor de energía en Alemania después de E.ON. El título tiene entre ceja y ceja el recuperar los máximos que marcó el año 2008 en torno a los 52,60 euros (con dividendos descontados). Buscando esta alza no me parece mal poner un pie si vuelve a la zona de mínimos del año en torno a los 28,85 euros, que coinciden con lo que es un ajuste del 38,20% de Fibonacci de toda la subida desde los mínimos de 2015 en los 7,70 euros. El *stop* lo situaría en un cierre bajo los 26,40 euros.

Veolia Environment

La empresa multinacional francesa Veolia, con actividades en las tres áreas principales de servicios y servicios que tradicionalmente administran las autoridades públicas: gestión del agua, gestión de residuos y servicios energéticos, fracasó semanas atrás en su intento de situase en subida libre absoluta, que es la situación técnica más alcista que existe y que tiene lugar cuando se cotiza en niveles donde nunca antes lo ha hecho el valor. Esto sucedió cuando logró romper la resistencia de los 30 euros, que es la que frenó las alzas el año 2007 y en el 2022.

Esto es algo que me invita a recomendarles comprar solamente si nos ofrece una oportunidad inmejorable y para ello debería caer a los 26 y sobre todo los 24 euros, donde situaría el stop. Compren en 26 euros si asumen un *stop* en 24 euros.

Ecotrader Más información en **www.ecotrader.es**

EFE

Soportes y resistencias a vigilar en el Ibex

Cifras en euros

Empresa	Análisis	Primer Soporte	Segundo Soporte	Primera Resistencia	Segunda Resistencia
Acciona	Aprovechen el rebote a los 124-140 euros para vender	100	82	140	166
Acc. Energía	Debilidad tras perder los 19,80 euros. Puede caer a los 18 euros	18	Caída libre	22,25	25
Acerinox	Mantener buscando objetivos iniciales en 11-11,30. Stop en 9,35 (zona de compra)	9,35	8,4	11	11,3
ACS	Soporte clave en los 35,40 euros. Es más un mantener que un comprar salvo que caiga a 37,35	37,35	35,4	Subida Libre	Subida Libre
Aena	Mantener buscando disfrutar de la subida libre. Primer objetivo en 200	163,8	154	200	Subida Libre
Amadeus	Mantener en busca de los 78-80 euros. Comprar en los 56 euros	61,5	56	68,8	78
Arcelor Mittal	Comprar en una caída a los 20-20,50 con stop en 19,50 euros	20,5	20	25,55	27
Bankinter	Mantener. Techo temporal en los 8,20 euros.	7,02	6,7	8,2	Subida Libre
BBVA	Mantener. Techo temporal en 11 euros. Comprar en los 8,30 euros	8,3	7,8	10,5	11
CaixaBank	Mantener. Techo temporal en los 5,30	4,5	4,3	5,3	Subida Libre
Cellnex	Mantener. Vender si pierde los 31 y 29,50 euros	31	29,5	37	39
Enagás	Comprar solo si alcanza la zona de los 12- 12,50 euros (soporte de largo plazo)	13,6	13	15	16,7
Endesa	Mantener. Reducir aprovechando aproximación a los 19-19,40 euros	17,4	16,6	19,4	Subida Libre
Ferrovial	Mantener con stop en los 32,75 euros	32,75	31,5	Subida Libre	Subida Libre
Fluidra	Debilidad tras cerrar el hueco abierto en 21,70. Vender en un rebote a los 21 euros	18,85	17,7	21,4	22,8
Grifols	Vender en un rebote a los 12 euros. Intento de suelo en los 6,35 euros	7,25	6,35	9	10,5
IAG	Mantener. Objetivos en los 2,50 euros. En el peor de los casos puede caer a 1,80-1,85	1,85	1,8	2,5	2,6
Iberdrola	Mantener. Debilidad a corto solo si pierde 11,90 euros	11,9	10,4	Subida Libre	Subida Libre
Inditex	Mantener. Subida libre. Comprar en 46-44 euros	46	44	50	Subida Libre
Indra	Mantener. Comprar si cae a 18-18,50 euros	18,5	18	22	Subida Libre
Inmb. Colonial	Al margen tras perder los 5,75 euros	5,2	4,9	6,15	6,4
Logista	Mantener. Comprar en una caída a 25 y 24 euros	25	24	Subida Libre	Subida Libre
Mapfre	Mantener. Esperar a 2-2,05 para comprar	2,05	1,92	Subida Libre	Subida Libre
Meliá	Mantener pero ya pueden recoger beneficios parciales tras alcanzar los 8-8,30 euros	7	6,5	8	8,3
Merlín	Mantener. Comprar en 9,60 euros	9,6	9,15	11,25	Subida Libre
Naturgy	Al margen. Puede volver a los 19 euros	19	18	25,2	26,2
Redeia	Mantener buscando alzas hacia los 18,50 euros	16	15,35	18,45	Subida Libre
Repsol	Mantener. Comprar en la zona de los 14 euros	14	13,5	16,2	Subida Libre
Rovi	Mantener. Reducir si pierde los 80 euros. Techo temporal en 95 euros	80	72	95	Subida Libre
Sabadell	Mantener. Comprar en 1,63 y 1,50-1,58 euros	1,63	1,58	2,15	2,3
Sacyr	Mantener buscando objetivos iniciales en los 3,80-4 euros. Comprar en la zona de 3,21	3,21	2,95	3,8	4
Santander	Mantener buscando objetivos sobre los 5 euros. Comprar en 4-4,25 euros	4,25	4	5	5,2
Solaria	Mantener con stop en 11 euros	11	10,4	13	15,25
Telefónica	Mantener. Stop en 3,50 euros. Objetivos en los 4,40-5 euros (alcanzado)	3,5	3,35	4,4	5
Unicaja Banco	Mantener buscando alzas sobre los 1,40 euros (altos históricos)	1,05	1	1,4	1,5

Fuente: Ecotrader.

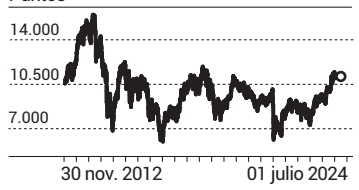
elEconomista.es

Ibex 35

	PRECIO	CAMBIO DIARIO (%)	CAMBIO 12 MESES (%)	CAMBIO 2024 (%)	VOLUMEN DE NEGOCIO AYER[2]	RENT.xDIV 2024 (%)	PER 2024[3]	PRECIO OBJETIVO	CONSEJO
Acciona	113,00	2,45	-27,28	-15,23	13.159	4,41	15,98	144,48	M
Acciona Energía	19,63	2,08	-35,89	-30,09	5.874	2,08	18,59	25,30	M
Acerinox	9,76	0,72	0,37	-8,40	5.383	6,43	8,17	13,81	C
ACS	40,12	-0,40	24,71	-0,10	37.672	5,32	16,28	39,22	M
Aena	188,20	0,11	27,16	14,69	25.194	5,00	15,50	202,59	C
Amadeus	62,52	0,61	-10,30	-3,64	241.606	2,19	21,80	72,10	M
ArcelorMittal	21,30	-0,37	-14,63	-17,01	2.837	2,26	5,63	31,03	C
Banco Sabadell	1,85	2,83	75,66	66,35	26.643	5,51	6,86	2,05	M
Banco Santander	4,45	2,70	31,39	17,67	124.731	4,47	6,05	5,56	C
Bankinter	7,69	0,89	36,66	32,75	14.046	6,64	7,68	8,31	M
BBVA	9,50	1,58	35,10	15,49	66.727	7,11	6,38	11,54	M
CaixaBank	5,04	2,04	33,19	35,37	41.968	8,53	7,21	5,92	C
Cellnex	30,79	1,38	-16,62	-13,61	36.293	0,18	-	43,41	C
Enagás	14,10	1,51	-21,67	-7,63	25.916	8,05	14,06	16,16	V
Endesa	17,82	1,60	-9,34	-3,49	15.018	6,21	11,30	21,14	M
Ferrovial	36,46	0,55	25,85	10,42	22.294	2,11	49,20	40,68	M
Fluidra	19,35	-0,72	8,53	2,65	5.581	3,01	16,77	22,95	M
Grifols	8,13	3,38	-30,78	-47,42	20.657	0,00	11,56	16,64	C
Iberdrola	12,32	1,69	3,14	3,83	141.641	4,70	15,30	12,98	M
Inditex	45,90	-0,99	31,05	16,41	84.757	3,55	23,87	47,54	M
Indra	19,44	0,67	67,88	38,86	7.483	1,54	12,68	23,07	C
Inm. Colonial	5,50	1,20	0,04	-16,11	5.461	5,00	17,01	6,81	M
IAG	1,93	0,84	2,36	8,45	15.235	2,80	4,19	2,61	C
Logista	26,56	0,53	7,62	8,50	3.723	7,56	11,25	30,97	C
Mapfre	2,17	0,84	19,41	11,79	5.655	7,32	7,78	2,47	M
Meliá Hotels	7,71	0,59	21,42	29,36	2.629	1,08	13,55	8,69	C
Merlin Prop.	10,45	0,48	36,10	6,06	5.730	4,17	17,71	12,15	C
Naturgy	20,68	2,58	-24,14	-23,41	9.837	6,75	11,69	24,59	V
Redeia	16,35	0,18	6,27	9,66	14.341	5,22	17,66	18,44	M
Repsol	14,89	1,02	11,67	10,67	63.664	6,11	4,64	17,94	C
Rovi	86,80	-0,86	105,01	44,19	3.890	1,36	26,07	92,92	M
Sacyr	3,32	0,91	6,27	6,33	3.515	4,15	14,14	4,14	C
Solaria	11,60	0,26	-17,41	-37,67	6.661	0,00	15,41	14,98	M
Telefónica	3,98	0,58	7,19	12,71	42.781	7,56	12,37	4,28	M
Unicaja	1,31	2,51	35,62	46,74	6.076	7,96	6,34	1,41	M

Ibex 35

11.057,00 CIERRE | 113,30 VAR. PTS. | 1,04% VAR. | 9,45% VAR. 2024



Otros índices

* Datos a media sesión

	CIERRE	CAMBIO DIARIO %	CAMBIO 2024 %
Madrid	1.091,86	1,11	9,51
París Cac 40	7.561,13	1,09	0,24
Fráncfort Dax 40	18.290,66	0,30	9,19
EuroStoxx 50	4.929,99	0,74	9,04
Stoxx 50	4.507,92	0,37	10,13
Londres Ftse 100	8.166,76	0,03	5,61
Nueva York Dow Jones	39.174,43	0,14	3,94
Nasdaq 100	19.783,41	0,51	17,58
Standard and Poor's 500	5.472,10	0,21	14,72

Mercado continuo

Los más negociados del día

	VOLUMEN DE LA SESIÓN	VOLUMEN MEDIO SEIS MESES
Amadeus	241.370.800	47.986.640
Iberdrola	141.641.200	137.360.600
Banco Santander	123.693.700	143.134.400
Inditex	83.277.860	95.940.910
BBVA	66.727.010	132.337.100
Repsol	65.336.710	73.633.530

Los mejores

	VAR. %
Grupo Ezentis	10,53
Bodegas Riojanas	8,47
Clinica Baviera	5,30
Realia	3,53
Grifols	3,38
OHLA	3,34

Los peores

	VAR. %
Gestamp	-4,32
Vidrala	-3,80
Ecoener	-3,79
Lingotes	-3,38
Nueva Exp.	-2,74
Airtificial	-2,19

Los mejores de 2024

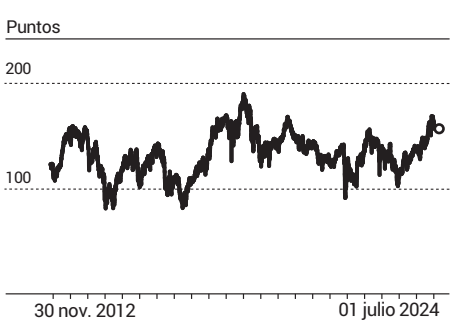
		CAMBIO 2024 %	MÁXIMO 12 MESES	MÍNIMO 12 MESES	VALOR EN BOLSA€[1]	VOLUMEN SESIÓN[2]	PER 2024[3]	PER 2025[3]	PAY OUT[4]	DEUDA/ EBITDA[5]
1	Grupo Ezentis	111,41	0,25	0,09	88	439	-	-	0,00	-
2	Pescanova	83,41	0,57	0,20	11	7	-	-	-	-
3	Banco Sabadell	66,35	1,97	1,01	10.073	26.643	6,86	7,01	19,70	-
4	Técnicas Reunidas	55,81	13,53	6,99	1.045	3.799	9,42	8,15	0,00	3,46
5	Ercros	49,43	3,95	2,26	361	613	22,54	14,35	18,00	-

Eco10

Calculated by STOXX CUSTOMIZED®

159,78 CIERRE | 1,42 VAR. PTS. | 0,90% VAR. | 7,92% VAR. 2024

*El Eco10 se compone de los 10 valores, equiponderados, con más peso de la Cartera de consenso de elEconomista, elaborada a partir de las recomendaciones de 53 analistas. Se constituyó el 16 de junio de 2006.



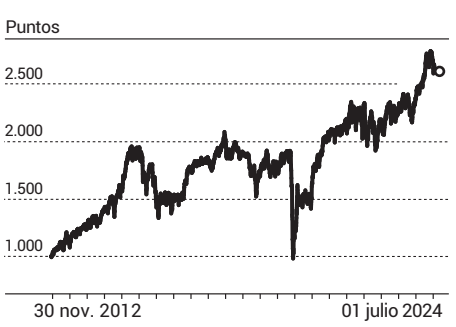
Eco30

FACTSET Calculated by STOXX CUSTOMIZED®

2.635,79 CIERRE | 25,77 VAR. PTS. | 0,99% VAR. | 7,14% VAR. 2024

Datos a media sesión

*El Eco30 es un índice mundial creado por elEconomista. Utiliza datos de la consultora en consenso de mercado FactSet, está calculado por la gestora de la bolsa alemana y forma parte de la familia de índices Stoxx.



Mercado continuo

	PRECIO	CAMBIO DIARIO (%)	CAMBIO 12 MESES (%)	CAMBIO 2024 (%)	VOLUMEN DE NEGOCIO AYER[2]	RENT.xDIV 2024 (%)	PER 2024[3]	PRECIO OBJETIVO	CONSEJO
Adolfo Domínguez	5,20	0,39	-4,59	4,00	4	-	14,86	-	C
Aedas Homes	21,40	1,18	26,74	17,45	396	9,50	9,39	23,67	C
Airbus	132,06	3,25	0,67	-5,33	891	1,67	22,68	168,17	C
Airtificial	0,13	-2,19	26,26	-3,10	282	-	-	-	-
Alantra Partners	9,08	0,22	-9,20	7,58	5	-	-	-	-
Almirall	9,48	0,85	25,15	12,52	1.522	1,54	39,50	11,45	C
Amper	0,10	0,52	0,39	15,79	172	-	19,36	0,15	C
Amrest	5,77	0,00	13,36	-6,48	-	-	19,90	6,70	C
Applus+	12,84	0,31	30,16	28,40	650	1,11	12,59	12,15	V
Árima	8,38	0,24	-2,56	31,97	562	-	-	9,78	C
Atresmedia	4,45	0,45	27,29	23,68	595	10,10	8,01	5,10	M
Audax Renovables	1,88	0,64	47,72	44,31	249	0,00	15,90	2,14	C
Azkoyen	6,88	1,18	6,17	8,18	88	5,23	9,83	9,60	C
Berkeley	0,22	2,29	-45,42	27,86	122	-	-	-	-
Bodegas Riojanas	4,10	8,47	-4,21	-11,26	7	-	-	-	-
CIE Automotive	26,00	0,19	-7,14	1,09	794	3,60	9,08	33,62	C
Clínica Baviera	27,80	5,30	50,27	20,87	142	3,02	308,89	34,00	C
Coca-Cola European P.	68,10	-0,58	16,41	12,75	85	2,91	17,18	-	-
CAF	35,90	2,28	16,75	10,12	911	3,45	10,49	45,28	C
Corp. Financ. Alba	51,00	0,00	6,69	8,25	967	1,96	13,58	83,50	C
Deoleo	0,23	0,44	-9,52	0,00	40	-	-	-	-
Desa	13,20	0,00	-13,73	10,00	-	6,36	8,30	-	-
Dia	0,01	1,63	-12,59	5,93	108	-	-	0,02	C
DF	0,57	-1,38	-15,91	-12,42	38	-	-	-	-
Ebro Foods	15,52	-0,13	-3,96	0,00	695	4,44	12,72	20,22	C
Ecoener	3,55	-3,79	-30,39	-16,27	21	-	15,99	5,44	C
eDreams Odigeo	6,48	-0,31	-1,07	-15,52	240	-	12,56	9,94	C
Elecnor	19,60	-1,21	50,77	0,26	504	26,48	7,51	26,50	C
Ence	3,39	-0,88	17,53	19,77	2.458	4,51	12,61	4,23	C
Ercros	3,95	1,02	23,67	49,43	613	1,14	22,54	4,63	C
Faes Farma	3,65	1,11	14,62	15,35	1.001	3,57	12,57	3,55	V
FCC	14,28	2,73	20,81	-1,92	495	3,56	12,58	15,57	C
GAM	1,35	-0,74	-	-	29	-	13,11	-	-
Gestamp	2,66	-4,32	-38,28	-24,17	1.987	5,94	5,13	4,16	C
Global Dominion	3,24	0,47	-17,58	-3,72	280	2,84	11,43	6,38	C
Grenergy	34,45	2,23	22,16	0,61	986	0,00	19,06	40,21	C
Grupo Catalana Occ.	38,00	0,53	34,99	22,98	639	3,28	7,79	49,13	C
Grupo Ezentis	0,19	10,53	111,41	111,41	439	-	-	-	-
Iberpapel	19,30	0,26	33,26	12,16	20	29,07	10,75	26,47	C
Inm. Sur	8,25	0,00	13,51	20,00	8	3,79	10,60	11,33	C
Innov. Solutions	0,57	0,00	0,18	0,18	-	-	-	-	-
Lab. Reig Jofre	2,71	-0,73	3,83	20,44	41	0,92	16,42	-	-
Lar España	6,90	1,02	27,24	12,97	247	9,88	10,03	8,49	C
Línea Directa	1,16	0,69	41,09	36,78	987	2,92	25,87	1,03	V
Lingotes	8,00	-3,38	-0,99	30,72	50	3,88	24,24	-	-
Metrovacesa	8,04	-0,50	20,98	3,24	116	10,26	44,67	8,28	M
Minor Hotels	4,09	1,49	-7,15	-2,39	107	3,30	12,25	4,28	V
Miquel y Costas	12,80	-1,54	11,11	8,66	94	-	-	-	-
Montebalito	1,40	0,00	3,70	-4,11	-	-	-	-	-
Naturhouse	1,62	0,31	-4,14	0,00	41	8,64	9,53	-	-
Neinor Homes	12,70	1,60	50,99	26,21	543	21,05	13,99	13,15	C
Nicolás Correa	6,72	0,00	14,87	3,38	1	2,68	7,66	11,85	C
Nueva Exp. Textil	0,32	-2,74	-43,66	-15,79	53	-	-	-	-
Nyesa	0,00	0,00	-38,89	-8,33	6	-	-	-	-
OHLA	0,37	3,34	-21,69	-18,73	1.059	0,00	-	0,75	M
Opdenergy	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Oryzon	1,80	-0,99	-14,69	-4,66	126	-	-	6,46	C
Pescanova	0,38	-1,05	3,01	83,41	6	-	-	-	-
Pharma Mar	32,40	1,82	8,23	-19,75	653	2,00	71,05	49,12	M
Prim	10,45	-0,95	-5,46	0,00	13	8,80	9,17	16,75	C
Prisa	0,38	1,62	-1,05	29,66	5	-	19,79	0,49	M
Prosegur Cash	0,52	0,19	-11,95	-2,61	179	7,46	7,81	0,69	C
Prosegur	1,73	0,94	6,02	-1,93	329	6,55	8,99	2,23	M
Puig	26,18	0,31	-	-	2.274	-	25,69	30,24	C
Realia	1,00	3,53	-3,57	-5,85	10	-	-	1,12	C
Renta 4	10,50	0,00	1,94	2,94	0	-	-	7,00	C
Renta Corp	0,85	0,24	-30,89	6,25	21	-	-	2,60	M
Sanjose	4,39	2,57	18,33	26,88	209	2,28	8,44	8,78	C
Soltec	2,13	-1,39	-49,48	-38,26	269	-	6,48	4,30	C
Squirrel Media	1,68	0,00	-27,59	12,75	32	-	-	-	-
Talgo	3,98	-1,00	18,81	-9,34	421	2,76	17,69	4,75	M
Técnicas Reunidas	13,01	3,01	55,90	55,81	3.799	0,00	9,42	16,24	C
Tubacex	3,29	1,39	20,99	-6,14	619	3,77	10,02	4,89	C
Tubos Reunidos	0,64	1,10	-19,75	-0,47	501	-	-	-	-
Urbas	0,00	0,00	-42,37	-20,93	51	-	-	-	-
Vidrala	101,20	-3,80	22,84	7,89	6.497	3,36	12,59	114,31	M
Viscofan	60,90	-0,98	-3,79	13,62	1.230	4,00	17,67	70,59	C
Vocento	0,81	-0,25	9,46	47,27	2	56,79	14,73	1,25	C

Notas: (1) En millones de euros. **(2)** En miles de euros. **(3)** Número de veces que el beneficio por acción está contenido en el precio del título. **(4)** Porcentaje del beneficio neto que la empresa destina a dividendos. **(5)** Deuda total de la compañía entre su beneficio bruto de explotación. Fuentes: Bloomberg y Factset. C La recomendación media de las firmas de inversión que cubren al valor equivale a un consejo de compra. M La recomendación media de las firmas de inversión que cubren el título representa una recomendación de mantener al valor en cartera. V La recomendación media de las firmas de inversión equivale a un consejo de venta de la acción.

Economía

Díaz rebajará la jornada solo con UGT y CCOO tras rechazar CEOE el ultimátum

Acusa a la patronal de "burlar" al diálogo social, aunque les invita a acudir a la próxima reunión

La vicepresidenta tiene aún que asegurar los apoyos de las formaciones políticas del Congreso

José Miguel Arcos MADRID.

Joaquín Pérez Rey, el *número dos* de Yolanda Díaz, confirmó ayer que el Ministerio de Trabajo terminará de pulir el texto de la reducción de la jornada laboral únicamente con los sindicatos UGT y CCOO, tras afirmar que la patronal CEOE no ha reflejado por escrito su postura. El secretario de Estado de Empleo explicó que prevén acordar la reforma únicamente con las centrales si la patronal no realiza una propuesta, aunque no les mantiene la puerta de la negociación abierta. "No pierdo la esperanza", explicó, tras acusarles de "burlar" al diálogo social y a la democracia. Tanto los sindicatos como los empresarios están citados a la que probablemente será la reunión definitiva la semana que viene. Posteriormente, la medida pasará al terreno político como anteproyecto de ley.

El secretario de Estado confirmó que el Gobierno se tomará la vía libre para rebajar la duración de la jornada semana máxima "de la mano de los sindicatos para pulir un texto que cuanto antes pueda ser remitido a las Cortes Generales". CEOE está convocada a la próxima reunión, aunque fuentes empresariales confirman que no llevarán ningún texto a la próxima cita. CEOE está convocada a la próxima reunión, aunque fuentes empresariales confirman que no llevarán texto ni propuesta alguna a la próxima cita. De hecho, los miembros de la patronal esperaban un tono más duro tras el ultimátum. Le sorprende que ahora el Gobierno haya decidido dar una semana más, observando esta estrategia como una muestra de debilidad.

La celeridad con la que Trabajo quiere aprobar la reforma, que entrará en vigor sin el periodo de transitoriedad que pidió la patronal, es un punto de no retorno. El acuerdo es muy cercano, aunque "depende de cómo avancemos con los sindicatos puliendo los aspectos técnicos y también de si la patronal no mueve su posición". Pérez Rey se mostró "escéptico" de que la patronal mueva ficha. "No solo no ha habido ninguna otra propuesta, ha habido un cuestionamiento de rebajar legalmente las horas", detalló.

"La postura de la patronal ha dejado mucho que desear, ha sido claramente decepcionante e incomprensible", afirmó Pérez Rey, que destacó que después de meses de negociación CEOE y Cepyme no pueden seguir "en el no a todo" y buscando la manera de que la reducción de jornada al final no se aplique. "Esta es una posición que está más lastrada por la ideología que por la adecuada posición de las empresas a las que representan", criticó el secretario de Estado.

> CEOE no presentará ningún texto a la próxima reunión, convocada para el lunes que viene

"No es una medida elitista, es para el conjunto de las personas trabajadoras. Las 37,5 horas es una medida transversal", explicó. El Gobierno calcula que la reducción de la jornada afectará a unos 12 millones de personas.

La vicepresidenta segunda y ministra de Trabajo, Yolanda Díaz. EUROPA PRESS

Uno de los grandes puntos de desencuentro es el aumento de las horas extraordinarias, una postura que incluyeron los empresarios en la negociación bipartita. Lo mismo que ocurrió respecto al control horario de forma digital.

"Abriremos una negociación con los grupos parlamentarios cuando tengamos el texto", ha explicado Pérez Rey, que se muestra optimista con los apoyos de las distintas fuerzas parlamentarias. En esta fase, los partidos podrán realizar sus aportaciones al articulado y modificar las cuestiones técnicas. Díaz tendrá que maniobrar en el Congreso de los Diputados para sacar adelante su medida estrella (junto al encarecimiento del despido) para esta legislatura. La vicepresidenta segunda allana el camino para certificar la reforma con los sindicatos, aunque deberá jugar más adelante las cartas políticas. Deberá recabar el apoyo de formaciones como Junts, que se abstuvo en el Congreso cuando Sumar presentó la medida, pero tuvo una opinión muy crítica; PNV, otro grupo que podrá reclamar cesiones y retocar el articulado a cambio de apoyar la reforma; Podemos, los excompañeros de Díaz que a comienzos de año asestaron un duro golpe a la vicepresidenta tumbando el subsidio por desempleo.

> Junts ya se ha mostrado como una de las formaciones más críticas con esta propuesta

La medida restará seis décimas al crecimiento medio anual

J. M. A. MADRID.

La Fundación de Estudios de Economía Aplicada (Fedea) advierte de que rebajar "forzosamente" la jornada laboral máxima a 37,5 horas semanales en 2025 tendrá efectos perniciosos sobre el crecimiento. En concreto, la Fundación se hace eco en su análisis del impacto sobre el PIB de un reciente estudio académico, elaborado en 2023, en el que se afirma que dicha imposición restará "seis décimas al avance medio anual del PIB durante dos años". En cuanto al impacto sobre el empleo, el daño sería mayor, ya que ascendería a ocho décimas en idéntico periodo de tiempo. Todas estas cifras se estiman siempre teniendo presente que no se aplican "medidas compensatorias que alivien el alza de costes laborales".

En un artículo elaborado por José Ignacio Conde-Ruiz, Jesús Lahera y Analía Viola, los expertos de Fedea argumentan que "esta iniciativa política unilateral" afectará al 67% de los trabajadores, algo más de 14,2 millones de ocupados, o al 74% de los trabajadores protegidos por convenio, todos ellos con jornadas superiores actualmente a las 37,5 horas semanales.

Los expertos sostienen que España tiene una jornada legal máxima dentro de los márgenes habituales en Europa, teniendo además la negociación colectiva "toda la capacidad para reducirla y distribuirla con gran flexibilidad". De hecho, subraya que, gracias a la negociación colectiva, la jornada laboral semanal media en España se sitúa entre las 37 y las 38 horas, el equivalente a 1.700-1.752 horas anuales.

En cuanto a la premisa que defiende por el Gobierno sobre la rebaja de la jornada a 37,5 horas, la de que elevará la productividad y no afectará a los costes de producción, Fedea apunta que habrá ocupaciones en las que una jornada más corta pueda traducirse en una mejora de la productividad, aunque no necesariamente de la misma magnitud, "pero también hay muchas otras en las que esto no es cierto".

"Por tanto, cabe esperar que reducir forzosamente la jornada laboral manteniendo los salarios constantes, como propone el Gobierno, supondrá una subida de los costes salariales unitarios para buena parte de las empresas", señala Fedea.

Saiz y agentes sociales prevén cerrar en julio la reforma de la jubilación activa

La última propuesta de Moncloa mejora los incentivos para combinar salario y pensión

José Miguel Arcos MADRID.

El Ministerio de Inclusión, Seguridad Social y Migraciones volvió a reunirse ayer con los agentes sociales para abordar varios puntos pendientes de la última reforma de pensiones. La reforma de las modalidades de jubilación que permiten compatibilizar el cobro del salario y la pensión, para estirar la vida laboral y salir del empleo de forma paulatina, es la medida que dificulta aún el acuerdo. Los agentes sociales se han comprometido a compartir la documentación necesaria para tratar de sellar un acuerdo este mes, según confirmaron UGT y CCOO tras la cita.

El departamento que dirige Saiz ha movido ficha recientemente para modificar los incentivos en las modalidades de acceso a la jubilación flexibles: la jubilación activa, aquella en la que el trabajador aplaza su retiro más allá de la edad legal de jubilación, y la jubilación parcial con contrato de relevo, cuando el trabajador sale del mercado laboral de forma paulatina y tutoriza a un relevista que cubre sus mismas funciones.

La semana pasada, el Gobierno mejoró las condiciones respecto a la primera propuesta, que realizó en abril. En concreto, incorporó los incentivos que tiene la jubilación demorada por cada año completo demorado: la bonificación (porcentaje extra en la prestación de jubilación), el cheque al contado o una combinación de ambas medidas por cada año demorado. Con esta modalidad activa, la Seguridad Social plantea una compatibilidad creciente de salario y pensión según pasan los años:

- El primer año de demora, permite el cobro del salario con el 30% de la pensión.
- El segundo año de demora, permite el cobro del salario con el 40% de la pensión.
- El tercer año de demora, permite el cobro del salario con el 50% de la pensión (el porcentaje permitido en la actualidad desde el primer año).
- El cuarto año de demora, permite el cobro del salario con el 75% de la pensión.
- Desde el quinto año de demora en adelante, permite el cobro del salario con el 100% de la pensión.

La novedad incluida en el último borrador, al que tuvo acceso *elEconomista.es*, es un incentivo adicional del 2% extra en la pensión para quienes demoren su jubilación al menos dos años y medio. Esta medida no estaba prevista en la primera propuesta y ha acercado las posturas con los miembros del diálogo social.

La ministra de Inclusión, Seguridad Social y Migraciones, Elma Saiz. EFE

Trabajos peligrosos y mutuas

Respecto a la jubilación parcial anticipada, la secretaria de Política Institucional y Políticas Territoriales de UGT, Cristina Estévez, ha manifestado la voluntad de unificar la legislación por sectores. El caso más claro es el de la industria del automóvil, que cuenta con una normativa específica que recoge unas condiciones más favorables para sus trabajadores. Sobre el contrato de relevo, el objetivo es establecer unas condiciones favorables para el relevista: que sea un trabajo a tiempo completo e indefinido.

La jubilación anticipada de los trabajos peligrosos, penosos o tóxicos, aquellos en los que la edad dificulta su realización, también verá modificaciones e incluirá a más grupos profesionales. Las camareras de piso (*kellys*), las cuidadoras o los conductores profesionales optan a disfrutar de un coeficiente reductor que les permitirá adelantar su edad de retiro antes de los 65 años, como ocurre en el caso de los distintos grupos de defensa, los mineros o los bomberos. Esta modalidad acoge únicamente a aquellos trabajadores que no tengan una ocupación alternativa.

La representante de UGT en la mesa de negociación afirmó que las posturas están cercanas respecto al papel de las mutuas colaboradoras en la elaboración de diagnósticos traumatológicos en los procesos de incapacidad temporal. Incorporarán su asistencia sanitaria en bajas traumatológicas y osteoarticulares; buscan tramitar las altas por enfermedades comunes, especialmente en las citadas que afectan a golpes, huesos y articulaciones: colaborarán a través de pruebas diagnósticas sin necesidad de convenios con el servicio público de salud pública; y participarán en la rehabilitación.

Miembros de la negociación señalan que el acuerdo acerca del coeficiente de parcialidad de los contratos fijos discontinuos con trabajos irregulares (que mejoraría el acceso a la jubilación de los camareros o los jornaleros) es prácticamente total a falta de perfilar algunos detalles en las próximas semanas. La mesa volverá a reunirse el 15 de julio mientras intercambian documentación para tratar de cerrar esta reforma antes de de agosto.

Las posiciones no avanzan y la negociación está paralizada

UGT y CCOO trasladaron que las negociaciones sobre la compatibilidad entre trabajo y pensión no avanzan y reconocen "posiciones distanciadas" sobre las diferentes formas de compatibilidad entre trabajo y pensión. "La propuesta que hay sobre la mesa deja algunas cuestiones en las que queremos incidir precisamente para que no sea una modalidad de jubilación limitada prácticamente a los autónomos, cerca del 90% de las personas que se acogen a este tipo de jubilación son autónomos, puesto que para el trabajador por cuenta ajena no es atractivo", señaló Estévez, que insistió en la necesidad de hacer esta medida "atractiva", según declaraciones recogidas por 'Europa Press'. El Ministerio de Seguridad Social trasladó, en un mensaje a los medios, su compromiso con un acuerdo "próximamente" y asegura que durante la reunión de este lunes se han logrado "avances sustanciales" sobre los asuntos que se vienen tratando.

La actividad industrial de la eurozona acelera su deterioro

La manufacturación europea crece menos en el mes de junio

N. G. MADRID.

El índice PMI registra una bajada a 45,8 puntos desde los 47,3 del mes anterior, según S&P Global. Se trata de la lectura más baja en dos meses.

En la zona euro, Grecia lidera con 54 puntos, seguida por España (52,3) y Países Bajos (50,7). Alemania tuvo la peor lectura con 43,5 puntos, atribuida a su exposición a la industria automovilística, que enfrenta dificultades a nivel mundial, según Cyrus de la Rubia, economista jefe de Hamburg Commercial Bank.

En cuanto a España, el sector manufacturero siguió expandiéndose en junio, pero de forma más moderada que en meses anteriores.

Este índice bajó de los 54 puntos de mayo a los 52,3 puntos de junio, con un ritmo de expansión más lento y modesto, pero manteniendo por quinto mes consecutivo la mejora de las condiciones operativas. En el mes pasado, la producción y los nuevos pedidos en el sector manufacturero español aumentaron, aunque a un ritmo más lento, debido a campañas comerciales positivas. A pesar de la limitación de la confianza debido a la incertidumbre política y económica, las empresas registraron un crecimiento del empleo por quinto mes consecutivo.

45.8 PUNTOS

El índice PMI registra su lectura más baja en dos meses en el sector manufacturero de Europa, bajando dos puntos

Jonas Feldhusen, economista de Hamburg Commercial Bank, señaló que "la incertidumbre tras las elecciones europeas está ejerciendo presión en los fabricantes españoles". A pesar de la presión en la actividad manufacturera, España se encuentra en una situación de crecimiento en relación a otras economías euro que deben enfrentarse a la contracción.

El informe también reveló un fuerte y acelerado aumento en los precios de los insumos, alcanzando máximos desde noviembre de 2022. Las empresas solo pudieron repercutir este aumento a los consumidores.

Economía

El PSOE se planta ante Díaz y descarta encarecer el despido improcedente

Sumar, ERC, Bildu o Podemos exigen que la indemnización vuelva a los 45 días

elEconomista.es MADRID.

El Gobierno no prevé modificar la regulación sobre la indemnización por despido improcedente, pues la considera "adecuada" para los trabajadores al estar "tasada y basada en criterios objetivos" que hacen que aporte "seguridad jurídica al sistema" y aporte ventajas tanto para el empleado como para la empresa. Es la respuesta que el Gobierno remitió a una batería de preguntas parlamentarias de diputados de Vox en el Congreso, que se han interesado por saber si el Gobierno está considerando la conveniencia de impulsar alguna reforma que modifique la indemnización por despido improcedente, tasada en 33 días por año trabajado.

En concreto, los diputados de la formación liderada por Santiago Abascal exponen que el Tribunal Superior de Justicia del País Vasco resolvió la concesión de una indemnización adicional de 30.000 euros para una persona trabajadora por un despido improcedente, amparándose en los preceptos de la Carta Social Europea, en virtud de los cuales "considera insuficiente" la cuantía del despido en España. Por eso, preguntaban si hay sobre la mesa alguna modificación al respecto, a lo que el Ejecutivo responde que la actual indemnización ofrece ventajas tanto para los trabajadores, al "eximirles de la prueba del daño realmente causado en caso de despido improcedente", y para las empresas, al lograrse un "efecto neutro en la decisión de contratación", apuntan en su respuesta.

> Moncloa subraya que el marco legal español "ya es coherente" con la Carta Social Europea

Asimismo, el Gobierno subraya en su respuesta que el marco legal español "ya es coherente" con el artículo 24 de la Carta Social Europea, pues proporciona "una reparación adecuada a los trabajadores despedidos sin razón válida", esto es un despido improcedente. Por este motivo, zanja la respuesta, "no se prevé una modificación de la regulación al respecto y, por consiguiente, no se estiman efectos particulares sobre colectivos vulnerables o sobre las pequeñas y medianas empresas".

El presidente del Gobierno, Pedro Sánchez. EUROPA PRESS

Esta versión, sin embargo, no encaja con los planes de la vicepresidenta segunda y ministra de Trabajo, Yolanda Díaz, quien ha asegurado en público que en España la indemnización por despido improcedente es "demasiado barata". La idea de Sumar siempre ha sido que el despido sea disuasorio para la empresa y "restaurativo" para la persona trabajadora, pues la formación dice que la legislación española no está cumpliendo con lo estipulado en la Carta Social Europea.

A juicio del grupo plurinacional, según exponía en una proposición no de ley registrada en el Congreso, el despido debería reflejar el daño real y tangible causado a la persona como resultado de la pérdida de su empleo. No sólo por la pérdida de ingresos, sino también por el aumento del estrés, que puede persistir incluso después de encontrar otro trabajo. Díaz ha repetido en varias ocasiones que la actual fórmula de indemnizaciones de los despidos improcedentes hace que este mecanismo resulte "demasiado barato" para las empresas, razón por la que ha apostado por cambios que aumenten la protección de los empleados en esos casos. También ERC, Podemos, EH Bildu y BNG han reclamado retomar la indemnización a los 45 días por año trabajado.

elEconomista.es
Diario líder en información económica en español

"La prensa es el indicador de la ruta del progreso"
- Víctor Hugo -

Suscríbete todo un año a la edición impresa del diario elEconomista.es por solo:

260 € antes ~~516 €~~

Recibe el **diario impreso con envío a domicilio de martes a sábado** o recógelo con la **tarjeta club del suscriptor en tu quiosco** de confianza*.

Incluye edición digital en PDF, acceso a hemeroteca y a todas las revistas digitales y boletines informativos.

Suscríbete ahora en
www.eleconomista.es/suscripciones/
o llámanos al teléfono **91 138 33 86**

Promoción válida hasta el 25 de julio. Sin renovación automática. Terminado el periodo contratado, te llamaremos para saber si quieres seguir disfrutando de nuestros contenidos.
* Consultar zonas geográficas con reparto.

Oferta al
-50%
de descuento
elEconomist
¡No hay que vender! El pánico si se pierde el 3.600 del Euros
LA INVASIÓN RUSA LLEVA CRUDO A 100 DÓLARES
Telefónica regresa al dividendo en efectivo y quintuplica ganancias

CIONAL: UN CONCERTO 36
Gutiérrez Hurtado
del Ejercito del Aire y del Espacio
rtamento de Seguridad Nacional
sidencia del Gobierno
D. Antonio Gavilanes Dumont
Presidente del Club Diálogos para la Democracia

Loreto Gutiérrez, directora de Seguridad Nacional con Antonio Gavilanes del Club Diálogos para la Democracia. EE

Moncloa lanza la creación de la Reserva estratégica para crisis

Crea un grupo de trabajo para fijar el Catálogo de recursos que se requerirán para garantizar la Seguridad Nacional

Rubén Esteller MADRID.

Moncloa ha puesto en marcha ya un grupo de trabajo destinado a identificar cuáles serán las necesidades de la futura Reserva Estratégica de Capacidades industriales (Recapi).

Según explicó la Directora de Seguridad Nacional, Loreto Gutiérrez, en un encuentro organizado por Club de Diálogos para la Democracia, dicho grupo tendrá que elaborar el llamado "Catálogo de recursos de la Seguridad Nacional", donde se espera que entren asuntos tan distintos como medios de transporte, recursos sanitarios, reservas de combustibles, capacidades militares o de alojamiento, entre otros.

El objetivo, según explicó la General Gutiérrez, no es tener materiales almacenados sino mantener una capacidad que pueda producir un producto en caso de emergencia para que puedan ser puestos a disposición de las autoridades competentes de manera rápida cuando se incremente dicha demanda para afrontar un escenario de crisis.

En su elaboración participará tanto el sector público como el privado. Tal y como explicó la directora de Seguridad Nacional, la elaboración de este catálogo se llevará a cabo por fases. Primero se comenzará con la Administración General del Estado, posteriormente con las comunidades autónomas y finalmente con entidades locales y sector privado.

A dichos efectos, las Comunidades Autónomas elaborarán sus catálogos específicos de recursos, que se integrarán en el estatal, sobre la base de sus propias competencias y la información facilitada por el Gobierno.

Posteriormente, con el objetivo de coordinar toda esta información y acceso a las mismas se creará un Centro de Coordinación para dicha Reserva Estratégica de Capacidades industriales (Recapi).

Para llevarlo a cabo se prevé también la creación de un sistema de Alerta Temprana basado en indicadores para poder hacer frente a situaciones de crisis como las vividas en años anteriores como el coronavirus o el volcán de La Palma. El modelo integrado permitirá contar con un sistema que facilite la toma de decisiones sobre la base de la información proporcionada por unos datos objetivos de determinación de impactos y la evidencia científica.

A tales efectos, se desarrollará un sistema de indicadores críticos de los distintos ámbitos de la Seguridad Nacional con un cuadro de mando, cuya monitorización y análisis permitan desplegar acciones preventivas y, llegado el caso, la ejecución de medidas de respuesta en tiempo oportuno.

Para ello, se llevará a cabo la integración de la información de Seguridad Nacional. Se adoptarán soluciones tecnológicas basadas en la gestión del conocimiento, y también, con técnicas de Inteligencia Artificial, para la evaluación de la situación de seguridad y el apoyo al análisis estratégico.

Asimismo, la general Gutiérrex explicó que se prevé que "este mismo otoño" se apruebe en España el nuevo Reglamento de Ciberresiliencia para hacer frente a la desinformación y a las amenazas de la inteligencia artificial.

Sánchez plantea topar la publicidad institucional para "medios sin lectores"

Prepara un paquete de medidas que incluyen la reforma de las leyes al honor y de rectificación

Carlos Reus MADRID.

El presidente del Gobierno, Pedro Sánchez, presentará el próximo 17 de julio un paquete de medidas de regeneración democrática que -entre otros- pondrá límites a la financiación pública en los medios de comunicación a través de una reforma de la ley de publicidad institucional. "Lo que está sucediendo es que hay medios de comunicación que solo tienen recursos públicos, no lectores, lo que pone en grave riesgo la independencia, que devienen algunos de ellos en pseudomedios de comunicación", aseguró ayer el jefe del Ejecutivo en declaraciones a la *Cadena Ser*. La reacción del Partido Popular no se ha hecho esperar. Los de Núñez Feijóo acusaron poco después a Sánchez de querer "ahogar a la prensa que no oculta la corrupción del Gobierno, del PSOE y de la familia". Fuentes populares afirman que no respaldarán lo que calificaron como una "caza de brujas".

No es la primera vez que la publicidad institucional genera debate. Uno de los últimos se produjo en la Asamblea de Madrid, donde la portavoz de Vox, Rocío Monasterio, acuso a la presidenta regional, Isabel Díaz Ayuso, de tener "a todos los medios comprados". La Comunidad de Madrid ha elevado el gasto en publicidad institucional de 12 a 27 millones de euros, según se recoge en los presupuestos de 2024.

El plan de Sánchez irá más allá. El socialista emprenderá una reformar la ley de derecho al honor y la de rectificación, tal y como ya anticipó tras el periodo de reflexión de cinco días anunciado a finales del pasado mes de abril. "Tiene 20 años y no incorpora la digitalización de los medios y la información", ha defendido. El Partido Popular ya trató de modificar la norma en 2016. Su –por entonces– portavoz parlamentario, Rafael Hernando, registró hace ocho años una proposición no de ley (PNL) en la que instaba al Gobierno a aplicar una reforma "con objeto de adaptarla a la realidad social y al desarrollo tecnológico producido desde su promulgación". La iniciativa popular denunciaba "la frecuente vulneración del derecho a la intimidad personal y a la propia imagen que se articula con la subida de imágenes por terceros sin el consentimiento de sus titulares".

440
MILLONES DE EUROS
El Consejo de Ministros autorizó en 2023 el gasto de 440 millones en publicidad institucional

Una vez presentado el paquete de medidas propuestas por Sánchez en el Congreso –en 17 días– el Gobierno abrirá una ronda de contactos con todos los grupos.

Barama, S.A.

Anuncio de reducción de capital y oferta de adquisición de acciones de Barama, S.A.

A los efectos de lo dispuesto en el artículo 339 del texto refundido de la Ley de Sociedades de Capital ("**LSC**"), se comunica que la Junta General de accionistas de Barama, S.A. (la "**Sociedad**"), celebrada el día 12 de junio de 2024 acordó reducir el capital social en la cantidad máxima de ciento cinco mil trescientos cincuenta (105.350) euros. Esta reducción de capital social se realizará mediante la adquisición de acciones de la propia Sociedad a los accionistas para su posterior amortización en los términos previstos en el artículo 342 de la LSC.

Para llevar a cabo esta reducción de capital social, la Junta General de la Sociedad ha acordado formular una oferta de compra de un máximo de treinta y cinco mil (35.000) acciones de la Sociedad de 3,01 euros de valor nominal cada una de ellas.

La oferta se realiza en los términos previstos en el artículo 339 de la LSC, está dirigida a todos los accionistas de la Sociedad y se rige por las siguientes condiciones:

i. Número máximo de acciones a adquirir: Treinta y cinco mil (35.000) acciones. La oferta de compra de acciones dirigida a favor de los accionistas de la Sociedad se distribuye entre los mismos, en cuanto al número de acciones a vender, en función del porcentaje de participación en el capital social de la Sociedad que cada uno de ellos ostenta. En el supuesto de que la aplicación del porcentaje señalado no resultara en un número entero de acciones, la opción sobre la acción respecto de la que se produzca la fracción recaerá en el accionista de la Sociedad que mayor fracción ostente sobre la misma.

ii. Precio por acción: El precio a satisfacer por las treinta y cinco mil (35.000) acciones será de cincuenta (50) euros por cada una de ellas, lo que hace un total de un millón setecientos cincuenta mil (1.750.000) euros.

iii. Forma de pago del precio: El precio de adquisición será satisfecho en efectivo a los accionistas vendedores, mediante transferencia bancaria, en proporción a las acciones vendidas por cada uno de ellos, en el mismo acto de formalización de la presente reducción de capital ante fedatario público.

iv. Gastos derivados de la adquisición: Serán de cuenta de la Sociedad.

v. Plazo de aceptación de la oferta de adquisición: Un mes desde la fecha de publicación de la oferta en el Boletín Oficial del Registro mercantil y en un periódico de gran circulación en la provincia de Madrid.

Los accionistas que deseen transmitir sus acciones en los términos indicados deberán comunicarlo por escrito a la Sociedad mediante carta dirigida al órgano de administración o mediante el envío de un correo electrónico enviado a la dirección **barama.socios@gmail.com**, en la que deberán dejar constancia de la aceptación a la oferta de compra y el número de acciones que desean transmitir a la Sociedad en los términos indicados.

En caso de que las aceptaciones recibidas excedan del número máximo de acciones a adquirir, se reducirá las ofrecidas por cada accionista en proporción al número cuya titularidad ostente cada uno de ellos en el capital social de la Sociedad.

En caso de que las aceptaciones recibidas no alcancen el número de acciones previamente fijado, el capital quedará reducido en la cantidad correspondiente a las aceptaciones recibidas.

En Madrid, a 24 de junio de 2024.
Secretario del Consejo de administración de Barama, S.A.
D. José Juan-Aracil Elejabeitia,

Economía

El Supremo rechaza amnistiar la malversación de Carles Puigdemont

La decisión también afecta a Oriol Junqueras y al resto de condenados del 1-O

Aleix Mercader BARCELONA.

El juez Pablo Llarena, instructor de la causa del *procés* en el Tribunal Supremo, decidió ayer no aplicar la amnistía al expresidente Carles Puigdemont y a los exconsejeros Toni Comín y Lluís Puig por el delito de malversación de caudales públicos. Los magistrados de la Sala de lo Penal que enjuiciaron el 1-O hicieron extensiva esta decisión tanto al líder de ERC, Oriol Junqueras, como al resto de condenados por la celebración del referéndum ilegal en 2017.

Esta medida impedirá a Puigdemont regresar a España sin exponerse a ser arrestado. De hecho, Llarena aclaró que mantiene en vigor las órdenes nacionales de detención para el *expresident*, Comín y Puig, aunque la levantó para Marta Rovira, acusada únicamente de desobediencia. Sin embargo, el instructor dio 10 días a las partes para que consulten al Tribunal Constitucional sobre el alcance de la amnistía respecto al delito de desobediencia.

Por otro lado, el alto tribunal no archivó la ejecutoria que inhabilita, hasta los años 2030 y 2031, a Junqueras, Raül Romeva, Jordi Turull y Dolors Bassa. En paralelo, el Supremo promovió una cuestión de inconstitucionalidad ante el Tribunal de Justicia de la Unión Europea por el delito de desobediencia.

El expresidente de la Generalitat, Carles Puigdemont. REUTERS

Beneficio personal

La Sala de lo Penal adoptó estas medidas tras estudiar los informes de las acusaciones (Fiscalía, Abogacía del Estado y Vox) y de las defensas sobre la aplicabilidad de la amnistía.

En su auto, los magistrados argumentan que los acusados obtuvieron un beneficio personal de carácter patrimonial: "La única alternativa al alcance de los sres. Junqueras, Romeva, Turull y la sra. Bassa, si querían coadyuvar al proyecto independentista, era disponer de los fondos públicos de la Generalitat o pagar de su bolsillo. Y optaron por la primera de las opciones".

El ánimo de lucro siempre "se ha considerado perfectamente compatible con cualquier otra finalidad". Sobre este extremo, inciden en que "el que se apodera de bienes ajenos –en este caso, patrimonio público– comete un delito, aunque el metálico obtenido se destine a regalos a terceros, a limosna o a cualquier otra causa altruista. El castigo en los delitos patrimoniales no se justifica por 'quedarse con las cosas de otro', sino por 'quitarle a otro las cosas'".

El Ministerio Público había informado a favor de aplicar la ley a los condenados y procesados del *procés* al entender que no hubo enriquecimiento patrimonial ni se afectó a los intereses de la Unión Europea.

Primeros amnistiados

Por su parte, la magistrada Ana Ferrer suscribió un voto particular discrepante sobre la exclusión de la amnistía del delito de malversación y propuso plantear una cuestión prejudicial al tribunal de Luxemburgo.

> El Tribunal Superior de Justicia de Cataluña ya ha perdonado a Buch y otros encausados

La semana pasada, el Tribunal Superior de Justicia de Cataluña (TSJC) aplicó por primera vez el perdón penal a algunos de los encausados del *procés*. La segunda instancia autonómica amnistió al exconsejero Miquel Buch y el escolta de Puigdemont, Lluís Escolà, así como a varios manifestantes.

status
Nº 08
elEconomista.es
Sacyr y Acciona Energía llegan al Ibex con las mejores recomendaciones
Los 'frugales' piden ajustes duros si el BCE apoya a España
"Es casi imposible subir tipos sin aplastar la bolsa y la economía"
El crédito crece en las emp
al encarecerse las emisio
status
Nº 08
5€
Sábado 6 y domingo 7 de julio gratis
en tu quiosco con elEconomista.es

Normas & Tributos

Hacienda facilita vía 'online' declaraciones complementarias para corregir la Renta

Avisa por primera vez a los ciudadanos que han cometido errores en el IRPF

Eva Díaz MADRID.

La Agencia Tributaria ha habilitado por primera vez un servicio que permite a los contribuyentes que ya han presentado la declaración de la Renta corregir pequeños errores sin recargos de intereses ni sanciones. La Administración ya ha iniciado el envío de avisos a estos usuarios y pone a disposición de ellos una nueva declaración, a la que llama 'Complementaria calculada' con los ajustes que el fisco considera corregidos para que subsanen la anterior declaración.

Concretamente, los contribuyentes que reciban estas advertencias de Hacienda de que hay errores en su declaración pueden meterse en la página web o en la aplicación de la Agencia Tributaria, dentro del "Servicio de tramitación de borrador / declaración (Renta Web)" para encontrar la "Complementaria calculada" que ha elaborado el fisco con los datos que considera correctos. Si el contribuyente está de acuerdo con la información que Hacienda le proporciona, deberá confirmar la complementaria, como si del borrador de la Renta se tratara, con lo que se dará por presentada la nueva declaración vía *online*.

La Administración tributaria explica en una nota de este 27 de junio que "algunos contribuyentes presentan la declaración del Impuesto sobre la Renta de las Personas Físicas (IRPF) con errores de importe no muy elevado, cuya subsanación puede ser realizada por el propio contribuyente de manera voluntaria, sin que se inicie ningún procedimiento de comprobación por parte de la Agencia Tributaria, a través del nuevo servicio de Complementaria calculada del IRPF".

Una mujer realiza la declaración de la Renta en una oficina. EFE

> Los contribuyentes pueden rechazar subsanar el error sin necesidad de aportar justificación

Asimismo, Hacienda aclara que la puesta a disposición del contribuyente de esta nueva complementaria no supone necesariamente que haya cometido un error en la declaración del IRPF, sino que existe una discrepancia entre los datos comunicados por el ciudadano y los que tiene Hacienda. Por lo tanto, según la Agencia Tributaria, si ese fuera el caso "el contribuyente no tiene por qué presentar la Complementaria calculada" y "precisamente porque la discrepancia puede estar justificada, no es necesario que aporte ninguna documentación para explicar por qué no la presenta".

Estas complementarias calculadas son diferentes a la declaración complementaria que pueden hacer los ciudadanos para corregir datos graves o incorporar información omitida en la Renta hasta cuatro después de la fecha de finalización de la presentación de la declaración.

@ Más información en **www.eleconomista.es/ecoley**

Las personas con rentas de más de 600.000 euros crecen un 24%

Sólo suponen el 0,07% del total de contribuyentes

Sergio de la Cruz MADRID.

Un total de 15.186 personas declararon rendimientos del trabajo por encima de 601.000 euros anuales en el ejercicio de 2022, según los Estadística de declarantes del IRPF publicadas ayer por la Agencia Tributaria. Este dato supone un aumento, en un solo ejercicio, del 24,7%.

Estos contribuyentes significaron el 0,07% del total de 22,89 millones de personas que presentaron la declaración en 2022.

El segundo grupo que más ingresos declaró, los que registraron rendimientos de entre 150.000 y 601.000 euros anuales, aglutinó a 144.630 personas. Esto supone un aumento del 17,2% frente a los 123.314 del ejercicio de 2021. Al igual que los anteriores, significaron un porcentaje mínimo del total (0,63%).

El grupo mayoritario de contribuyentes fue el que declaró entre 30.000 y 60.000 euros anuales, con un total de 4.869.658 personas (un 21,27%), por delante de los ciudadanos que declararon entre 12.000 y 21.000 euros anuales, que fueron 4.813.918 (un 21,02%).

Más de 3,9 millones de contribuyentes declararon rendimientos del trabajo de entre 21.000 y 30.000 euros (un 17,36%), mientras que 3 millones (13%) declararon rendimientos de entre 1.500 y 6.000 euros anuales.

Las empresas podrán compensar hasta el 70% de las pérdidas en esta campaña de Sociedades

Este beneficio sólo podrá aplicarse este año puesto que el Ejecutivo pretende recortarlo

E. Díaz MADRID.

Arranca la campaña de la declaración del Impuesto de Sociedades (del 1 al 25 de julio) con una novedad que, previsiblemente, solo podrá disfrutarse este año. Las empresas podrán compensar por primera vez desde 2016 hasta el 70% de sus bases imponibles negativas, después de que el Tribunal Constitucional tumbara el pasado enero el Real Decreto-ley 3/2016 del exministro de Hacienda, Cristóbal Montoro, que entre otros cambios al impuesto, introdujo límites a las empresas para compensar pérdidas. Concretamente, las compañías con unos ingresos superiores a los 20 millones de euros solo podían compensar hasta el 50% de las pérdidas; mientras que aquellas con una cifra de negocio por encima de los 60 millones, podían compensar el 25%.

La Corte de Garantías tumbó los cambios al Impuesto de Sociedades al considerar que un Real Decreto-ley no es la figura para hacer cambios sustanciales al tributo, que deben hacerse por ley. Por tanto, estos límites ya no existen y las compañías podrán compensarse pérdidas por hasta el 70%, como ya hacían las empresas de menor facturación. No obstante, se espera que el Ejecutivo saque adelante estos límites como el resto de cambios en el Impuesto de Sociedades que tumbó el Constitucional a través de una ley para paliar la pérdida de recaudación. Por eso, esta ventaja fiscal solo podrá aprovecharse en esta campaña.

> El Constitucional tumbó en enero los límites de Montoro a compensar bases negativas

Los grupos consolidados sí tienen limitada la compensación de pérdidas al 50% temporalmente, en 2023 y 2024, tal y como se aprobó en diciembre de 2022 dentro de la misma Ley que sacó adelante el gravamen a banca y energéticas.

Asimismo, entre las novedades que trae la declaración de Sociedades para esta campaña destaca el tipo reducido del 23% para empresas que facturen menos de un millón de euros al año; y del 15% para las *startups*.

Además, las empresas que efectúen inversiones en instalaciones destinadas al autoconsumo de energía eléctrica o a instalaciones para uso térmico de consumo propio, siempre que utilicen energía procedente de fuentes renovables y sustituyan instalaciones que utilicen energía procedente de fuentes no renovables fósiles, podrán aplicar el beneficio fiscal de la libertad de amortización por una cuantía máxima de hasta 500.000 euros.

Las compañías también pueden aplicar la amortización acelerada en las inversiones en nuevas infraestructuras de recarga de vehículos eléctricos y que entren en funcionamiento en 2023, 2024 y 2025.

Las inversiones en producciones españolas de películas o series podrán aplicar una deducción del 30% respecto del primer millón de base de la deducción y del 25% sobre el exceso de dicho importe. La cuantía de esta deducción no podrá ser superior a 20 millones en películas o a 10 millones por episodio.

eE

elEconomista.es

Líder de audiencia de la prensa económica

Madrid: Condesa de Venadito 1. 28027. Madrid. Tel. 91 3246700. Barcelona: Consell de Cent, 366. 08009 Barcelona. Tel. 93 1440500. Publicidad: 91 3246713. Imprime: Bermont SA: Avenida de Alemania, 12. Centro de Transportes de Coslada. 28820 Coslada (Madrid). Tel. 91 6707150 y Calle Metal-lúrgia, 12 - Parcela 22-A Polígono Industrial San Vicente. 08755 Castellbisbal (Barcelona) Tel. 93 7721582 © Editorial Ecoprensa S.A. Madrid 2006. Todos los derechos reservados. Esta publicación no puede, ni en todo ni en parte, ser distribuida, reproducida, comunicada públicamente, tratada o en general utilizada, por cualquier sistema, forma o medio, sin autorización previa y por escrito del editor. Prohibida toda reproducción a los efectos del Artículo 32,1, párrafo segundo, LPI. Distribuye: Logintegral 2000,S.A.U. – Tfno. 91.443.50.00- www.logintegral.com **Publicación controlada por la** ojd

Club de Suscriptores y Atención al lector: **Tf. 911 383386**

	ESPAÑA	EUROPA	ESTADOS UNIDOS	CHINA
PIB Variación trimestral	0,8%	0,3%	1,3%	1,6%
INFLACIÓN	3,6%	2,7%	2,9%	0,2%
DESEMPLEO	12,29%	6%	3,9%	5,1%

EURO / DÓLAR	PETRÓLEO BRENT	ORO
1,0732$	86,19$	2.329/onza

Fábrica de Mahou San Miguel en Alovera. EE

La fábrica de cerveza española que produce 12 millones de cañas al día

Mahou ha invertido 140 millones para lograr que **su fábrica en Alovera, la tercera más grande de Europa,** esté hoy a la vanguardia en tecnología y sostenibilidad

Javier Romera MADRID.

Casimiro Mahou, un pequeño empresario originario de la región francesa de Lorena, que abrió un negocio de pinturas en la Plaza del Limón, en Madrid, y que soñaba algún día con producir cerveza. Ese es el origen del grupo Mahou San Miguel, la mayor cervecera española con una facturación de casi 2.000 millones de euros el año pasado. Fue en 1889, poco después de su fallecimiento, cuando su mujer y sus cinco hijos decidieron ampliar el negocio y sumar a las pinturas la fabricación de hielo y cerveza, al igual que se hacía en Alemania, un país con el que mantenían profundas relaciones comerciales.

Un sueño cumplido

La empresa, Hijos de Casimiro Mahou, cumplía el sueño de este y abría su primera fábrica de cerveza en la calle Amaniel en 1890, dándose a conocer muy pronto entre los hosteleros madrileños.

Marc Borreda, director de la fábrica de Mahou en Alovera. REMO VICARIO

En 1960, convertido ya en un grupo mucho más grande, la empresa abrió su planta del Paseo Imperial, junto al Manzanares. Pero Mahou necesitaba crecer y esas instalaciones, en pleno centro de la ciudad, no se lo permitían. Tres décadas después, en 1993, el grupo se traslada a Guadalajara y abre la fábrica de Alovera, aún hoy la mayor de España y una de las tres más grandes de Europa.

"Esta fábrica produce 700 millones de litros al año. Son 3 millones de litros en un día normal, lo que equivale a unos 12 millones de cañas, que puestas en fila cubrirían la distancia entre Madrid y Barcelona", explica Marc Borreda, director de la fábrica.

Aunque en esta planta se elaboran 34 tipos de cerveza y todas las grandes marcas de la empresa, el responsable del centro recuerda que "Mahou San Miguel es un referente por las ocho cervecerías y los tres manantiales con los que contamos".

Trece líneas de envasado

Con una superficie de 430.000 metros cuadrados, 13 líneas de envasado y una producción anual de 7 millones de hectólitros, la fábrica da trabajo a unas 600 personas de forma directa y es clave en la economía de Guadalajara, con compras el año pasado de bienes y servicios por 28 millones a 50 empresas de la provincia.

Borreda apunta que se trata de una de las fábricas de cerveza más avanzadas a nivel mundial, en cuanto a transformación digital y automatización. "Los procesos son cada vez más predictivos y autoajustables, lo que permite maximizar la eficiencia, calidad, agilidad y competitividad de nuestras operaciones", asegura.

Mahou ha invertido en la fábrica 130 millones de euros en la última década. El año pasado fueron, en concreto, 21,2 millones de euros y este año están previstos otros 22 millones más. Con ello se aumentará la capacidad y eficiencia de la sala de cocción, además de ampliar la bodega, con la instalación de dos nuevos tanques de fermentación, que permitirán aumentar la capacidad en 20 millones de litros anuales. El responsable del centro explica, además, que "todas nuestras cervezas están producidas con energía eléctrica 100% renovable y en Alovera ya generamos nuestra propia energía gracias a nuestra instalación fotovoltaica".

> Alovera se ha convertido en un motor económico para la provincia de Guadalajara

Reducción del plástico

En Alovera se están adaptando además las líneas de envasado para eliminar el plástico en las agrupaciones de las latas a finales de 2024 en el marco de un proyecto de inversión implantado progresivamente en todos los centros de la compañía. Según explican en la empresa, en el caso de la fábrica de Guadalajara son ya, en concreto, tres líneas sin plástico. Con ello, se ha logrado a nivel global eliminar 597 toneladas de plástico el año pasado, un 28% más que el año anterior. En la misma línea de búsqueda de una producción más sostenible, la utilización de una maquinaria más eficiente está permitiendo igualmente una reducción del consumo eléctrico.